

Deal News



presented by

NordLeasing 

Inhalt

Private Equity

- Übersichtstabelle 2
- Transaktionen (Details) 4

M&A

- Übersichtstabelle 21
- Transaktionen (Details) 26

Venture Capital

- Übersichtstabelle 123
- Transaktionen (Details) 125

Übersicht der Private Equity-Transaktionen
im deutschsprachigen Raum
Beobachtungszeitraum: 01.02. - 14.02.2016

<i>Unternehmen</i>	<i>PE-Investoren</i>	<i>Branche</i>	<i>Art der Transaktion</i>
Copy Quick AG	Copytrend-Gruppe / AFINUM Siebte Beteiligungsgesellschaft mbH & Co. KG	Dienstleistungen	Übernahme
Creganna Medical Group	Permira Funds	Medizintechnik	Exit
designfunktion Gesellschaft für moderne Einrichtung mbH	BayBG Bayerische Beteiligungsgesellschaft mbH	Dienstleistungen	stille Beteiligung
EEW Energy from Waste GmbH	EQT Infrastructure II	Energieversorgung	Exit
GALA-Kerzen-Gruppe	Equistone Partners Europe	Sonstiges	Mehrheitsbeteiligung
GfK PrintCenter	Copytrend-Gruppe / AFINUM Siebte Beteiligungsgesellschaft mbH & Co. KG	Dienstleistungen	Übernahme
Janz IT AG	ACP Holding Deutschland GmbH, VR Equitypartner	Software & IT	Exit
Kalibrix GmbH	Trescal /Ardian	High-Tech	Übernahme
Kuoni Reisen Holding AG	EQT VII	Dienstleistungen	Übernahme
LVD Lastvagnsdelar Svenska AB / Trailereffekter AB	Europart Holding GmbH (Triton, Paragon Partners)	Handel	Übernahme
Mölle-Gruppe	ERNST & CIE AG	Verpackungen	Übernahme
mymuesli GmbH	GENUI GmbH	Nahrungsmittel-industrie	Beteiligung
PIXmania S.A.S./Dixons Retail plc	mutares AG	Internet	Exit
SF-Filter AG	Ambienta SGR	Cleantech	Mehrheitsbeteiligung

Übersicht der Private Equity-Transaktionen
im deutschsprachigen Raum
Beobachtungszeitraum: 01.02. - 14.02.2016

<i>Unternehmen</i>	<i>PE-Investoren</i>	<i>Branche</i>	<i>Art der Transaktion</i>
SIGG Switzerland AG	The Riverside Company	Sonstiges	Exit
Sivantos Group	EQT	Medizintechnik	Übernahme
STYLEBOP GmbH	Media Ventures GmbH	Internet	Minderheitsbeteiligung

PRIVATE EQUITY**Copy Quick AG**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Schweiz		
Branche:	Dienstleistungen/Sonstiges		
Sektor:	Plot-, Scan- und Druckdienstleistungen		
Mitarbeiter:	-	Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die Copytrend-Gruppe, eine Portfoliogesellschaft der AFINUM Siebte Beteiligungsgesellschaft mbH & Co. KG, beraten von der Münchener AFINUM Management GmbH, übernimmt die Copy Quick AG Basel und die Copy Quick AG Olten. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung hat sich der Eigentümer entschlossen, sein Unternehmen an die Copytrend-Gruppe zu veräußern.

Käufer: Copytrend-Gruppe / AFINUM Siebte Beteiligungsgesellschaft mbH & Co. KG / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

An den Firmenstandorten in Basel und Olten ist Copy Quick als hochwertiges Dienstleistungsunternehmen mit einem breiten Kundenportfolio, primär im Bereich B2B, aktiv.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Copy Quick AG**

Nauenstrasse 49, 4052 Basel - Web: www.copyquick.com

PRIVATE EQUITY**Creganna Medical Group**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Irland		
Branche:	Medizintechnik		
Sektor:	minimally invasive delivery and access devices		
Mitarbeiter:	2000	Umsatz in Mio. €:	230
Art der Transaktion:	Exit		
Transaktionsvolumen:	895 Mio. US-\$		

Transaktionsbeschreibung:

TE Connectivity Ltd., a world leader in connectivity and sensors, announced that it has entered into a definitive agreement to acquire the Creganna Medical group for USD \$895 million in an all cash transaction. The company, headquartered in Ireland, reported sales of approximately \$250 million in 2015 and is a portfolio company of Permira Funds. The transaction is subject to the receipt of certain regulatory approvals and is expected to close in the third quarter of fiscal year 2016. The transaction will be financed through cash and debt.

Käufer: TE Connectivity Ltd. / Schweiz

Verkäufer: Permira Funds / Grossbritannien

Unternehmensprofil (Target):

Creganna Medical is ranked among the top 10 global companies in the medical device outsourcing industry. The company specializes in the design and manufacture of minimally invasive delivery and access devices for a range of therapies. Serving over 400 companies across 30 countries, Creganna Medical's customers include the world's leading medical device and life science companies. Headquartered in Galway, Ireland, Creganna Medical has a global operational footprint with design and manufacturing facilities spanning the U.S., South America, Europe and Asia.

Advisors:

TE's financial advisor was Morgan Stanley & Co. LLC and outside counsel was Davis Polk & Wardwell LLP.

Adresse:**Creganna Medical Group**

Parkmore West, Parkmore, Co. Galway - Web: www.creganna.com

PRIVATE EQUITY**designfunktion Gesellschaft für moderne Einrichtung mbH**

Deal-Datum:	Jan 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Dienstleistungen/Sonstiges
Sektor:	Gestaltung und Einrichtung von modernen Büro- und Arbeitswelten
Mitarbeiter:	- Umsatz in Mio. €: keine Angaben
Art der Transaktion:	Mezzanine/stille Beteiligung
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Mit einer stillen Beteiligung hat sich die BayBG Bayerische Beteiligungsgesellschaft mbH bei der designfunktion GmbH, München, einem Experten für die Gestaltung und Einrichtung von modernen Büro- und Arbeitswelten, ein weiteres Mal engagiert. Samir Ayoub, geschäftsführender Gesellschafter, nutzt das Kapital um seine Unternehmensgruppe designfunktion um 7 Häuser zu erweitern, die er von Dietmar Spielmann übernimmt.

Käufer: BayBG Bayerische Beteiligungsgesellschaft mbH / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Die designfunktion GmbH, München, ist ein Experte für die Gestaltung und Einrichtung von modernen Büro- und Arbeitswelten. designfunktion wurde 1981 in München gegründet. 2009 erwarben Samir Ayoub und Johanna Dumitru designfunktion München. Die Gruppe umfasst heute Standorte in Berlin, Bonn, Hamburg, München, Murnau und Nürnberg. Heute arbeiten gruppenweit rund 160 Mitarbeiter in Einrichtungsberatung, Planung, Logistik, Montage und Administration. Großzügige Ausstellungsflächen und eigene Logistikzentren unterstreichen den professionellen Anspruch.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

designfunktion Gesellschaft für moderne Einrichtung mbH
Leopoldstraße 121, 80804 München - Web: www.designfunktion.de

PRIVATE EQUITY**EEW Energy from Waste GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Deutschland		
Branche:	Energieversorgung/Energieversorger/Infrastruktur		
Sektor:	Energiegewinnung aus Abfall		
Mitarbeiter:	1050	Umsatz in Mio. €:	539
Art der Transaktion:	Exit		
Transaktionsvolumen:	1,438 Mrd. Euro		

Transaktionsbeschreibung:

EQT Infrastructure II hat sich mit Beijing Enterprises Holdings über den Verkauf von EEW Energy from Waste geeinigt. Die Vereinbarung steht lediglich unter dem Vorbehalt der Zustimmung gemäß den Vorgaben der deutschen Außenwirtschaftsverordnung (AWV). Die Transaktion soll voraussichtlich Ende Februar 2016 abgeschlossen sein. Der Anteilskaufpreis beläuft sich auf 1.438 Millionen Euro. Die Transaktion ist die bislang größte Direktinvestition aus China in ein deutsches Unternehmen. EQT Infrastructure II hat im März 2013 einen 51% Anteil an EEW übernommen und entwickelte das Unternehmen in Partnerschaft mit E.ON, einem der größten Energiekonzerne Europas, weiter. Im April 2015, nachdem E.ON Restrukturierungsmaßnahmen angekündigt hatte, erwarb EQT Infrastructure II die restlichen 49% an EEW.

Käufer: Beijing Enterprises Holdings / China

Verkäufer: EQT Infrastructure II / Schweden

Unternehmensprofil (Target):

EEW Energy from Waste ist Deutschlands führendes Unternehmen in der Erzeugung von Energie aus der thermischen Abfallverwertung. Die derzeit 18 Anlagen der Unternehmensgruppe in Deutschland sowie den Niederlanden und Luxemburg haben eine jährliche energetische Verwertungs Kapazität von etwa 4,7 Millionen Tonnen Abfall. Durch die Nutzung der im Abfall enthaltenen Energie erzeugen 1.050 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der EEW in Summe 6 TWh umweltfreundlichen Strom, Prozessdampf für Industriebetriebe sowie Fernwärme für Wohngebiete. In 2014 erwirtschaftete EEW einen Umsatz von etwa 539 Millionen Euro.

Advisors:

Berater EQT: Clifford Chance (Markus Muhs, Frederik Mühl) - EQT Infrastructure II wurde von Morgan Stanley beraten. - Berater Beijing Enterprises: Mayer Brown (Dr. Klaus Riehmer)

Adresse:**EEW Energy from Waste GmbH**

Schöninger Straße 2 - 3, 38350 Helmstedt - Web: www.eew-energyfromwaste.com

PRIVATE EQUITY**GALA-Kerzen-Gruppe**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Deutschland		
Branche:	Sonstiges		
Sektor:	Herstellung und Vertrieb von Kerzen		
Mitarbeiter:	500	Umsatz in Mio. €:	70
Art der Transaktion:	Mehrheitsbeteiligung		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Von Equistone Partners Europe beratene Fonds haben sich mehrheitlich an der GALA-Kerzen-Gruppe beteiligt. Das 1972 gegründete Unternehmen zählt zu den größten Kerzenherstellern Europas mit Hauptsitz in Deutschland. Unternehmensgründer Horst Langhammer zieht sich nun in den Ruhestand zurück und scheidet als Geschäftsführer aus. Dirk Langhammer bleibt CEO der Gruppe und ist weiterhin an GALA-Kerzen beteiligt. Die Fremdfinanzierung der Transaktion übernimmt die BayernLB. Über den Kaufpreis haben die Parteien Stillschweigen vereinbart.

Käufer: Equistone Partners Europe / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

GALA-Kerzen, mit Sitz in Wörnitz (Bayern), hat seine Geschäftsbereiche und Produktpalette seit der Gründung 1972 kontinuierlich ausgebaut. Das Unternehmen beliefert große Einzelhandels- und Drogerieketten sowie Discounter mit Duftkerzen, Teelichten, Grablichtern, Stumpen- sowie Rustik-Kerzen und ist über seine Vertriebspartner in mehr als 25 Ländern präsent. Die GALA Gruppe verzeichnet seit Jahren signifikant nachhaltiges Wachstum. 500 Mitarbeiter werden im laufenden Geschäftsjahr voraussichtlich einen Umsatz von über 70 Millionen Euro erwirtschaften.

Advisors:

Für die Transaktion verantwortlich seitens Equistone Partners Europe sind Dirk Scheckerka und Leander Heyken. Equistone wurde bei dieser Transaktion von KPMG (Financial), Watson Farley (Tax), PwC (Commercial), P+P (Legal Corporate (Dr. Andrea Drygalski)), Shearman & Sterling (Winfried M. Carli - Legal Finanzierung) und Wolf Theiss (Legal und Tax, Ungarn) beraten. - Berater BayernLB: Latham & Watkins LLP (Dr. Christian H. Jahn)

Adresse:**GALA-Kerzen-Gruppe**

Horst-Langhammer-Straße 3, 91637 Wörnitz - Web: www.gala-kerzen.com

PRIVATE EQUITY**GfK PrintCenter**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Schweiz		
Branche:	Dienstleistungen/Sonstiges		
Sektor:	Vollservice Dienstleister (Offset- und Digitaldruck, neue Medien)		
Mitarbeiter:	22	Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die Copytrend-Gruppe, eine Portfoliogesellschaft der AFINUM Siebte Beteiligungsgesellschaft mbH & Co. KG, beraten von der Münchener AFINUM Management GmbH, übernimmt im Rahmen eines Asset Deals das Print Center der GfK Switzerland AG. Zum Verkaufspreis haben die beteiligten Parteien Stillschweigen vereinbart.

Käufer: Copytrend-Gruppe / AFINUM Siebte Beteiligungsgesellschaft mbH & Co. KG / Schweiz

Verkäufer: GfK Switzerland AG / Schweiz

Unternehmensprofil (Target):

Das Print Center der GfK Switzerland AG bietet als Vollservice Dienstleister im Großraum Luzern neben Offset- und Digitaldruck auch Dienstleistungen im Bereich neue Medien (Web, Crossmedia), primär für B2B-Kunden an.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**GfK PrintCenter**

Obermattweg 9, 6052 Hergiswil - Web: www.gfk-printcenter.ch

PRIVATE EQUITY**Janz IT AG**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Deutschland		
Branche:	Software & IT/IT-Lösungen		
Sektor:	IT-Systemhaus		
Mitarbeiter:	140	Umsatz in Mio. €:	41
Art der Transaktion:	Exit		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die Frankfurter Beteiligungsgesellschaft VR Equitypartner GmbH hat ihre Anteile an dem Paderborner IT-Systemhaus Janz IT AG an die ACP Holding Deutschland GmbH, ein Unternehmen der ACP Gruppe, verkauft. VR Equitypartner hatte im Jahr 2002 rund 40 Prozent an der Janz IT AG, Teil der international agierenden Janz Unternehmensgruppe, im Zuge einer Wachstumsfinanzierung erworben. Zu den Vertragsdetails haben die Parteien Stillschweigen vereinbart.

Käufer: ACP Holding Deutschland GmbH / Deutschland

Verkäufer: VR Equitypartner / Deutschland

Unternehmensprofil (Target):

Die Janz IT Gruppe zählt zu den führenden Unternehmen im IT-Systemhausumfeld und gilt als feste Größe in Norddeutschland. Zur Janz IT Gruppe zählen die Firmen Janz IT AG mit Niederlassungen in Paderborn, Hamburg, Hannover und Oldenburg. Ebenfalls zur Janz IT Gruppe gehört die in Jena beheimatete GODYO Gruppe mit den Gesellschaften GODYO Business Solutions AG, GODYO Enterprise Computing AG und ComputerDienst Jena GmbH. Die Janz IT Gruppe bietet ihren Kunden herstellerunabhängige Beratungs-, Lösungs- und Serviceleistungen für IT-Infrastruktur.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Janz IT AG**

Siegfriedstraße 14, 67547 Worms - Web: www.janz-it.de

PRIVATE EQUITY**Kalibrix GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Deutschland		
Branche:	High-Tech/Messtechnik/Materialprüfung		
Sektor:	Vor-Ort-Kalibrierdienstleistungen in dimensioneller Messtechnik		
Mitarbeiter:	25	Umsatz in Mio. €:	2
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Der international aufgestellte Messtechnikspezialist Trescal übernimmt die Kalibrix GmbH. Durch diese Übernahme wird eine Umsatzsteigerung von 2 Millionen Euro erzielt. Die Transaktion wurde mit der Unterstützung des Hauptanteileigners von Trescal, dem unabhängigen Private-Equity-Unternehmen Ardian, abgeschlossen. Dies ist der 15. Zukauf seit der Übernahme von Trescal durch Ardian im Juli 2013.

Käufer: Trescal /Ardian / Frankreich

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Die Kalibrix GmbH mit Sitz in Lüdenscheid (Nordrhein-Westfalen) und einem zweiten Standort in Luckenwalde (Brandenburg) ist ein nach DIN EN ISO/IEC 17025 akkreditiertes Unternehmen, das Labor- und Vor-Ort-Kalibrierdienstleistungen in dimensioneller Messtechnik und elektrischen Messgrößen bietet. Besonders die Spezialisierung auf mechanische Messgrößen und Werkstoffprüfmaschinen ergänzt die Angebotspalette von Trescal. Kalibrix beschäftigt 25 Mitarbeiter.

Advisors:

Berater Trescal: Financial: Deloitte (Marcus Nibler, James Murphy) - Tax: Deloitte (Marcus Roth, Thomas Funk) - Legal: CMS Hasche Sigle (Richard Mitterhuber, Anne Meckbach, Andreas Sautter)

Adresse:**Kalibrix GmbH**

Hueckstraße 19, 58511 Lüdenscheid - Web: www.kalibrix.de

PRIVATE EQUITY**Kuoni Reisen Holding AG**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Schweiz		
Branche:	Dienstleistungen/Touristik		
Sektor:	Dienstleistungen in Verbindung mit Reisen		
Mitarbeiter:	11600	Umsatz in Mio. €:	5000
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

EQT, eine weltweit führende Private Equity Gruppe, gibt bekannt, dass ihr Beteiligungsfonds EQT VII durch die Kiwi Holding IV S.à.r.l. ein Übernahmeangebot für alle im Publikumsbesitz befindlichen B-Namenaktien der Kuoni Reisen Holding AG zu einem Preis von CHF 370 lancieren wird. Die Kuoni und Hugentobler-Stiftung unterstützt das Angebot von EQT und bleibt aktiv in die zukünftige Unternehmensführung und Weiterentwicklung von Kuoni involviert.

Käufer: EQT VII / Schweden

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Der Hauptsitz von Kuoni befindet sich in Zürich in der Schweiz, wo Alfred Kuoni das Unternehmen 1906 gründete. Bis heute ist Kuoni zu einem globalen Anbieter von Dienstleistungen in Verbindung mit Reisen gewachsen und zählt zu den führenden Unternehmen in seinen Aktivitätsbereichen mit entsprechenden nachhaltigen Zukunftsaussichten. Die Kuoni-Gruppe ist in drei Hauptaktivitäten tätig: Destinations- und Unterkunftsdienstleistungen, Reiseveranstaltergeschäft und Visa-Verarbeitungsdienstleistungen.

Advisors:

Der Beteiligungsfonds EQT VII wird beraten von J.P. Morgan (Lead-M&A Berater), Bär & Karrer (Till Spillmann, Dieter Dubs), Latham & Watkins (Finanzierung), BCG (wirtschaftlicher Berater) sowie Deloitte (Finanzierung, steuerliche Aspekte & Strukturierung).

Adresse:**Kuoni Reisen Holding AG**

Neue Hard 7, 8010 Zürich - Web: www.kuoni.com

PRIVATE EQUITY**LVD Lastvagnsdelar Svenska AB / Trailereffekter AB**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Schweden		
Branche:	Handel/Sonstiges		
Sektor:	Lieferant von Nutzfahrzeugteile		
Mitarbeiter:	93	Umsatz in Mio. €:	28
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die Europart Holding GmbH und die Axel Johnson International AB mit Sitz in Stockholm haben vereinbart, dass Europart die zur schwedischen AxDrive-Gruppe gehörenden Nutzfahrzeugteilehändler LVD und Trailereffekter übernimmt. Die Übernahme erfolgt vorbehaltlich der Zustimmung durch die Kartellbehörden. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart. Seit 2011 ist EUROPART im Besitz der beiden Finanzinvestoren Triton und Paragon Partners.

Käufer:	Europart Holding GmbH (Triton, Paragon Partners) / Deutschland
Verkäufer:	Axel Johnson International AB / Schweden

Unternehmensprofil (Target):

LVD Lastvagnsdelar Svenska AB wurde 1976 gegründet und entwickelte sich seither zu einem der führenden Lieferanten von Nutzfahrzeugteilen in Schweden mit neun Verkaufsniederlassungen. Die Trailereffekter AB, welche 1977 gegründet wurde, hat sich auf den Handel mit Ersatzteilen für Trailer spezialisiert. Trailereffekter betreibt sieben Verkaufsniederlassungen, und die Expertise des Unternehmens reicht von neueren und importierten bis hin zu älteren Trailer aus regionaler Fertigung. Zusammen erwirtschaften die beiden Unternehmen einen jährlichen Umsatz von 28 Millionen Euro mit insgesamt 93 Mitarbeitern.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

LVD Lastvagnsdelar Svenska AB / Trailereffekter AB
 Web: www.lastvagnsdelar.com - www.trailereffekter.se

PRIVATE EQUITY**Mölle-Gruppe**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Deutschland		
Branche:	Verpackungen		
Sektor:	Spezialverpackungen, Packfächer		
Mitarbeiter:	250	Umsatz in Mio. €:	16
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

ERNST & CIE stellt durch den Erwerb der Geschäftsanteile von Stefan Mölle die unternehmerische Nachfolge der Mölle GmbH, einem führenden Anbieter der Verpackungsindustrie, sicher. ERNST & CIE verfolgt dabei langfristige Ziele und plant, das Unternehmen national und international weiter auszubauen.

Käufer: ERNST & CIE AG / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

Die Mölle GmbH ist ein international agierendes Unternehmen der Verpackungsindustrie und mit seinen individualisierten Lösungen einer der führenden Anbieter im Markt. Mit technisch hoch entwickelten Maschinen aus der eigenen Maschinenbau-Sparte und qualitätsbewussten Mitarbeitern erreicht die Gesellschaft die volle Integration des Kundenwunsches in das System der Herstellung. Die Konzentration auf die Entwicklung und Fertigung von Gitterfacheinsätzen und Separatoren für unterschiedliche Branchen bildet die Grundlage für eine erfolgreiche Geschäftsentwicklung.

Advisors:

Berater Verkäuferseite: Dr. Boysen Management + Consulting - Berater Käuferseite: Tax/Finance: JC Kling (Dr. Jan-Christopher Kling, LL.M.) - Legal: McDermott Will & Emery (Dr. Carsten Böhm)

Adresse:**Mölle-Gruppe**

Fordstraße 21-23, 56288 Kastellaun - Web: www.moelle.com

PRIVATE EQUITY**mymuesli GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Deutschland		
Branche:	Nahrungsmittelindustrie/Nahrungsmittel		
Sektor:	Bio-Müsli		
Mitarbeiter:	340	Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Beteiligung		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Die auf mittelständische Unternehmen fokussierte Beteiligungsgesellschaft Genui hat sich an der mymuesli GmbH beteiligt. Über finanzielle Details der Transaktion wurde Stillschweigen vereinbart.

Käufer: GENUI GmbH / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

mymuesli wurde 2007 von Hubertus Bessau, Philipp Kraiss und Max Wittrock in Passau gegründet. Mittlerweile ist das Team auf über 340 Mitarbeiter gewachsen, die Bio-Müsli von zwei Standorten aus in mehreren Ländern Europas vertreiben.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

mymuesli GmbH

Sailerwöhr 16, 94032 Passau - Web: www.mymuesli.com

PRIVATE EQUITY**PIXmania S.A.S./Dixons Retail plc**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Frankreich		
Branche:	Internet/e-commerce		
Sektor:	Onlineversandhaus		
Mitarbeiter:	500	Umsatz in Mio. €:	210
Art der Transaktion:	Exit		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Pixmania - das französische E-Commerce-Handelsunternehmen, das von der mutares AG in 2013 gekauft wurde - wird von dem strategischen Investor VDD SAS übernommen.

Käufer: VDD SAS / Frankreich

Verkäufer: mutares AG / Deutschland

Unternehmensprofil (Target):

Das französische E-Commerce-Unternehmen Pixmania ist in 14 europäischen Ländern aktiv, unter anderem auch in Deutschland. Pixmania beschäftigt 500 Mitarbeiter an zwei Standorten in Frankreich und einem Standort in Tschechien. Die Gruppe betreibt neben dem Kernangebot Pixmania (über das auch externe Handelspartner verkaufen können) das B2B-Portal Pixmania Pro sowie den Live-Shopping-Dienst Oferton.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

PIXmania S.A.S./Dixons Retail plc

Web: www.pixmania.com

PRIVATE EQUITY**SF-Filter AG**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Schweiz
Branche:	Cleantech/Sonstiges
Sektor:	Filterlösungen
Mitarbeiter:	-
Umsatz in Mio. €:	75
Art der Transaktion:	Mehrheitsbeteiligung
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Ambienta SGR, die größte europäische Kapitalbeteiligungsgesellschaft mit Spezialisierung im Bereich der Umwelttechnik, beteiligt sich mehrheitlich an der SF-Filter AG, Zürich, einem erfolgreichen Spezialisten für Filterlösungen mit einem Umsatz von rund CHF 80 Mio. Ambienta plant SF-Filter in ihrem weiteren Wachstum zu unterstützen. Dabei sind insbesondere Akquisitionen in benachbarten europäischen Ländern geplant, um die geographische Präsenz weiterzuentwickeln. Um das angestrebte organische Wachstum zu realisieren, plant SF-Filter zudem den Mitarbeiterstamm insbesondere im Bereich des Vertriebes und der Logistik weiter aufzubauen.

Käufer: Ambienta SGR / Italien

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

SF-Filter AG, Zürich, ist ein Spezialist für Filterlösungen. SF-Filter ist der führende Partner im Vertrieb von Mobil- und Industriefiltern für unterschiedliche Anwendungen. Zum Sortiment zählen Filter für Öl-, Luft-, Kraftstoff-, Hydraulik-, Gas-, Pneumatik-, Flüssigkeiten-, Entstaubungs- und Klimatechnikanwendungen. Mit mehr als 30.000 Kunden, vom Erstausrüster über den Wiederverkäufer bis zum Anwender, steht die Marke SF-Filter uneingeschränkt für ein breites Filtersortiment, kompetente technische und unabhängige Beratung sowie schnelle Lieferzeiten innerhalb von 24 Stunden. SF-Filter betreibt Europas größtes Auslieferungslager für Filter in der Schweiz, sowie weitere Läger in Deutschland, Österreich, Frankreich und Polen.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**SF-Filter AG**

Kasernenstrasse 6, 8184 Bachenbülach - Web: www.sf-filter.ch

PRIVATE EQUITY**SIGG Switzerland AG**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Schweiz		
Branche:	Sonstiges		
Sektor:	Aluminium-Trinkflaschen		
Mitarbeiter:	65	Umsatz in Mio. €:	keine Angaben
Art der Transaktion:	Exit		
Transaktionsvolumen:	16,1 Mio. CHF		

Transaktionsbeschreibung:

Das chinesische Unternehmen Haers (Zhejiang Haers Vacuum Containers Co., Ltd.) übernimmt den Schweizer Flaschenproduzenten Sigg. Verkäufer ist der Eigentümer von Sigg, die New Yorker Privat-Equity-Gesellschaft Riverside, in deren Besitz sich das Unternehmen aus Frauenfeld seit dem Jahr 2003 befindet. Der Kaufpreis beträgt 16,1 Mio. CHF.

Käufer: Zhejiang Haers Vacuum Containers Co., Ltd. / China

Verkäufer: The Riverside Company / Vereinigte Staaten

Unternehmensprofil (Target):

SIGG ist ein Unternehmen, das sich auf das Herstellen von Trinkflaschen spezialisiert hat und diese in der Schweiz herstellt. SIGG Switzerland gilt auf dem Gebiet der Aluminium-Trinkflaschen als globaler Marktführer und verfügt in Europa über einen geschätzten Marktanteil von mehr als 50 %.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**SIGG Switzerland AG**

Walzmühlestrasse 62, 8500 Frauenfeld - Web: www.sigg.com

PRIVATE EQUITY**Sivantos Group**

Deal-Datum:	Feb 2016		
Land:	Deutschland		
Branche:	Medizintechnik		
Sektor:	Hörgeräte		
Mitarbeiter:	5000	Umsatz in Mio. €:	835
Art der Transaktion:	Übernahme		
Transaktionsvolumen:	keine Angaben		

Transaktionsbeschreibung:

Der Private-Equity-Investor EQT erwirbt die von Siemens gehaltene Beteiligung an Sivantos. Damit hat Siemens die verbliebenen Anteile an seiner früheren Hörgeräte-Tochter gänzlich abgestoßen. Im November 2014 kaufte EQT zusammen mit der deutschen Unternehmerfamilie Strüngmann als Co-Investor die Hörgerätesparte Siemens Audiology Solutions von Siemens zu einem Preis von 2,15 Milliarden Euro. Nach dem Verkauf der Sparte gründete sich daraus im Januar 2015 die Sivantos-Gruppe. Finanziert wurde die Transaktion durch eine zusätzliche Kreditlinie der Deutschen Bank, Goldman Sachs und der UBS.

Käufer: EQT / Schweden

Verkäufer: Siemens AG / Deutschland

Unternehmensprofil (Target):

Der Geschäftsbetrieb des früheren Hörgeräte-Geschäftsbereichs der Siemens AG wurde seit dem Frühjahr 2015 in die Sivantos Group integriert. Sivantos kann stolz auf mehr als 130 Jahre deutsche Ingenieurskunst und zahlreiche globale Innovationen zurückblicken. Heute ist Sivantos einer der weltweit führenden Hörgerätehersteller. Der ehemalige Geschäftsbereich für Hörgeräte von Siemens, der mehr als 5.000 Mitarbeiter beschäftigte, erzielte einen Umsatz von 835 Millionen Euro im Geschäftsjahr 2014/15 und ein berichtetes Betriebsergebnis (EBITA mit Normalisierung) von 206 Millionen Euro. Der globale Vertrieb von Sivantos beliefert Hörgerätespezialisten und Vertriebspartner in mehr als 120 Ländern. Besonders viel Wert wird auf die Produktentwicklung gelegt. Zu diesem Zweck beabsichtigt Sivantos, sich mit seinen Marken Signia, Siemens, Audio Service, Rexton, A&M, HearUSA und audibene zum weltweit führenden Hörgeräte-Unternehmen zu entwickeln.

Advisors:

Berater EQT: Freshfields Bruckhaus Deringer (Dr. Kai Hasselbach) - Latham & Watkins (Dominic Newcomb, Dr. Andreas Diem) - Berater Siemens: Hengeler Mueller (Dr. Daniel Wiegand)

Adresse:

Sivantos Group

Web: www.sivantos.com

PRIVATE EQUITY**STYLEBOP GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Internet/e-commerce
Sektor:	e-commerce Unternehmen für Luxury Fashion
Mitarbeiter:	- Umsatz in Mio. €: keine Angaben
Art der Transaktion:	Minderheitsbeteiligung
Transaktionsvolumen:	keine Angaben

Transaktionsbeschreibung:

Die Kölner Beteiligungsgesellschaft Media Ventures hat eine Minderheitsbeteiligung an dem auf Luxusmode spezialisierten Online-Shop STYLEBOP erworben. Zur Höhe der Wachstumskapital-Investition wurden keine Angaben gemacht. Stylebop.com will das frische Geld für die weitere internationale Expansion nutzen.

Käufer: Media Ventures GmbH / Deutschland

Verkäufer: -

Unternehmensprofil (Target):

STYLEBOP.com ist ein weltweit führendes e-commerce Unternehmen für Luxury Fashion im Damen-, Herren-, Accessoires-, und Fine Jewelry-Bereich, führt über 250 internationale Luxus-Brands und mehr als 15.000 Produkte. Über drei Millionen Visitors besuchen die Seite monatlich und von den STYLEBOP.com Signature Boxes werden pro Jahr über 300.000 Stück in rund 100 Länder in Europa, Asien, Nordamerika, den mittleren Osten und Australien versendet. Seit der Gründung im Jahre 2004 hat STYLEBOP.com es geschafft, durch einzigartige Kompetenz in Luxury Fashion, State-of-the-Art Innovationen und hoch passionierte Mitarbeiter eine global herausragende Position im Onlinehandel mit Luxusmode zu erarbeiten.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**STYLEBOP GmbH**

Maria-Merian-Straße 7, 85521 Ottobrunn/München - Web: www.stylebop.com

Übersicht der M&A-Transaktionen

im deutschsprachigen Raum (alphabetisch sortiert)

Beobachtungszeitraum: 01.02. - 14.02.2016

<i>Zielunternehmen</i>	<i>Branche</i>	<i>Käufer</i>	<i>Verkäufer</i>
1C Industries Zug AG	High-Tech	Accu Holding AG	Marco Marchetti
A.B. Srl	Energieversorgung	PFISTERER Unternehmensgruppe	-
actiro Power Blower GmbH	High-Tech	Thomas Niehle	Dr. Engelhardt, Kaupp, Kiefer Unternehmensbeteiligungen GmbH
AE Automotive Elements GmbH	Automotive	Allygrow Technologies Pvt Ltd	-
Alba Moda GmbH	Mode/Textilien	K-Mail Order GmbH & Co. KG	Otto Group
Albert Bördner Städtereinigung GmbH	Entsorgung/Recycling	Remondis-Konzern	Fritz Schäfer GmbH & Co KG
Allard-Europe NV	Anlagenbau/Maschinenbau	Royal IHC / DIHAG Holding GmbH	-
ALUMERO LEAN extrusions GmbH	Anlagenbau/Maschinenbau	Hammerer Aluminium Industries Extrusion GmbH	ALUMERO-Gruppe
Aperto AG	Dienstleistungen	IBM Interactive Experience (IBM iX)	-
Aquina Wassertechnik GmbH	Handel	The Pollet Water Group	-
Arpe Holding AG	Bauindustrie	Arnold AG / BKW AG	-
ATISAE-Gruppe	Dienstleistungen	TÜV SÜD AG	-
Aufzugs- und Fördertechnik GmbH Moormann und Mühlbauer / Peter Rathmann Elektrotechnik GmbH / Andreas Meier AM Aufzugservice	Bauindustrie	C. Haushahn GmbH & Co. KG	-
Bettinehoeve B.V.	Nahrungsmittelindustrie	Emmi	-
Bilfinger Water Technologies	Anlagenbau/Maschinenbau	Chengdu Techcent Environment Gruppe	Bilfinger SE
Black Forest Distillers GmbH	Nahrungsmittelindustrie	Pernod Ricard	-
Bosch Sprang B.V.	Anlagenbau/Maschinenbau	Kiefel GmbH	-

Zielunternehmen	Branche	Käufer	Verkäufer
Bupa Home Healthcare	Dienstleistungen	Celesio Konzern	Bupa UK
BV Oberflächentechnik GmbH & Co. KG	High-Tech	BENSELER Holding GmbH & Co. KG	Vossloh AG
CEDES AG	High-Tech	ASSA ABLOY AB	-
CiBS Gesellschaft für Technische Dokumentation und Archivierung mbH	Software & IT	Red File / Reisswolf-Gruppe	-
CINE-LOGISTICS GmbH	Dienstleistungen	Ymagis Gruppe	-
Clean Energy Sourcing AG (CLENS)	Energieversorgung	Innowatio S.p.A.	-
Control Systems GmbH & Co. KG	Software & IT	InterCard AG Informationsysteme	-
Duktus-Gruppe	Sonstiges	vonRoll hydro ag	-
Eckhardt Land- und Gartentechnik GmbH	Sonstiges	Volksbank Osterburg-Lüchow-Dannenberg eG	-
ecx international AG	Dienstleistungen	IBM Interactive Experience (IBM iX)	-
Eisberg-Gruppe	Nahrungsmittelindustrie	Bell-Gruppe	-
energycredit	Finanzwesen	Brady plc	Temenos
eness GmbH	Energieversorgung	Thüga-Gruppe	-
Erwin Büchele Unternehmensgruppe	Automotive	Würth Elektronik eiSos Gruppe	-
European AutoTrader B.V.	Internet	AutoScout24 Nederland B.V. / Scout24 AG	Sanoma Media Netherlands B.V.
FinOps AG	Finanzwesen	Kendris AG / BDO AG	-
Firma Josef Ganter Feinmechanik Inh. Roland Müller GmbH	Medizintechnik	KLINGEL medical metal GmbH	-
Fit Pay, Inc.	Finanzwesen	Giesecke & Devrient (G&D)	-
Frenocar Gruppe	Handel	Swiss Automotiv e Group	-
HAONENG HOERBIGER DriveTech (Shanghai) Co., Ltd	Automotive	HOERBIGER Antriebstechnik Holding GmbH / Chengdu HAONENG Technology Co., Ltd.	-
HOELTZhaus GmbH	Handel	K-Mail Order GmbH & Co. KG	-

<i>Zielunternehmen</i>	<i>Branche</i>	<i>Käufer</i>	<i>Verkäufer</i>
Hymmen Industrieanlagen GmbH / Hymmen GmbH Maschinen- und Anlagenbau	Anlagenbau/Maschinenbau	Dr. René Pankoke, Thomas Eikermann	Insolvenzverfahren
ICB Informations-Center-Bau GmbH	Bauindustrie	DTAD Deutscher Auftragsdienst AG	-
Imafornti Int'l S.p.A.	Anlagenbau/Maschinenbau	GEA Group Aktiengesellschaft	-
iMS Immobilien Management Systeme GmbH	Software & IT	Yardi Systems, Inc.	-
InstruTech, Inc.	High-Tech	INFICON AG	-
integral systemtechnik GmbH (isM)	Software & IT	proALPHA Gruppe	-
IWAG Ingenieure AG	Bauindustrie	Arnold AG / BKW AG	-
Jakob Ebling GmbH	Energieversorgung	Alpiq Holding AG / Kraftanlagen München GmbH	-
Joker Productions GmbH	Medien/Verlagswesen	Splendid Medien AG	-
Kiwi Tours GmbH	Dienstleistungen	Christoph Breuer	Günter Wrede, Siegfried Müller
Lindacher Akustik GmbH	Sonstiges	Vitakustik GmbH	-
Lübecker Nachrichten GmbH	Medien/Verlagswesen	MADSACK Mediengruppe	Heinrich Beteiligungs GmbH
Ludwig Bierhalter GmbH	Nahrungsmittelindustrie	Teeuwissen Gruppe / SARIA Gruppe	-
MEDICA-Klinik	Krankenhäuser/Pflegeheime	MEDIAN Kliniken GmbH	Sana Kliniken AG
Mega Airless-Gruppe	Verpackungen	AptarGroup	-
MEIERHOFER AG	Software & IT	Asklepios Kliniken GmbH	Matthias Meierhofer
Mozart Distillerie GmbH	Nahrungsmittelindustrie	Schlumberger Wein- und Sektkellerei GmbH	Beam Suntory Inc.
Newson Gale Ltd.	Sonstiges	HOERBIGER Konzern	-
Nordic Air Filtration A/S	Cleantech	Hengst Gruppe	-
NR Neuen Raumpflege GmbH & Co. KG	Dienstleistungen	WISAG Gebäudereinigung Holding GmbH & Co. KG	Dr. Christoph Merten, Heinz-Josef Kramer
Okinlab GmbH	Software & IT	Scheer Holding	-

Zielunternehmen	Branche	Käufer	Verkäufer
Orion Entertainment	Medien/Verlagswesen	Red Arrow Entertainment Group / ProSiebenSat.1 Group	-
Panpharma / Oncoprod	Pharma/Life Sciences	SC Participações Empresariais	Celesio AG
Paperflakes AG, Holotrack AG	Software & IT	Highlight Event & Entertainment AG	-
Papierfabrik Schoellershammer / Marke glama und der Micro-Pack	Papierindustrie	Reflex GmbH & Co. KG	Heinr. Aug. Schoeller Söhne GmbH & Co. KG
Peter Schilling Metallprofile GmbH	Anlagenbau/Maschinenbau	Patrick Moll	Peter Schilling
Phonofile AS	Sonstiges	SendR SE	u.a. Fjord Invest
Plötz & Betzholz GbR	Medien/Verlagswesen	Ullstein Buchverlage GmbH	-
Pour la vie-Pflege GmbH	Dienstleistungen	RENAFAN GmbH	Insolvenzverfahren
PR im Turm HV-Service AG	Dienstleistungen	Computershare Deutschland GmbH & Co. KG	-
Proceed Portfolio Services GmbH	Finanzwesen	LOANCOS-Gruppe	GFKL Financial Services AG
REALM Communications Group, Inc.	High-Tech	Reichle & De-Massari AG (R&M)	-
reniva GmbH	Energieversorgung	E.ON Energie Deutschland GmbH	-
Retrotech, Inc.	Transport/Logistik	KION Group	-
Rocket Internet SE / PizzaBo & hellofood Italy) - foodpanda / hellofood Brazil & hellofood Mexico	Internet	JustEat plc	Rocket Internet SE
Rogge Global Partners	Finanzwesen	Allianz Global Investors (AllianzGI)	Old Mutual plc, Management von RGP
Sefag Components AG	Anlagenbau/Maschinenbau	Jan Kottucz, Ruedi Sprecher und Bernhard Schuler	PFISTERER Unternehmensgruppe
Selecta Group / operations in the Czech Republic, Hungary and Slovakia	Sonstiges	KMV Group	Selecta Group
SIV.AG	Software & IT	Constellation Software Inc. / N. Harris Computer Corporation	-
Skanditrä AB	Handel	JAF-Gruppe	-
Smarter Connect Ltd / Lex Connect	Dienstleistungen	Yerra Solutions AG	-
Solesa Engineering S.r.l.	Energieversorgung	BayWa r.e. renewable energy GmbH	-

<i>Zielunternehmen</i>	<i>Branche</i>	<i>Käufer</i>	<i>Verkäufer</i>
Soluciones Netquest de Investigacon S.L.	Dienstleistungen	GfK SE	-
Syngenta AG	Chemie/Kunststoffe	ChemChina	-
TE.MA. s.r.l.	Chemie/Kunststoffe	Gabriel-Chemie GmbH	-
TechniSat Digital GmbH / TechniSat Automotive	Automotive	Ningbo Joyson Electronic Corp. / Preh Holding GmbH	TechniSat Digital GmbH
Terra Select GmbH & Co. KG	Anlagenbau/Maschinenbau	Eggersmann-Gruppe / Backhus	-
TFC Holland B.V.	Handel	BayWa AG	-
The Cloakroom B.V.	Dienstleistungen	MODOMOTO / Curated Shopping Group	-
The Lab (Asia) Ltd.	Dienstleistungen	SGS Group	-
ths aircargo services GmbH	Transport/Logistik	Sovereign Speed GmbH	Insolvenzverfahren
TMD Friction Holdings GmbH / Schienenverkehrsparte	Sonstiges	Knorr-Bremse Group	TMD Friction Holdings GmbH / Nisshinbo Holdings Inc.
Trans-Safety LOCKS® GmbH	Automotive	WABCO Fahrzeugsysteme GmbH	-
Uetersener Nachrichten GmbH	Medien/Verlagswesen	medien holding:nord / A. Beig Verlag	-
Vic Pharma Indústria e Comércio Ltda.	Pharma/Life Sciences	Air Liquide-Gruppe / Schülke & Mayr GmbH	-
VIDCO Collaboration Solutions GmbH	Dienstleistungen	InFocus Corp.	-
Whistler Consult Inc.	Dienstleistungen	Invensity GmbH	-
WILA-Gruppe	High-Tech	The Nordeon Group	-
Züst Bachmeier (Bremen) GmbH	Transport/Logistik	Samskip Holding B.V.	-

M&A

Zielunternehmen (Land)

1C Industries Zug AG (Schweiz)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: High-Tech/Oberflächenbearbeitung/-veredelung**Sektor:** Oberflächentechnologie**Transaktionsbeschreibung:**

Die Accu Holding AG (Accu), ein führendes Unternehmen für Industrielle Garne und Oberflächentechnologie, hat mit der 1C Industries Zug AG eine Grundsatzvereinbarung zur Übernahme von sieben Unternehmen unterzeichnet, die in der Wärme- und Dünnschichtbehandlung tätig sind. Accu verstärkt mit dem Zukauf seinen Geschäftsbereich Oberflächentechnologie signifikant. Der Nettokaufpreis beträgt voraussichtlich zwischen CHF 5 bis 7 Mio. für 100% der Gesellschaften. Die Transaktion steht unter Vorbehalt eines unabhängigen Bewertungsgutachtens. Im Zuge der Transaktion werden alle wesentlichen Industriebeteiligungen der 1C Industries Zug AG auf die Accu übertragen. Zukünftig sind keine weiteren Akquisitionen mit verbundenen Unternehmen geplant. 1C Industries Zug AG befindet sich im Besitz von Marco Marchetti, CEO und Präsident des Verwaltungsrates sowie über 1C Industries Zug AG Mehrheitsaktionär der Accu.

Profil Zielunternehmen:

Durch die Übernahme erweitert Accu die Wertschöpfungskette im Bereich der thermischen Behandlung von Metallen und Dünnschichtbeschichtung. Mit der Übernahme der sieben Unternehmen, die in erster Linie Produkte für Kunden aus der Werkzeug- und Automobilbranche veredeln, stärkt Accu auch die Präsenz in wichtigen Märkten wie Deutschland, Italien und Kanada.

Käufer (Land):**Accu Holding AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Die Accu Holding AG, mit Sitz in Emmenbrücke, konzentriert sich auf die beiden Geschäftsfelder 'Industrielle Garne' und 'Oberflächentechnologie' und beteiligt sich dabei an technologisch führenden Gesellschaften, die in Europa, Asien und Amerika in attraktiven Marktnischen tätig sind. Industrielle Garne umfasst die Entwicklung und Fertigung von Garnen auf Polymer- und Polyamid-Basis. Diese werden beispielsweise in der Herstellung von Airbags, Reifen, mechanischen Gummiwaren (MRG) wie Transportbänder, Schläuche und Transmissionsriemen, sowie für die Produktion von Seilen und Netzen eingesetzt. Der Bereich Oberflächentechnologie umfasst die Bereiche Härtereien und High-Tech-Dünnschicht-Beschichtungszentren der neuesten Generation. Damit werden in Europa und den USA für Nischenmärkte in der Automobil-, Luftfahrt-, Medizin-, Erdöl-, Prozess- und Fertigungsindustrie hochwertige Produkte hergestellt. - Web: www.accuholding.ch

Verkäufer (Land):**Marco Marchetti (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

A.B. Srl (Italien)

2

-

Branche: Energieversorgung/Zulieferer**Sektor:** Garnituren und Zubehör für Mittel- und Hochspannungskabel**Transaktionsbeschreibung:**

Die PFISTERER Unternehmensgruppe, ein führender Spezialausrüster und Systemanbieter im Bereich der Energie-Infrastruktur, hat die Marktposition bei Kabelsystemen durch einen Unternehmenserwerb in Italien weiter verbessert. Von der Eigentümerfamilie übernahm PFISTERER die A.B. Srl mit Sitz in der Metropolregion Mailand, einen Hersteller von Garnituren und Zubehör für Mittel- und Hochspannungskabel. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Die A.B. Srl mit Sitz in der Metropolregion Mailand ist ein Hersteller von Garnituren und Zubehör für Mittel- und Hochspannungskabel. A.B. Srl beliefert führende Systemanbieter und verfügt insbesondere in Italien über hohe Marktanteile. A.B. Srl erwirtschaftet aktuell einen Jahresumsatz von rund 2 Mio. Euro.

Adresse: Web: www.ab-srl.it**Käufer (Land):****PFISTERER Unternehmensgruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

PFISTERER ist ein führender unabhängiger Hersteller von Kabelgarnituren und Freileitungszubehör für die sensiblen Schnittstellen in Energienetzen. Die Unternehmensgruppe hat ihren Hauptsitz im süddeutschen Winterbach bei Stuttgart. PFISTERER entwickelt, produziert und vertreibt international erfolgreiche Lösungen für Spannungsebenen von 110 V bis 850 kV. Mit einem Komplettangebot aus Produkten für den Einsatz in Energienetzen, Beratung, Montage und Schulungen ist der Hersteller ein weltweit geschätzter Partner für Unternehmen der Energieversorgung, des Anlagenbaus sowie des elektrifizierten Schienenverkehrs. PFISTERER betreibt Produktionsstätten in Europa, Südamerika und Südafrika sowie Vertriebsniederlassungen in 19 Ländern Europas, Asiens, Afrikas, Südamerikas und den USA. Die Unternehmensgruppe beschäftigt derzeit rund 1.400 Mitarbeiter. - Web: www.pfisterer.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

actiro Power Blower GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: High-Tech/Sonstiges**Sektor:** Hochleistungsgebläse**Transaktionsbeschreibung:**

Die Dr. Engelhardt, Kaupp, Kiefer Unternehmensbeteiligungen GmbH (EKKUB) hat zusammen mit dem bestehenden Management sämtliche Geschäftsanteile an der actiro Power Blower GmbH im Rahmen eines Management-Buy-In veräußert. Käufer ist Thomas Niehle über eine von ihm gehaltene Erwerbsgesellschaft, die Finanzierung des Kaufpreises erfolgte auch mit Unterstützung des Freistaates Thüringen. Thomas Niehle ist ab sofort alleiniger geschäftsführender Gesellschafter des Unternehmens. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Die actiro mit Sitz im thüringischen Suhl ist ein Spezialist für Hochleistungsgebläse in den Anwendungsbereichen hoher Luftleistung bei kleinen Baugrößen. Die Kernkompetenz umfasst die Entwicklung, Konstruktion und Fertigung von kundenindividualisierten Spezialgebläsen. Damit ist actiro ein gefragter Entwicklungspartner für namhafte Kunden aus den Bereichen Maschinenbau, Medizintechnik, Automotive, Luftfahrt und Militär.

Adresse: Web: www.actiro.de**Käufer (Land):****Thomas Niehle (Deutschland)****Verkäufer (Land):****Dr. Engelhardt, Kaupp, Kiefer Unternehmensbeteiligungen GmbH (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

Dr. Engelhardt, Kaupp, Kiefer Unternehmensbeteiligungen GmbH investiert als unabhängige Private Equity-Gesellschaft in kleine, technologieorientierte Unternehmen mit bewiesenem Geschäftsmodell und sehr guten Wachstumsperspektiven. Mit überschaubarem Eigenkapitaleinsatz und unternehmerischer Erfahrung begleitet EKKUB Unternehmer dabei, ihre Unternehmen von EUR 1,0 - 3,0 Mio. Umsatz p. a. auf eine Größenordnung von EUR 10 - 30 Mio. Umsatz p. a. zu entwickeln. Beteiligungen erfolgen hauptsächlich im Rahmen von Wachstumsfinanzierungen, aber auch in Spezialsituationen, beispielsweise bei Ausgründungen aus bestehenden Unternehmen.

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

AE Automotive Elements GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Automotive/Sonstiges**Sektor:** High-End-Produktentwicklung**Transaktionsbeschreibung:**

Allygrow Technologies, ein technologieorientiertes Unternehmen mit Schwerpunkt auf Core-Engineering von Planungs-, Entwicklungs- und Industrialisierungs-Leistungen für die Branchen Automobil, Luft- und Raumfahrt, Embedded Software, Medizintechnik und Schwerindustrie, hat die Übernahme des in München ansässigen Unternehmens AE Automotive Elements GmbH, einer Firma für High-End-Produktentwicklung, bekannt gegeben. Allygrow hat außerdem vor kurzem den Bereich für Ingenieurdienstleistungen des US-amerikanischen Unternehmens Ranal übernommen, um Kompetenzen in der Fertigungstechnik zu sammeln, sich zu vergrößern und sich einen erweiterten Marktzugang zu verschaffen.

Profil Zielunternehmen:

Die Kernkompetenz von AE Automotive Elements liegt in der Produktentwicklung, insbesondere bei Interieur- und Exterieur-Systemen und der Entwicklung von Rohbau (Body-In-White, BIW) für Fahrzeuge. Mit dieser Übernahme wird die Expertise von Allygrow in den Bereichen Forschung und Entwicklung (F&E) und Fertigungstechnik ergänzt und ein umfassendes Portfolio von Dienstleistungen für Kunden in Deutschland, Österreich und auf anderen Märkten geschaffen. Zu den Referenzkunden von AE Automotive Elements zählen unter anderem Automobilhersteller (Original Equipment Manufacturers, OEM) und führende Zulieferer wie BMW Group, Daimler, Magna und Yanfeng Visteon sowie andere.

Adresse: Web: www.a-el.com**Käufer (Land):****Allygrow Technologies Pvt Ltd (Indien)****Profil Käufer / Website:**

Allygrow Technologies wurde im August 2015 von einem Team kreativer Experten mit anerkanntem Know-how und großer Leidenschaft gegründet. Die Vision des Unternehmens besteht darin, einen starken Verbund von Ingenieurleistungen zu gründen, mit dem die richtige Mischung aus High-End-Kompetenzen und internationaler Präsenz bei der Erbringung von Dienstleistungen am Markt zur Verfügung gestellt wird. Damit unterstützen wir unsere Kunden bei der Umsetzung ihre Ideen in erstklassige Produkte und Lösungen. - Web: www.allygrow.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Alba Moda GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

350

Branche: Mode/Textilien**Sektor:** Damenmode**Transaktionsbeschreibung:**

Der Versandhändler Otto will seine Tochter Alba Moda an die Pforzheimer Klingel-Gruppe verkaufen. Ein Abschluss wird zum 1. März angestrebt. Otto will sich von dem auf Damenmode spezialisierten Versandhändler trennen, weil es zu wenig Synergieeffekte mit anderen Geschäftsbereichen gibt.

Profil Zielunternehmen:

Alba Moda steht für 'La Dolce Vita', für das süße Leben, für die exklusive Welt der Damenmode und für erlesenen Modegeschmack aus dem Herzen von Bella Italia. Vor allem ist es dieses gewisse Extra, das modebewusste Damen so sehr an dem angesagten Label Alba Moda lieben: trendstarke Pullis und Parkas, Hosen, Mini- und Maxikleider, Blazer, Schuhe, Bademoden, aufregende Accessoires und vieles mehr. Alba Moda ist ein Symbol für trendige Basics, extravagante Highlights und stilvolle Outfits aus erstklassigen Stoffen, entworfen von renommierten Designern.

Adresse: Web: www.albamoda.de**Käufer (Land):****K-Mail Order GmbH & Co. KG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Robert Klingel hat um 1900 mit ein paar wenigen Waren den Handelsbetrieb aufgenommen. Aus einem kleinen Textilwarengeschäft entwickelte sich über die Jahre hinweg einer der größten Multichannel Distanzhändler Deutschlands. Inzwischen ist der Name Klingel nicht nur hierzulande ein Begriff. Auch im europäischen Ausland, z.B. in Belgien, den Niederlanden, den skandinavischen Ländern, der Schweiz oder in Österreich, erscheinen die Kataloge. Der Erfolg lebt nicht nur vom unternehmerischen Geschick, sondern vor allem von einem guten, motivierten und leistungsorientierten Team. Mit rund 2.000 Mitarbeitern ist das Unternehmen einer der größten Arbeitgeber in der, auch als Goldstadt bekannten, Stadt Pforzheim. - Web: www.klingel-gruppe.de

Verkäufer (Land):**Otto Group (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

Die Otto Group mit Sitz in Hamburg ist eine weltweit agierende Handels- und Dienstleistungsgruppe mit 54.037 Mitarbeitern. Die Aktivitäten der Otto Group sind die drei Unternehmensbereiche Einzelhandel, Finanzdienstleistungen und Service. Zudem ist der Konzern im Risikokapital tätig und fördert den Aufbau von Unternehmensgründungen im E-Handel. Der Umsatz im Geschäftsjahr 2014/15 betrug 12,057 Milliarden Euro. Der Einzelhandel ist der Geschäftskern der Otto Group. 65,5 Prozent aller Erlöse in diesem Segment erzielt der Konzern über seine weltweit rund 100 Online-Shops. Somit ist die Otto Group im Konsumentengeschäft der zweitgrößte Onlinehändler weltweit nach Amazon.com sowie der größte Onlinehändler für Mode und Lebensstil für den Endverbraucher in Europa. - Web: www.ottogroup.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Albert Bördner Städtereinigung GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

120

Branche: Entsorgung/Recycling**Sektor:** Entsorgungsunternehmen**Transaktionsbeschreibung:**

Der Remondis-Konzern übernimmt die Albert Bördner Städtereinigung GmbH in Limburg. Die Kartellbehörde muss der Übernahme noch zustimmen.

Profil Zielunternehmen:

Das Familienunternehmen, das zur Fritz Schäfer GmbH & Co KG gehört, ist in den sechs Landkreisen Limburg-Weilburg, Westerwald, Lahn-Dill, Gießen, Rhein-Lahn und Hochtaunus aktiv. Bördner betreibt unter anderem eine Altpapier-Sortieranlage und ist vor allem in der gewerblichen Entsorgung tätig. Neben Kommunen gehören auch duale Systeme zu den Kunden des Unternehmens. Das Rohergebnis betrug 2013 rund 8,5 Mio EUR, das Ergebnis aus gewöhnlicher Geschäftstätigkeit lag bei knapp 40.000 EUR.

Adresse: Web: www.boerdner.de**Käufer (Land):****Remondis-Konzern (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Remondis ist das größte Entsorgungsunternehmen in Deutschland. In der hier relevanten Region ist das Unternehmen darüber hinaus Marktführer bei der Erfassung von Haushaltsabfällen. - Web: www.remondis.de

Verkäufer (Land):**Fritz Schäfer GmbH & Co KG (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

Die Schäfer Gruppe ist eine deutsche familiengeführte Unternehmensgruppe. Der Hauptsitz ist in Salchendorf (Neunkirchen) im Kreis Siegen-Wittgenstein. Das Familienunternehmen Schäfer ist mit den Unternehmensgruppen SSI Schäfer, Schäfer Werke und dem Schäfer Shop mit 8.000 Mitarbeitern in 60 Ländern vertreten. - Web: www.ssi-schaefer.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Allard-Europe NV (Belgien)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau/Sonstiges**Sektor:** Stahlguss-Teile**Transaktionsbeschreibung:**

Royal IHC and German company DIHAG Holding GmbH have jointly acquired the Belgian steel and iron foundry, Allard-Europe NV. IHC and DIHAG each take an equity stake of 40% and 60% respectively. Through this acquisition, IHC is able to realise a reliable supply chain (competitive on price, quality and delivery time) for strategically important casting products, as well as improve its product development capabilities.

Profil Zielunternehmen:

At its foundry in Turnhout, Allard-Europe casts high-grade steel and iron components, which it then supplies to various markets including dredging, offshore and shipbuilding. The company specialises in bespoke products and short production runs.

Adresse: Web: www.allard-europe.be**Käufer (Land):****Royal IHC / DIHAG Holding GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

In an ever-changing political and economic landscape, Royal IHC enables its customers to execute complex projects from sea level to ocean floor in the most challenging of maritime environments. We are a reliable supplier of innovative and efficient equipment, vessels and services for the offshore, dredging and wet mining markets. From our head office in The Netherlands and with 3,000 employees working from sites and offices on a global basis, we are able to ensure a local presence and support on every continent. Dredging operators, oil and gas corporations, offshore contractors, mining houses and government authorities all over the world benefit from IHC's high-quality solutions and services. - Web: www.royalihc.com - DIHAG owns 10 foundries, employs approximately 2,000 people and possesses high-level knowledge regarding the efficient performance of foundry operations. Security and independence through diversification is the key to success of DIHAG HOLDING. The group supplies a variety of different customers, including many blue-chip companies, with a wide range of products. The industry mix ranges from wind power to shipbuilding, machinery and mechanical engineering to mining and rail transport iron and steel. In addition to its specialisation in highly profitable markets, the diversification of DIHAG ensures stable sales. - Web: www.dihag.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

ALUMERO LEAN extrusions GmbH (Deutschland)

keine Angaben

25

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau/Sonstiges**Sektor:** Aluminium-Präzisions- und Industrieprofile**Transaktionsbeschreibung:**

Die oberösterreichische Hammerer Aluminium Industries (HAI) mit Hauptsitz in Ranshofen übernimmt 100 Prozent an der LEAN Extrusions GmbH in Singen am Bodensee. Die Hammerer Aluminium Industries war bisher zu 50 Prozent an dem Joint Venture mit 25 Mitarbeitern beteiligt, das schon im Vorjahr Hochglanz-Teile aus Aluminium für HAI produzierte. Verkäufer ist die Firma Alumero.

Profil Zielunternehmen:

Alumero LEAN Extrusions GmbH ist spezialisiert auf Aluminium-Präzisions- und Industrieprofile mit engsten Toleranzen - minimalsten Wandstärken, ohne Mindestabnahmemengen. Aluminium Präzisions- und Industrieprofile inkl. mechanischer Bearbeitung aus einer Hand (500 t + 800 t Presse) bestens ausgebildete Mitarbeiter kurze Reaktionszeiten, schnelle und flexible Durchlaufzeiten vom Prototyp bis hin zur Serienmenge Baugruppenfertigung von Eigen- und Fremdprodukten hohe Oberflächen- und Verarbeitungsqualität professioneller und moderner Maschinenpark hausinternes Planungs- und Konstruktionsbüro termingerechte Liefer- und flexible Logistikkonzepte.

Adresse: Web: www.lean-extrusions.de**Käufer (Land):****Hammerer Aluminium Industries Extrusion GmbH (Österreich)****Profil Käufer / Website:**

Hammerer Aluminium Industries Extrusion vereinigt an den beiden Standorten Ranshofen in Österreich und Santana in Rumänien die komplette Wertschöpfungskette des Aluminiums: Das Portfolio des Unternehmens erstreckt sich von der Produktion von Pressbolzen und Walzbarren über die Fertigung hochwertiger Strangpressprofile bis hin zur umfangreichen mechanischen Bearbeitung der Produkte. Zu den angebotenen Fügeverfahren gehört auch das Rührreibschweißen, bevorzugt von linearen Verbindungen an Großbauteilen mit Nahtlängen bis zu 16 m. - Web: www.hai-aluminium.at

Verkäufer (Land):**ALUMERO-Gruppe (Österreich)****Profil Verkäufer / Website:**

Die ALUMERO Gruppe zählt zu den Aufsteigern in der Aluminiumbranche, wenn es um durchdachte, maßgeschneiderte Lösungen rund um den Werkstoff Aluminium geht. Das international aufgestellte Unternehmen versteht sich nicht nur als Hersteller hochwertiger Aluminium-Produkte, sondern als Systemanbieter in den Bereichen EXTRUSIONS, SOLAR, LIVING und BAUTEC. Mit funktionellen Designlösungen und einem kostengünstigen, rationalen Maschineneinsatz schafft ALUMERO nachhaltige Lösungen für innovative Ideen. - Web: www.alumero.at

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Aperto AG (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

300

Branche: Dienstleistungen/Agentur**Sektor:** Digitalagentur**Transaktionsbeschreibung:**

IBM hat die Unterzeichnung eines Kaufvertrags zum Erwerb aller Anteile an Aperto bekannt gegeben. Nach Abschluss der Transaktion wird Aperto - eine Digitalagentur mit Hauptsitz in Berlin und Fokus auf Strategie, Kreativität und Technologie - Teil von IBM Interactive Experience (IBM iX). Dies ist die zweite Akquisition einer Kreativ- und Digitalagentur durch IBM innerhalb von wenigen Tagen. Sie folgt auf die veröffentlichte Absichtserklärung von IBM, die US-Agentur Resource/Ammirati zu übernehmen. Die Übernahme von Aperto wird voraussichtlich im ersten Quartal 2016 vollzogen werden. Sie unterliegt den geltenden aufsichtsrechtlichen Prüfungen und den üblichen Vollzugsbedingungen. Finanzielle Details des Vertrags werden nicht veröffentlicht.

Profil Zielunternehmen:

Aperto ist die Right-Service-Agentur für das digitale Zeitalter. 1995 als Digitalagentur gegründet, bietet Aperto heute die drei Grunddisziplinen Strategie, Kreativität und Technologie aus einer Hand. Aperto sieht die Aufgabe einer Agentur darin, mit den richtigen Lösungen die Innovationskraft der Kunden zu steigern. Mit über 300 Mitarbeitern betreut die Agentur nationale und internationale Kunden aus den Bereichen Wirtschaft, Medien, Politik und Soziales. Zu diesen gehören z.B. Volkswagen, MAN, Airbus Group, Coca-Cola, Siemens, ZDF, Abu Dhabi Media, MBC Group, die Bundesregierung, Europäisches Parlament, Migros, Rossmann, KSB, SOS-Kinderdorf und WWF.

Adresse: Web: www.aperto.com**Käufer (Land):****IBM Interactive Experience (IBM iX) (Vereinigte Staaten)****Profil Käufer / Website:**

IBM iX ist ein Dienstleistungsunternehmen der nächsten Generation und darauf ausgerichtet, transformative Ideen zu entwickeln, die Kunden an die Spitze des Wettbewerbs bringen. Die Agentur vereint kreatives Denken mit analytischem Know-how und hoher Umsetzungskompetenz bei komplexesten Prozessen. Die agilen iX-Teams arbeiten Seite an Seite mit Kunden wie Jaguar, Nationwide, Waitrose und Wimbledon in über 20 IBM Studios weltweit, um Innovationen zu erschaffen, die Ergebnisse erbringen. - Web: www.ibm.com/gbs/interactive

Berater: Berater Verkäuferseite: ACXIT Capital Partners

M&A

Zielunternehmen (Land)

Aquina Wassertechnik GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Handel/Sonstiges**Sektor:** Fachhandel für Wasseraufbereitung**Transaktionsbeschreibung:**

The Pollet Water Group is proud to announce it has added 2 new companies to its rapidly expanding group. Both acquisitions fit in the strategy of PWG to solidify its position in the water treatment sector. Ferex Limited (trading as Euraqua UK) became a new member of PWG at the end of December 2015. The take-over of Aquina Wassertechnik GmbH in Germany was finalized on February 1st 2016.

Profil Zielunternehmen:

Aquina Wassertechnik GmbH based in Maintal (Germany) was added to the group on February 1st. Aquina enjoys an excellent reputation as a leading company active in the distribution of domestic and commercial water treatment components and assembled products. Its excellent geographical location and skilled personnel will enable PWG to grow its market presence in Germany.

Adresse: Web: www.aquina-wassertechnik.de**Käufer (Land):****The Pollet Water Group (Belgien)****Profil Käufer / Website:**

The Pollet Water Group, based in Belgium, is a family-run business with operations across Europe, the Middle East and Africa. With more than 25 active companies, PWG specializes in the supply of components and complete systems to providers of water treatment services. The consolidated turn-over of the Pollet Water Group is now approximately EUR 180 million. - Web: www.polletwatergroup.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Arpe Holding AG (Schweiz)

16

100

Branche: Bauindustrie/Sonstiges**Sektor:** Kanaltechnik**Transaktionsbeschreibung:**

Die BKW Tochter Arnold AG und die Kanaltechnikfirma Arpe Holding AG (Arpe) gehen künftig gemeinsame Wege. Mit der Übernahme der auf Kanalsanierung und -unterhalt spezialisierten Arpe baut Arnold ihre bisherigen Geschäftsfelder aus. Neben Energie, Telecom und Verkehr ist sie nun verstärkt auch im Marktbereich Wasser tätig. Im Rahmen des Ausbaus der Multiutility-Aktivitäten hat die BKW zudem die IWAG Ingenieure AG (IWAG) übernommen. Das Ingenieurbüro ist auf Wasser-, Abwasser- und Umwelttechnik spezialisiert.

Profil Zielunternehmen:

Die Kanaltechnikfirma beschäftigt rund 100 Mitarbeitende und erwirtschaftete in den letzten Jahren einen Umsatz von jeweils rund 18 Millionen Franken. Das Unternehmen ist hauptsächlich in der Deutschschweiz tätig und führt grabenlose Sanierungen von Abwasserkanälen und Hausanschlüssen durch. In diesem Bereich zählt Arpe zu den bedeutendsten Anbietern in der Schweiz. Seit 2014 ist sie ausserdem verstärkt in Kanalunterhalt und -reinigung aktiv.

Adresse: Web: www.arpe.ch**Käufer (Land):****Arnold AG / BKW AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Die BKW Tochter Arnold AG kann als national tätiges Netz-Dienstleistungsunternehmen in den Bereichen Energie, Telecom, Verkehr und Wasser auf breit abgestütztes und profundes Fachwissen der rund 800 Mitarbeitenden bauen. Mit rund 170 Mio. Franken Umsatz pro Jahr zählt Arnold zu einem der grössten und führenden Netzbauunternehmen der Schweiz. Web: www.arnold.ch - Die BKW AG ist ein international tätiges Energie- und Infrastrukturunternehmen mit Sitz in Bern. Sie beschäftigt mit ihren Tochtergesellschaften gut 4'000 Mitarbeitende. Dank der vielfältigen Kompetenzen, die sie unter einem Dach vereint, bietet sie ihren Kundinnen und Kunden umfassende und massgeschneiderte Dienstleistungen an. Sie plant, baut und betreibt Energieproduktions- und Versorgungsinfrastrukturen für Unternehmen, Private und die öffentliche Hand. - Web: www.bkw.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
ATISAE-Gruppe (Spanien)	80	1300

Branche: Dienstleistungen/Zertifizierung/Prüfverfahren

Sektor: Prüf- und Zertifizierungsdienstleister

Transaktionsbeschreibung:

TÜV SÜD hält zukünftig 100 Prozent der Anteile der spanischen ATISAE-Gruppe. Mit mehr als 1.300 Mitarbeitern und einem Umsatz von über 80 Millionen Euro handelt es sich um die größte Übernahme in der 150-jährigen Geschichte des internationalen Prüf- und Zertifizierungsdienstleisters. ATISAE zählt zu den führenden Anbietern von Prüfdienstleistungen auf der iberischen Halbinsel.

Profil Zielunternehmen:

Die 1964 gegründete Asistencia Técnica Industrial S.A.E. (ATISAE) mit Sitz in Madrid zählt zu den führenden Anbietern von Prüfdienstleistungen auf der iberischen Halbinsel. Tätig ist die Gruppe in den drei Geschäftsfeldern Industriepfungen, Fahrzeuguntersuchungen und Automotive Consulting. Mehr als 1.300 Mitarbeiter erwirtschaften einen Umsatz von über 80 Millionen Euro. Die größten Umsatzanteile entfielen dabei auf Prüfungen und Zertifizierungen im Industriebereich sowie auf Hauptuntersuchungen von Kraftfahrzeugen. Im Geschäftsfeld Fahrzeugprüfungen unterhält ATISAE mit ihren Tochtergesellschaften landesweit 34 Prüfstellen, die gesetzlich vorgeschriebene Hauptuntersuchungen durchführen. Im Bereich Automotive Consulting bieten die ATISAE-Spezialisten umfangreiche Beratungen und Trainings für Automobil-Hersteller, Zulieferer und Handel an. Zu den Dienstleistungen von ATISAE im Geschäftsfeld Industrie zählen unter anderem Prüfungen von Industrieanlagen, Umwelt- und Werkstoffprüfungen sowie die Unterstützung bei der Einführung von Qualitätsmanagement-Systemen.

Adresse: Web: www.atisae.com

Käufer (Land):

TÜV SÜD AG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

TÜV SÜD ist ein international führender Dienstleistungskonzern mit den Strategischen Geschäftsfeldern INDUSTRIE, MOBILITÄT und ZERTIFIZIERUNG. Mehr als 24.000 Mitarbeiter sind an über 600 Standorten weltweit präsent. Die interdisziplinären Spezialistenteams sorgen für die Optimierung von Technik, Systemen und Know-how. Als Prozesspartner stärken sie die Wettbewerbsfähigkeit ihrer Kunden. - Web: www.tuev-sued.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Aufzugs- und Fördertechnik GmbH Moormann und Mühlbauer / Peter Rathmann Elektrotechnik GmbH / Andreas Meier AM Aufzugservice (Deutschland)

keine Angaben

18

Branche: Bauindustrie/Sonstiges

Sektor: Aufzugsbau

Transaktionsbeschreibung:

Gleich drei Aufzugsfirmen sind zu Beginn des Jahres Teil des Haushahn-Netzwerks geworden. Durch die Übernahme der Aufzugs- und Fördertechnik GmbH Moormann und Mühlbauer, Maintal, der Aufzugssparte der Peter Rathmann Elektrotechnik GmbH, Essen, und der Andreas Meier AM Aufzugservice, Nordendorf/Bayern, erweitert der größte deutsche Markenverbund regionaler Aufzugsbetriebe sein Portfolio um mehr als 1.000 Anlagen.

Profil Zielunternehmen:

Die Aufzugs- und Fördertechnik GmbH Moormann und Mühlbauer aus Maintal, die seit dem 1. Januar Teil des Haushahn-Verbunds ist, wird weiterhin unter dem eigenen Firmennamen geführt. Rund 750 Anlagen und alle 16 Mitarbeiter der seit 25 Jahren erfolgreich am Markt bestehenden Aufzugsfirma wurden übernommen. Ebenfalls zum 1. Januar ist der Andreas Meier AM Aufzugservice aus Nordendorf/Bayern Teil des Haushahn Markenverbunds. Knapp 200 Aufzugsanlagen und ein Mitarbeiter werden dem Geschäftsbetrieb Burger Eser angegliedert. Bei der Peter Rathmann Elektrotechnik GmbH aus Essen wird nur die Aufzugssparte des Unternehmens übernommen. Dazu zählen 140 Anlagen und ein Mitarbeiter, die in den Geschäftsbetrieb FHW Knizia des Haushahn-Verbunds integriert werden.

Adresse: Web: www.aufzugstechnik-frankfurt.de - www.elektrotechnik-pr.de

Käufer (Land):

C. Haushahn GmbH & Co. KG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Haushahn ist der größte deutsche Markenverbund regionaler Aufzugsbetriebe, die lösungsorientierte Produkte im Bereich Neubau und Modernisierung sowie umfassende Serviceleistungen rund um den Aufzug anbieten. Namensgebend ist die C. Haushahn GmbH & Co. KG mit Sitz in Stuttgart, die seit mehr als 125 Jahren zu den führenden deutschen Unternehmen im Aufzugsbau zählt. - Web: www.haushahn.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Bettinehoeve B.V. (Niederlande)	40	115

Branche: Nahrungsmittelindustrie/Nahrungsmittel

Sektor: Ziegenkäse

Transaktionsbeschreibung:

Produkte aus Ziegenmilch zählen international zu den attraktivsten Nischen in der Milchbranche. Das niederländische Familienunternehmen Bettinehoeve ist seit über 30 Jahren erfolgreich in diesem Markt tätig und heute der grösste Produzent von frischem und gereiftem Ziegenkäse in den Benelux-Ländern. Emmi erwirbt eine Beteiligung von 60 % an Bettinehoeve und verstärkt damit ihre Präsenz in diesem interessanten Wachstumsfeld. Emmi übernimmt das Aktienpaket an Bettinehoeve voraussichtlich per Februar 2016. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Bettinehoeve ist der führende Hersteller für frischen Ziegenkäse in den Niederlanden. Das 1982 gegründete Familienunternehmen hat seinen Hauptsitz in Etten-Leur in der Provinz Nordbrabant und betreibt zwei Produktionsbetriebe. Insgesamt beschäftigt Bettinehoeve rund 115 Mitarbeitende. Bettinehoeve verarbeitet täglich rund 150.000 Liter Ziegenmilch, die von rund 45 niederländischen Ziegenfarmen bezogen wird. Das Sortiment von Bettinehoeve besteht hauptsächlich aus frischem und gereiftem Käse aus Ziegenmilch für die eigene Marke Bettine sowie Eigenmarken. Vertrieben werden diese rund zur Hälfte im Heimmarkt. Weitere wichtige Märkte sind Grossbritannien, Deutschland, Frankreich, die nordischen Länder und Belgien.

Adresse: Web: www.bettine.nl

Käufer (Land):

Emmi (Schweiz)

Profil Käufer / Website:

Emmi ist die grösste Schweizer Milchverarbeiterin und eine der innovativsten Premium-Molkereien in Europa. In der Schweiz fokussiert das Unternehmen auf die Entwicklung, Produktion und Vermarktung eines Vollsortiments an Molkerei- und Frischprodukten sowie auf die Herstellung, die Reifung und den Handel hauptsächlich von Schweizer Käse. Im Ausland konzentriert sich Emmi mit Markenkonzepeten und Spezialitäten auf etablierte Märkte in Europa und Nordamerika sowie zunehmend auch auf Entwicklungsmärkte ausserhalb Europas. Zur Emmi Gruppe zählen in der Schweiz rund 25 Produktionsbetriebe jeglicher Grösse. Im Ausland ist Emmi mit ihren Tochtergesellschaften in 13 Ländern präsent, in sieben davon mit Produktionsstätten. Aus der Schweiz heraus exportiert Emmi Produkte in rund 60 Länder. 2014 hat Emmi bei einem Nettoumsatz von CHF 3404 Millionen einen um ausserordentliche Effekte bereinigten Reingewinn von CHF 109 Millionen erzielt. Das Unternehmen beschäftigt rund 5300 Mitarbeiter. - Web: www.emmi.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Bilfinger Water Technologies (Deutschland)

300

1600

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau**Sektor:** Anlagen, Komponenten und Dienstleistungen im Bereich der Wasser- und Abwassertechnologie**Transaktionsbeschreibung:**

Der Engineering- und Servicekonzern Bilfinger veräußert seine Division Water Technologies. Käufer ist die chinesische Chengdu Techcent Environment Gruppe, die bereits seit vielen Jahren in der Wassertechnik tätig ist. Der Nettoveräußerungserlös für Bilfinger wird sich, nach Abzug verkaufsbezogener Aufwendungen, auf rund 200 Mio. EUR belaufen. Vorbehaltlich der erforderlichen Zustimmung zuständiger Kartellbehörden soll die Transaktion noch im ersten Quartal 2016 vollzogen werden. Nachdem Techcent im Jahre 2014 eine Beteiligung an der CNP-Technology Water and Biosolids GmbH (Deutschland) sowie im Jahre 2015 die Mehrheit an der Centrysis Corp. (USA) erworben hat, ist der Kauf der Bilfinger Division Water Technologies bereits die dritte grenzüberschreitende Akquisition des chinesischen Unternehmens im Segment der Umwelt-/Wassertechnik.

Profil Zielunternehmen:

Bilfinger Water Technologies ist einer der weltweit führenden Anbieter für Anlagen, Komponenten und Dienstleistungen im Bereich der Wasser- und Abwassertechnologie. In der Division Water Technologies erwirtschafteten 2015 rund 1.600 Mitarbeiter eine Leistung von knapp 300 Mio. EUR.

Adresse: Web: www.bilfinger.com**Käufer (Land):****Chengdu Techcent Environment Gruppe (China)****Profil Käufer / Website:**

Die Techcent Gruppe mit Sitz in Chengdu, Provinz Sichuan, China, wurde 2001 gegründet und ist auf Forschung, Entwicklung und Herstellung von Anlagen zur Energieeinsparung und Umweltschutz spezialisiert. Die Gesellschaft ist an der Börse in Shenzhen (300362.SZ) gelistet. Seit vielen Jahren ist die Techcent Gruppe insbesondere im Bereich der Wassertechnik tätig, der mittlerweile einen wesentlichen Teil der Geschäftstätigkeit einnimmt.

Verkäufer (Land):**Bilfinger SE (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

Bilfinger SE ist ein international führender Engineering- und Servicekonzern. Mit umfassendem technologischen Know-how und der Erfahrung von knapp 60.000 Mitarbeitern bietet das Unternehmen maßgeschneiderte Services für Industrieanlagen und Immobilien. In seinen Geschäftsfeldern Industrial und Building and Facility erbringt Bilfinger eine jährliche Leistung von mehr als 6 Mrd. EUR. - Web: www.bilfinger.com

Berater: Berater Techcent Gruppe: King & Wood Mallesons (Dr. Michiel Huizinga)

M&A

Zielunternehmen (Land)

Black Forest Distillers GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Nahrungsmittelindustrie/Spirituosen/Getränke**Sektor:** Gin**Transaktionsbeschreibung:**

Pernod Ricard, via its German affiliate Pernod Ricard Deutschland, is delighted to announce the signing of the agreement for the acquisition of a majority share of the dry-gin brand Monkey 47, produced in the Black Forest region in Germany. The French wine and spirits company and the German company Black Forest Distillers GmbH signed the agreement yesterday evening in Berlin. The closing of the transaction is subject to approval by the relevant competition authorities.

Profil Zielunternehmen:

Just another Gin ? Certainly not! Bollenhut, turban and bowler hat - a batch distilled and handcrafted gin that fuses British traditions, the exoticism of India, and the purity and originality of the Black Forest with masterly craftsmanship. A genuine Black Forest dry gin. Indeed, a good third of the ingredients for this special gin originate from the Black Forest, such as the spruce tips, lingonberries, elderflower, sloes and blackberry leaves, to name but a few. In total, 47 handpicked plant ingredients prepared in extremely soft spring water from the Black Forest lend Monkey 47 unrivaled complexity and quality. The pièce de résistance is a real Black Forest 'secret weapon,' fresh lingonberries. Through masterly distillation and maturing in traditional earthenware containers, the goodness of all these ingredients is brought fully to bear. From the tranquil Black Forest valley, Monkey 47 has now embarked on its round-the-world trip and is currently available in over 50 countries on four continents. Aficionados, bartenders and connoisseurs the world over have come to appreciate the incredible complexity and harmony of a gin that has been invented as long as 60 years ago - mainly out of nothing more than a nostalgic yearning for England.

Adresse: Web: www.monkey47.com**Käufer (Land):****Pernod Ricard (Frankreich)****Profil Käufer / Website:**

Pernod Ricard is the world's n°2 in wines and spirits with consolidated Sales of EUR 8,558 million in 2014/15. Created in 1975 by the merger of Ricard and Pernod, the Group has undergone sustained development, based on both organic growth and acquisitions: Seagram (2001), Allied Domecq (2005) and Vin&Sprit (2008). Pernod Ricard holds one of the most prestigious brand portfolios in the sector: Absolut Vodka, Ricard pastis, Ballantine's, Chivas Regal, Royal Salute and The Glenlivet Scotch whiskies, Jameson Irish whiskey, Martell cognac, Havana Club rum, Beefeater gin, Kahlúa and Malibu liqueurs, Mumm and Perrier- Jouët champagnes, as well Jacob's Creek, Brancott Estate, Campo Viejo, Graffigna and Kenwood wines. Pernod Ricard employs a workforce of approximately 18,000 people. - Web: www.pernod-ricard.com

Berater: Berater Verkäufer: Taylor Wessing (Dr. Christian Traichel, Prof. Dr. Axel Bösch) - Berater Käufer: Noerr LLP (Dr. Christoph Spiering)

M&A

Zielunternehmen (Land)

Bosch Sprang B.V. (Niederlande)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

100

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau/Sonstiges**Sektor:** Thermoformtechnologie**Transaktionsbeschreibung:**

Die Kiefel GmbH, Freilassing, ein Unternehmen der Brückner-Gruppe in Siegsdorf, beabsichtigt 100% der Anteile an der Bosch Sprang B.V. zu erwerben. Beide Parteien haben vergangene Woche einen Kaufvertrag unterschrieben, der u.a. noch unter dem Vorbehalt der Zustimmung durch die Kartellbehörden steht.

Profil Zielunternehmen:

Bosch Sprang, mit Sitz in Sprang-Capelle in den Niederlanden, ist ein Spezialist im Bereich Thermoformtechnologie. Besonders in der Entwicklung und im Bau von Kippwerkzeugen für die Becherfertigung steht das Unternehmen an der Weltspitze. Mit seinen ca. 100 Mitarbeitern hat es wesentlich zum heutigen Stand der Technik beigetragen. Bosch Sprang ist weltweit ein etablierter Partner von Herstellern thermogeformter Verpackungsteile. Mit einem ausgefeilten Dienstleistungskonzept, das von Produktentwicklung, Prototyping, Musterfertigung und Produktionsoptimierung bis zum permanenten On-Site-Service in den Fertigungsstätten der Kunden reicht, differenziert sich das Unternehmen vom Wettbewerb.

Adresse: Web: www.boschsprang.nl**Käufer (Land):****Kiefel GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

KIEFEL zählt zu den Weltmarktführern in der Konzeption und Herstellung von Maschinen für die Verarbeitung von Kunststofffolien. Die Kernkompetenzen liegen dabei in den Schlüssel-Technologien Fügen und Formen. Als Partner namhafter Hersteller liefert die KIEFEL GmbH in die Automobil-, Medizintechnik-, Kühlschrank- und Verpackungsindustrie. Stammsitz der KIEFEL GmbH ist Freilassing/Deutschland - das Unternehmen betreibt Niederlassungen in den USA, Frankreich, den Niederlanden, Russland, China, Brasilien, Indonesien und Indien und ist durch Vertriebspartner in über 60 Ländern weltweit vertreten. Die KIEFEL GmbH gehört zur Brückner-Gruppe, Siegsdorf, einem weltweit führenden Anbieter von Maschinen und Anlagen für die Kunststoff-Verarbeitung. - Web: www.kiefel.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Bupa Home Healthcare (Grossbritannien)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

1000

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** häusliche Krankenpflege**Transaktionsbeschreibung:**

Celesio, ein führender Anbieter von Gesundheitsdienstleistungen, hat eine Vereinbarung zur Übernahme des Hauspflegedienstleisters Bupa Home Healthcare bekannt gegeben. Mit der Übernahme, die noch der Genehmigung durch die Aufsichtsbehörden bedarf, will Celesio sein Know-how und seine Leistungsfähigkeit im Bereich der häuslichen Patientenversorgung ausbauen. Bupa Home Healthcare wurde 2006 von Bupa UK übernommen und ist in den vergangenen Jahren beträchtlich gewachsen. Das Unternehmen betreut im Jahr 35.000 Patienten zu Hause. Die Transaktion wird nach Genehmigung der Aufsichtsbehörden abgeschlossen.

Profil Zielunternehmen:

Bupa Home Healthcare ist ein führender Anbieter hochwertiger Dienstleistungen im Bereich der häuslichen Krankenpflege und versorgt über 35.000 Patienten in Großbritannien. Das Unternehmen unterhält eine Partnerschaft mit dem britischen Gesundheitsdienst (NHS), der Pharmaindustrie und privaten Krankenversicherern, um Patienten mit den verschiedensten Leiden zu helfen. Bupa Home Healthcare beschäftigt rund 1000 Mitarbeiter an verschiedenen Standorten in Großbritannien.

Adresse: Web: www.bupa.com**Käufer (Land):****Celesio Konzern (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Celesio UK ist als führender Anbieter von integrierten Gesundheitsdienstleistungen für den britischen Gesundheitsdienst (NHS) tätig, mit den Schwerpunkten Medikamente, pharmazeutische Betreuung und Primärversorgung von Patienten. Mit rund 21.000 Mitarbeitern, über 1.550 Apotheken, einem landesweiten Logistiknetzwerk und der Abgabe von mehr als 150 Millionen Artikeln pro Jahr unterstützt Celesio UK den NHS sowie Apotheken und Arzneimittelhersteller in ihrem Bemühen, der Bevölkerung Großbritanniens zu einem längeren, gesünderen und erfüllteren Leben zu verhelfen. Celesio UK gehört zum Celesio-Konzern, einem international führenden Groß- und Einzelhandelsunternehmen und Anbieter von Logistik- und Serviceleistungen im Pharma- und Gesundheitssektor, das Patienten aktiv und präventiv eine optimale Versorgung und Betreuung sichert. Der Konzern ist in 14 Ländern weltweit aktiv und beschäftigt über 38.000 Mitarbeiter. Mit knapp 2.200 eigenen und über 4.300 Partner- und Markenpartnerapotheken betreut Celesio täglich über 2 Millionen Kunden. - Web: www.celesio.com

Verkäufer (Land):**Bupa UK (Grossbritannien)****Profil Verkäufer / Website:**

Bupas Anliegen ist es, Menschen zu einen längeren, gesünderen und glücklicheren Leben zu verhelfen. Als weltweit führender Anbieter von Gesundheits- und Pflegeleistungen bieten wir Krankenversicherung, Programme für den Medikamentenbezug sowie andere gesundheits- und pflegeorientierte Produkte; wir betreiben Pflegeeinrichtungen und Seniorenwohnanlagen, Zentren für Primärversorgung, Diagnostik und Kuraufenthalte, Krankenhäuser und Zahnkliniken. Darüber hinaus erbringen wir Leistungen zur Gesundheit am Arbeitsplatz, zur häuslichen Krankenpflege, zur Gesundheitsbeurteilung und zur Betreuung von Patienten mit chronischen Leiden. Rund 72 % seines Gesamtumsatzes erzielt Bupa mit Krankenversicherungen; der übrige Teil wird mit Gesundheitsleistungen erwirtschaftet. Dies umfasst 15 Krankenhäuser, 318 Kliniken, 445 Pflegeheime und 32 Seniorenwohnanlagen, 426 Zahnkliniken und 32 Optikergeschäfte. Bupa beschäftigt annähernd 80.000 (2) Mitarbeiter, in erster Linie im Vereinigten Königreich, in Australien, Spanien, Polen, Neuseeland und Chile sowie in Saudi-Arabien, Hongkong, Indien, Thailand und den USA. - Web: www.bupa.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

BV Oberflächentechnik GmbH & Co. KG (Deutschland) keine Angaben -

Branche: High-Tech/Oberflächenbearbeitung/-veredelung

Sektor: Beschichtungsverfahren, Dünnschicht-Korrosionsschutz-System

Transaktionsbeschreibung:

BENSELER und die Vossloh AG gründeten 1987 gemeinsam die BV Oberflächentechnik GmbH & Co. KG in Werdohl. Bislang hielten beide Unternehmen jeweils 50 Prozent der Anteile. Mit der Vertragsunterzeichnung am 30. Oktober 2015 hat die BENSELER-Firmengruppe die Vossloh-Anteile an der BVO übernommen und ist damit nun 100-prozentige Inhaberin des Unternehmens.

Profil Zielunternehmen:

Am Standort Werdohl bietet BENSELER bislang das Geomet®-Beschichtungsverfahren an, ein wasserbasiertes Dünnschicht-Korrosionsschutz-System.

Käufer (Land):

BENSELER Holding GmbH & Co. KG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

BENSELER ist kompetenter Dienstleister und Partner für technisch anspruchsvolle Lösungen in den Bereichen Beschichtung, Oberflächenveredelung, Entgratung und elektrochemische Formgebung von Serienteilen. Die BENSELER-Firmengruppe mit Sitz in Markgröningen bei Stuttgart besteht aus den drei Geschäftsbereichen Organische Beschichtungen, Dünnschichtkorrosionsschutzsysteme sowie Entgratungen. Die BENSELER-Firmengruppe erzielte im Geschäftsjahr 2015 einen Umsatz von rund 130 Millionen Euro. Derzeit sind über 950 Mitarbeiter beschäftigt. - Web: www.BENSELER.de

Verkäufer (Land):

Vossloh AG (Deutschland)

Profil Verkäufer / Website:

Vossloh ist weltweit in den Märkten für Bahntechnik tätig. Kerngeschäft ist die Bahninfrastruktur. Darüber hinaus ist der Konzern im Bereich Schienenfahrzeuge und Elektrobusse tätig. Seit dem 1. Januar 2015 sind die Konzernaktivitäten in den vier Geschäftsbereichen Core Components, Customized Modules, Lifecycle Solutions und Transportation gegliedert. Im Geschäftsjahr 2014 erzielte Vossloh mit mehr als 4.900 Mitarbeitern einen Umsatz von 1,1 Mrd. EUR. - Web: www.vossloh.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
CEDES AG (Schweiz)	52	340

Branche: High-Tech/Sonstiges

Sektor: innovative Lösungen für Sicherheits- und Informationssysteme

Transaktionsbeschreibung:

ASSA ABLOY has signed an agreement to acquire the Swiss company CEDES, a leading company in sensor technology to the door and elevator industry. The transaction is expected to close during Q1 2016.

Profil Zielunternehmen:

CEDES is a leading company in sensor technology to the door and elevator industry. CEDES was established in 1986 and has some 340 employees. The company is headquartered in Landquart, Switzerland. CEDES's sales for 2016 are expected to reach CHF 60 million with a good EBIT margin.

Adresse: Web: www.cedes.com

Käufer (Land):

ASSA ABLOY AB (Schweden)

Profil Käufer / Website:

ASSA ABLOY is the global leader in door opening solutions, dedicated to satisfying end-user needs for security, safety and convenience. Since its formation in 1994, ASSA ABLOY has grown from a regional company into an international group with about 44,000 employees, operations in more than 70 countries and sales close to SEK 57 billion. In the fast-growing electromechanical security segment, the Group has a leading position in areas such as access control, identification technology, entrance automation and hotel security. - Web: www.assaabloy.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

CiBS Gesellschaft für Technische Dokumentation und Archivierung mbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Software & IT/Sonstiges

Sektor: Technische Dokumentation und Archivierung

Transaktionsbeschreibung:

Red File, eine Gesellschaft der Reisswolf-Gruppe, hat den Hamburger Informationslogistiker CiBS erworben.

Profil Zielunternehmen:

CiBS fokussiert sich seit ihrer Gründung 1991 auf digitale Informationsverarbeitung und Archivierungen. Zunächst beriet sie primär Energieunternehmen bei der Automatisierung von Workflows, inzwischen ist sie auch für andere Branchen tätig.

Adresse: Web: www.cibs.de

Käufer (Land):

Red File / Reisswolf-Gruppe (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Red File ist Teil der deutschen Reisswolf-Gruppe, in der 15 mittelständische Betriebe zusammengefasst sind. Gemeinsam stehen sie für die Vernichtung und Archivierung von Akten und Datenträgern. Sie erzielen knapp 60 Millionen Umsatz. Weitere 35 Millionen Euro erwirtschaftet Reisswolf International mit mehr als 50 Franchise-Betrieben in 25 Ländern. - Web: www.reisswolf.de

Berater: Berater Red File: Dornbach (Alexander Hartleib) - Berater CiBS-Gesellschafter: Schulz Winterstein Schoreit Buck Harders (Dr. Cai-Niklaas Harders)

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

CINE-LOGISTICS GmbH (Deutschland)

3,15

20

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** Dienstleister für Filmverleiher und Kinobetreiber**Transaktionsbeschreibung:**

Die Ymagis Gruppe, der europäische Spezialist für digitale Kinotechnologien, hat die Berliner CINE-LOGISTICS GmbH, den führenden Dienstleister für Filmverleiher im deutschsprachigen Raum übernommen. Unter dem Vertrag wird die Ymagis SA über ihre Tochtergesellschaft Ymagis Deutschland GmbH Gesellschafterin der CINE-LOGISTICS GmbH.

Profil Zielunternehmen:

CINE-LOGISTICS GmbH ist führender Dienstleister für Filmverleiher und Kinobetreibern bei der Erfüllung aller logistischen Aufgaben auf elektronischem und physischem Weg, vom Versand der Kino- und Sonderwerbmittel bis hin zur DCP und KDM für Spielfilme, Trailer und Werbung. Daneben betreut CINE-LOGISTICS die umfangreichen Werbemittel-, Repertoirekopien- und Filmarchivbestände zahlreicher Verleiher, Rechteinhaber und Film Institute. Derzeit werden im Distributionszentrum mehr als 20.000 unterschiedliche Artikel zu über 6.500 verschiedenen Filmtiteln fachgerecht archiviert. 2015 verzeichnete CINE-LOGISTICS einen Umsatz von 3,15 Millionen EUR (+30,2% gegenüber dem Vorjahr). Das Unternehmen mit Sitz in Berlin verfügt über ein Distributionszentrum in Berlin-Tempelhof. Die 20 Vollzeit-Mitarbeiter von CINE-LOGISTICS gehören nun zum Team der Ymagis Gruppe.

Adresse: Web: www.cine-logistics.de**Käufer (Land):****Ymagis Gruppe (Frankreich)****Profil Käufer / Website:**

Im Jahr 2007 gegründet und von Kino- und Technologie-Experten geführt, ist die Ymagis Gruppe in Europa ein führender Anbieter von auf das digitale Kino spezialisierten Dienstleistungen. Wir bieten intelligente und umfassende Lösungen für Kinobetreiber, Verleiher, Event-Kinos, Produzenten, Kino-/TV-Werbenetzwerke, Rechteinhaber, TV/IPTV-Anbieter, VOD-Plattformbetreiber und Video Publisher. Im Laufe der letzten Jahre hat die Gruppe ihr Produkt- & Serviceportfolio kontinuierlich erweitert und ihre geographische Präsenz in Europa ausgebaut und unterhält nun Niederlassungen in 20 Ländern. Das Kerngeschäft der Gruppe liegt in drei Bereichen: Dienstleistungen für Kinobetreiber, Dienstleistungen für Produzenten und Verleiher sowie Finanzierungslösungen. Zum 30. September 2015 hatten unsere Techniker 9.500 Kinosäle ausgerüstet, 7.000 Kinosäle laufen unter Betreiberverträgen und 6.400 Kinosäle unter Virtual Print Fee (VPF) Verträgen. Die Ymagis Gruppe ist das einzige Unternehmen, das über ein Netzwerk aus 3300 Kinos einen europaweiten Content-Service (Satellit, DSL, Glasfaser) anbieten kann. - Web: www.ymagis.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Clean Energy Sourcing AG (CLENS) (Deutschland)	500	75

Branche: Energieversorgung/Sonstiges

Sektor: Direktvermarktung, Grünstromversorgung und Flexibilitätsmanagement

Transaktionsbeschreibung:

Der italienische Energiedienstleister Innowatio S.p.A. und der deutsche Grünstromvermarkter Clean Energy Sourcing AG (CLENS) legen ihre Geschäftsaktivitäten zusammen. Dazu hat im Zuge eines Aktientausches Innowatio alle Aktien der CLENS AG übernommen. Durch den Zusammenschluss, der am 29. Januar 2016 vollzogen wurde, entsteht das erste europäische Energieunternehmen einer neuen Generation mit 1,5 Milliarden Euro Umsatz, 230 Beschäftigten und einem Energieabsatz von 22 Milliarden Kilowattstunden. Bereits im August 2015 hatte das italienische Unternehmen im Rahmen einer Kapitalerhöhung zwölf Prozent der CLENS-Anteile erworben.

Profil Zielunternehmen:

Die Clean Energy Sourcing AG mit Standorten in Leipzig, Frankfurt und Wien ist einer der führenden konzernunabhängigen Anbieter in den Bereichen Direktvermarktung, Grünstromversorgung und Flexibilitätsmanagement. CLENS beschäftigt derzeit 75 Mitarbeiter und bewirtschaftet einem Stromabsatz von etwa 11 Milliarden Kilowattstunden und ein Direktvermarktungsportfolio von 3.000 Megawatt. Der Umsatz lag im Jahr 2015 bei knapp 500 Millionen Euro. CLENS beliefert Industriekunden mit Strom Erneuerbaren Energien und ermöglicht als Betreiber virtueller Kraftwerke die Flexibilitätsvermarktung für dezentrale Erzeugungsanlagen, Speicher und Verbraucher sowie die Bereitstellung von Regelenergie. Damit leistet CLENS einen wichtigen Beitrag zur Wirtschaftlichkeit und zur Marktintegration der erneuerbaren Energien.

Adresse: Web: www.clens.eu

Käufer (Land):

Innowatio S.p.A. (Italien)

Profil Käufer / Website:

Die Innowatio Gruppe bietet Dienstleistungen für ein umfassendes Management des Energiebedarfs ihrer Kunden. Im Rahmen des Outsourcings der Energieversorgung werden Effizienzstandards umgesetzt und die daraus resultierenden Kosteneinsparungen geteilt. Innowatio verfolgt hierbei den ganzheitlichen Ansatz, gleichermaßen am Energiepreis (Portfolio-Management) und am Energiebedarf (Energieeffizienz) anzusetzen, und so deutlich höhere Kostenersparnisse zu realisieren, als mit der gesonderten Betrachtung von Preis oder Verbrauch möglich wäre. Eine erfolgreiche Strategie, durch die sich Innowatio binnen weniger Jahre zu einem der wichtigsten Akteure auf dem liberalisierten italienischen Energiemarkt entwickeln konnte. Das Unternehmen wurde 2008 gegründet, beschäftigt derzeit über 160 Mitarbeiter und verzeichnete im Jahr 2015 einen Umsatz von über einer Milliarde Euro bei einem Absatz von 11 Milliarden Kilowattstunden Strom und Erdgas. - Web: www.innowatio.it

Berater: Berater: Finadvice (Hans Poser, Pier Paolo Raimondi) - Leonardo & Co. (Michael Westhoven)

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Control Systems GmbH & Co. KG (Deutschland)	1	11

Branche: Software & IT/Sonstiges

Sektor: Soft- und Hardwareprodukte für die Verwaltung von Druckaufträgen, Scans und Kopien

Transaktionsbeschreibung:

Die InterCard AG Informationssysteme hat 52% der Anteile an der Control Systems GmbH & Co. KG mit Sitz in Villingen-Schwenningen übernommen.

Profil Zielunternehmen:

Control Systems vermarktet eigene und fremde Soft- und Hardwareprodukte für die Verwaltung von Druckaufträgen, Scans und Kopien sowie zur Abrechnung von Druck- und Kopierkosten. Hierfür hat das Unternehmen unter anderem ein eigenes Softwarepaket für Druckmanagement entwickelt, das unter der Marke e-Follow vertrieben wird. Zu den Kunden von Control Systems zählen neben großen Kopierer- und Druckerherstellern auch zahlreiche Fachhändler und Systemhäuser für Druck- und Kopiersysteme. Für das laufende Geschäftsjahr erwarten wir durch Control Systems einen Umsatzbeitrag von mehr als 1 Mio. Euro. Das Unternehmen beschäftigt 11 Mitarbeiter in Villingen-Schwenningen und damit in unmittelbarer Nähe des Hauptsitzes von InterCard.

Adresse: Web: www.control-systems.de

Käufer (Land):

InterCard AG Informationssysteme (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die InterCard Gruppe bietet Bezahl- und Abrechnungssysteme für geschlossene Nutzergruppen sowie Systeme für die Identifikation von Personen, für die Gebäudesicherheit, Zutrittskontrolle und Zeiterfassung. Die Nutzer unserer Systeme identifizieren sich mit ihrer Chipkarte, dem Schlüsselchip oder dem Handy an einem unserer Terminals. Sie können dann bequem und sicher bezahlen, Dokumente vertraulich ausdrucken, Gebühren abrechnen, Daten abrufen, Schließfächer nutzen, Gebäude und Räume betreten oder ihre Arbeitszeiten erfassen. Die Identifikation erfolgt berührungslos auf der Basis der RFID-Technologie. Alternativ oder zusätzlich können biometrische Merkmale hinzugezogen werden. InterCard ist heute gemeinsam mit der Tochtergesellschaft Professional Services GmbH klarer Marktführer für chipkartenbasierte Bezahlssysteme und Zutrittssysteme an Universitäten und Hochschulen in Deutschland. Mehr als 150 Einrichtungen mit mehr als 1 Mio. Studierenden vertrauen auf die Sicherheit unserer Systeme. - Web: www.intercard.org

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Duktus-Gruppe (Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: Sonstiges**Sektor:** Duktulgussrohre**Transaktionsbeschreibung:**

vonRoll hydro und Duktus pflegen seit Jahren das Systemgeschäft mit Qualitätskomponenten für Wasser- und Abwasserinfrastrukturen. Durch den Zusammenschluss der Nummern 2 und 3 der europäischen Produzenten von Duktulgussrohren unter dem Dach der vonRoll hydro ag wird diese Ausrichtung nachhaltig gestärkt. Die neue Unternehmensgruppe budgetiert für das Jahr 2016 mit rund 700 Mitarbeitenden einen Umsatz von rund EUR 200 Mio. Die heutigen Produktionsstandorte der Gruppe (Wetzlar, Choindez-Jura, Prenzlau, Oensingen und Nuelles) werden weitergeführt und entsprechend ihren spezifischen Stärken weiterentwickelt. Die starke Marke DUKTUS bleibt erhalten.

Profil Zielunternehmen:

Die Duktus-Gruppe mit Sitz und Produktionsstandort in Wetzlar hat ihre Anfänge im Buderus Konzern, aus welchem sie im Jahr 2005 verselbständigt wurden. DUKTUS steht für erstklassige Rohrsysteme aus duktilem Gusseisen mit einem breiten Anwendungsspektrum.

Adresse: Web: www.duktus.com**Käufer (Land):****vonRoll hydro ag (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

In der vonRoll hydro ag ist das Wassergeschäft der vonRoll infratec-Gruppe zusammengefasst, welche daneben in den Geschäftsbereichen Industrieguss (komplexe, dünnwandige und kernintensive Teile in Eisenlegierungen), IT-Services (Betrieb von Rechenzentren, Microsoft Dynamics Outsourcing und SAP-Beratung) sowie E-Mobilität (Trikes [vR3], Scooter [vRone], OffRoader [vRcross] und Ladestation ELECTRANT) aktiv ist. Zur börsennotierten Von Roll Holding AG bestehen keinerlei Verbindungen. - Web: www.vonroll-infratec.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Eckhardt Land- und Gartentechnik GmbH
(Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Sonstiges

Sektor: Vertriebspartner von SAME DEUTZ-FAHR

Transaktionsbeschreibung:

Die Volksbank Osterburg-Lüchow-Dannenberg eG hat durch die Übernahme der Eckhardt Land- und Gartentechnik GmbH den Fortbestand eines wichtigen Vertriebspartners von SAME DEUTZ-FAHR (SDF) gesichert. Die Eckhardt Land- und Gartentechnik GmbH zählt zu den traditionsreichen Vertriebspartnern von DEUTZ-FAHR. Mit der Übernahme des Familienunternehmens durch die Volksbank Osterburg-Lüchow-Dannenberg eG sichert Eckhardt nun seinen Fortbestand. Da kein direkter Nachfolger zur Verfügung stand, hatten die Eigentümerfamilien Eckhardt und Ohrmann ihr Unternehmen zum Verkauf angeboten. Die Volksbank übernahm die drei Standorte in Helmstedt, Ohrum und Vorsfelde zum 1. Januar 2016.

Profil Zielunternehmen:

Der traditionsreiche Landtechnik-Betrieb wurde 1952 von Robert Eckhardt sen. in Helmstedt gegründet, 1980 übernahm Robert Eckhardt jun. im Rahmen des Generationswechsels die Geschäfte. Die Eckhardt Land- und Gartentechnik GmbH zählt zu den traditionsreichen Vertriebspartnern von DEUTZ-FAHR.

Adresse: Web: www.eckhardt-he.de

Käufer (Land):

Volksbank Osterburg-Lüchow-Dannenberg eG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die Volksbank Osterburg-Lüchow-Dannenberg eG ist eine Genossenschaftsbank mit Sitz in Dannenberg (Elbe), Landkreis Lüchow-Dannenberg. Sie ist eine der größten gemischtwirtschaftlich tätigen Kreditgenossenschaften in Deutschland und betreibt neben dem klassischen Bankgeschäft ein Agrarhandels- und Dienstleistungsgeschäft mit den Sparten Getreide, Ölsaaten, Futtermittel, Düngemittel, Pflanzenschutz und Saatgut. Darüber hinaus bestehen Aktivitäten in den Bereichen Energie und Mineralölhandel sowie Agrartechnik und Viehhandel. Zudem wird das Einzelhandelsgeschäft in den Raiffeisenmärkten betrieben. Diese sind standortabhängig unterschiedlich ausgerichtet. Einen Schwerpunkt bildet hier der Baustoffhandel. - Web: www.vb-old.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

ecx international AG (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

200

Branche: Dienstleistungen/Agentur**Sektor:** Digitalagentur**Transaktionsbeschreibung:**

IBM beabsichtigt ecx.io zu übernehmen, eine der führenden Digitalagenturen in Europa mit Hauptsitz in Deutschland sowie weiteren Standorten - unter anderem in Wels und Wien in Österreich. ecx.io wird zukünftig das Team von IBM Interactive Experience (IBM iX) verstärken. Für IBM iX ist dies der nächste strategische Schritt, Expertise und Portfolio im digitalen Marketing und E-Commerce sowie bei der Entwicklung digitaler Plattformen zu vertiefen und zu ergänzen. Die Transaktion soll im ersten Quartal 2016 abgeschlossen werden, sofern alle regulatorischen Anforderungen erfüllt sind. Finanzielle Angaben zur Übernahme wurden nicht offen gelegt.

Profil Zielunternehmen:

ecx.io ist eine der erfolgreichsten Digital-Agenturen Europas - und mit 20 Jahren Erfahrung auch eine der erprobtesten. An den Standorten in Düsseldorf, Bracknell, München, Varaždin, Wels, Wien und Zürich lösen über 200 Unternehmer, Kreative, Strategen, Denker und Geeks Herausforderungen rund um Digital Marketing und E-Commerce.

Adresse: Web: www.ecx.io**Käufer (Land):****IBM Interactive Experience (IBM iX) (Vereinigte Staaten)****Profil Käufer / Website:**

IBM iX ist ein Dienstleistungsunternehmen der nächsten Generation und darauf ausgerichtet, transformative Ideen zu entwickeln, die Kunden an die Spitze des Wettbewerbs bringen. Die Agentur vereint kreatives Denken mit analytischem Know-how und hoher Umsetzungskompetenz bei komplexesten Prozessen. Die agilen iX-Teams arbeiten Seite an Seite mit Kunden wie Jaguar, Nationwide, Waitrose und Wimbledon in über 20 IBM Studios weltweit, um Innovationen zu erschaffen, die Ergebnisse erbringen. - Web: www.ibm.com/gbs/interactive

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Eisberg-Gruppe (Schweiz)

50

400

Branche: Nahrungsmittelindustrie/Nahrungsmittel**Sektor:** Herstellung von frischen Blattsalaten und Blattsalatgerichten**Transaktionsbeschreibung:**

Die Bell-Gruppe übernimmt per 1. April 2016 die auf Convenience-Salate spezialisierte Eisberg-Gruppe und erweitert damit ihre eigenen Aktivitäten in diesem Produktbereich. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart. Die Übernahme erfolgt vorbehaltlich der Zustimmung der zuständigen Wettbewerbsbehörden.

Profil Zielunternehmen:

Die Eisberg-Gruppe mit Sitz in Dänikon/CH ist in der Produktion von frischen Convenience-Salaten eines der führenden Unternehmen Europas und die Nummer eins in Zentral- und Osteuropa. Rund 400 Mitarbeiter erzielen einen Jahresumsatz von über CHF 55 Millionen. Aus einem Schweizer Bauernbetrieb hervorgegangen, blickt das Unternehmen auf eine über dreissigjährige Firmengeschichte zurück. Mit je einem Produktionsbetrieb in der Schweiz, Polen, Ungarn, Rumänien und einem Einkaufsbüro in Spanien bedient die Gruppe Kunden aus dem Lebensmittelhandel und dem Food Service.

Adresse: Web: www.eisberg.com**Käufer (Land):****Bell-Gruppe (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Die Bell-Gruppe gehört zu den führenden Fleisch- und Convenienceherstellern in Europa. Das Angebot umfasst Fleisch, Geflügel, Charcuterie, Seafood und Convenience-Produkte. Mit den Marken Bell, Abraham, ZIMBO, Mõssieur Polette und Hilcona deckt die Gruppe vielfältige Kundenbedürfnisse ab. Zu den Kunden zählen der Detail- und Grosshandel, die Gastronomie sowie die Lebensmittelindustrie. Über 8.000 Mitarbeiter erwirtschafteten 2015 einen konsolidierten Warenumsatz von CHF 2,8 Milliarden. - Web: www.bellfoodgroup.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

energycredit (Grossbritannien)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Finanzwesen/Finanzdienstleistungen**Sektor:** expertise in credit risk to the energy and commodity markets**Transaktionsbeschreibung:**

Brady plc, the leading global provider of trading, risk management and settlement solutions to the energy, commodities and recycling sectors, announced today the acquisition of energycredit from Temenos. The acquisition enhances Brady as a global risk management solution provider. Together, the companies will collaborate to create a comprehensive solution for the market. A further advantage is an offshore development house.

Profil Zielunternehmen:

energycredit provides specialised domain expertise in credit risk to the energy and commodity markets with offices in the UK, US and India, serving energy customers representing some of the world's largest utilities, producers and trading firms.

Adresse: Web: www.energycredit-software.com**Käufer (Land):****Brady plc (Grossbritannien)****Profil Käufer / Website:**

Brady plc is the largest European-headquartered provider of trading and risk management software to the global commodity, recycling and energy markets. Brady combines fully integrated and complete solutions supporting the entire commodity trading operation, from capture of financial and physical trading, through risk management, handling of physical operations, back office financials and treasury settlement, for energy, refined and unrefined metals, scrap and secondary metals, soft commodities and agricultural products. Brady has 30 years' expertise in the commodity markets with almost 400 customers worldwide, who depend on Brady's software solutions to deliver vital business transactions across their global operations. Brady clients include many of the world's largest financial institutions, trading companies, miners, refiners, scrap processors, recyclers and producers, tier one banks and a large number of London Metal Exchange (LME) Category 1 and 2 clearing members and many leading European energy generators, traders and consumers. - Web: www.bradyplc.com

Verkäufer (Land):**Temenos (Schweiz)****Profil Verkäufer / Website:**

Temenos Group AG, headquartered in Geneva, is a market leading software provider, partnering with banks and other financial institutions to transform their businesses and stay ahead of a changing marketplace. Temenos only creates software for banking and finance. Over 2,000 firms across the globe, including 38 of the top 50 banks, rely on Temenos to process the daily transactions of more than 500 million banking customers. - Web: www.temenos.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

eness GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Energieversorgung/Sonstiges**Sektor:** Entwicklung, Implementierung und den Betrieb von Geschäftsmodellen im Bereich erneuerbarer Energien**Transaktionsbeschreibung:**

Die Thüga hat sich erstmalig an einem Startup-Unternehmen - der Münchner eness GmbH (eness) - beteiligt. Das Unternehmen vertreibt Solaranlagen mit Speicher unter anderem über Stadtwerke an Endkunden. eness und Thüga kooperieren bereits seit Anfang 2015 miteinander. Im Rahmen der Innovationsplattform der Thüga-Gruppe haben beide Firmen gemeinsam das Produkt 'daheim Solar' entwickelt und stoßen damit auf hohes Interesse bei den Thüga-Partnerunternehmen.

Profil Zielunternehmen:

Die 2013 gegründete eness GmbH ist auf die Entwicklung, Implementierung und den Betrieb von Geschäftsmodellen im Bereich erneuerbarer Energien sowie autarker und effizienter Energieversorgung mit Direktvertrieb spezialisiert. Neben eigenen Produkten für den Endkunden gestaltet eness auch Produkte für andere Unternehmen. Beschaffung, Marketing, Vertrieb, After-Sales sowie Kundenbetreuung werden entweder durch die eness selbst oder den Partner vollständig übernommen. Mit 'daheim Solar' wurde ein Geschäftsmodell entwickelt, das sich an regionale Energieversorger richtet. Es bietet diesen die Möglichkeit, den Ausbau erneuerbarer Energien zu unterstützen und durch die Zusammenarbeit mit regionalen Partnern die Region zu stärken. Weiterhin dient es den Energieversorgern zur Intensivierung der Neukundenakquise sowie Ihrer Kundenbindung.

Adresse: Web: www.eness.de**Käufer (Land):****Thüga-Gruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

562 Städte und Gemeinden haben aus Verantwortung für den Lebensraum von rund zehn Millionen Menschen ihre 100 kommunalen Energie- und Wasserversorgungsunternehmen in die Thüga-Gruppe eingebunden. Ziel ist, durch Zusammenarbeit Mehrwert für den einzelnen Lebensraum zu schaffen und kommunale Werte nachhaltig zu sichern. Insgesamt arbeiten 17.700 Mitarbeiter in der Thüga-Gruppe. Diese versorgen 4,0 Millionen Kunden mit Strom, 2,1 Millionen Kunden mit Erdgas und 0,9 Millionen Kunden mit Trinkwasser. Der Umsatz der Thüga-Gruppe lag 2014 bei 21,6 Milliarden Euro. Sie ist deutschlandweit das größte kommunale Netzwerk lokaler und regionaler Energieversorger. In der Thüga-Gruppe sind die Rollen klar verteilt: Die 100 Partner sorgen für die aktive Marktbearbeitung mit ihren lokalen und regionalen Marken. Thüga - Kapitalpartner der Städte und Gemeinden und in dieser Funktion Minderheitsgesellschafter bei den Partnerunternehmen - ist als Kern der Gruppe mit der unternehmerischen Entwicklung beauftragt: Gewinnung neuer Partner, Wertsicherung und -entwicklung des einzelnen Unternehmens, Koordination und Moderation von Projekten sowie Steuerung der Zusammenarbeit in der Gruppe.

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Erwin Büchele Unternehmensgruppe (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Automotive/Zulieferer**Sektor:** Stabkerndrosseln, Drahtbiegeteile für Kunden in der Automobilindustrie**Transaktionsbeschreibung:**

Die Würth Elektronik iBE GmbH, eine Tochtergesellschaft der zur Würth-Gruppe gehörenden Würth Elektronik eiSos GmbH & Co. KG, hat die Erwin Büchele Unternehmensgruppe erworben. Würth Elektronik zählt zu den führenden europäischen Unternehmen im Bereich der elektronischen und elektromechanischen Bauelemente. Durch die Akquisition möchte Würth Elektronik iBE die Markt- und Technologieführerschaft im Bereich der Stabkerndrosseln für Automotive-Anwendungen weiter ausbauen. Die Erwin Büchele Unternehmensgruppe erlangt durch diese Transaktion den Zugriff auf die internationale Vertriebsstruktur der Würth Elektronik eiSos Gruppe.

Profil Zielunternehmen:

Die Erwin Büchele Unternehmensgruppe ist ein führender Hersteller für kundenspezifische Stabkerndrosseln, Drahtbiegeteile in unterschiedlichen Ausführungen und SMD-Stabkerndrosseln für Kunden in der Automobilindustrie in Europa und Asien. Die Unternehmensgruppe wurde 1946 gegründet und hat ihren Hauptsitz in Esslingen am Neckar.

Adresse: Hauptstraße 6, 73730 Esslingen am Neckar**Käufer (Land):****Würth Elektronik eiSos Gruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Würth-Gruppe ist mit einem Gesamtumsatz von ca. EUR 11,05 Milliarden in 2015 der Weltmarktführer für Montage- und Befestigungstechnik. Die Würth Elektronik eiSos GmbH & Co. KG, Teil der Würth-Gruppe, ist Hersteller von elektronischen und elektromechanischen Bauelementen für die Elektronikindustrie. Das Unternehmen beschäftigt derzeit 6.100 Mitarbeiter und hat im Jahr 2015 einen Umsatz von ca. EUR 475 Millionen erwirtschaftet. Die Würth Elektronik iBE GmbH, eine Tochtergesellschaft der Würth Elektronik eiSos GmbH & Co. KG, ist ein führender Hersteller von kundenspezifischen EMV-Komponenten und Induktivitäten für Automotive-Anwendungen. Das Unternehmen beschäftigt über 1.200 Mitarbeiter und erzielte im Jahr 2015 einen Umsatz von ca. EUR 48 Millionen. - Web: www.we-online.de

Berater: IEG - Investment Banking Group hat Würth Elektronik eiSos Unternehmensgruppe als M&A Advisor beraten.

M&A

Zielunternehmen (Land)

European AutoTrader B.V. (Niederlande)

Umsatz in Mio. Euro

6

Mitarbeiter

-

Branche: Internet/Internet Services**Sektor:** digitales Automobilanzeigenportal**Transaktionsbeschreibung:**

Die AutoScout24 Nederland B.V., der Betreiber des führenden niederländischen digitalen Automobilanzeigenportals AutoScout24.nl und Tochterunternehmen der Scout24 AG, unterzeichnete eine Vereinbarung zur Übernahme aller Anteile des niederländischen digitalen Automobilanzeigenportals European AutoTrader B.V. von der Sanoma Media Netherlands B.V. mit Stichtag zum 01. Januar 2016. Der Vollzug der Transaktion (Closing) erfolgte direkt im Anschluss. Der vereinbarte Kaufpreis beträgt 27,7 Mio. Euro und wird bar gezahlt.

Profil Zielunternehmen:

Die European AutoTrader B.V. betreibt in den Niederlanden das digitale Automobilanzeigenportal AutoTrader.nl. Mit einem jährlichen Umsatzvolumen von mehr als 6 Mio. Euro, einem Kundenstamm von mehr als 4.000 Autohändlern, 150.000 Anzeigen und einer Million Unique Visitors pro Monat hat Autotrader.nl eine starke Position im niederländischen Markt. Mit AutoScout24.nl betreibt Scout24 bereits das führende digitale Anzeigenportal für Automobile in den Niederlanden und wird seine führende Marktposition durch die Übernahme von AutoTrader.nl weiter ausbauen.

Adresse: Web: www.AutoTrader.nl**Käufer (Land):****AutoScout24 Nederland B.V. / Scout24 AG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Scout24 betreibt führende digitale Anzeigenplattformen in Deutschland und in anderen ausgewählten europäischen Ländern. Die Kerngeschäfte unter der Dachmarke Scout24 sind die digitalen Marktplätze ImmobilienScout24 und AutoScout24. ImmobilienScout24 ist in Deutschland die führende digitale Plattform für Immobilienanzeigen in Bezug auf Nutzer-Zugriffe, Verweildauer sowie Kundenzahlen und Anzeigen. AutoScout24 ist in Europa eine führende digitale Plattform für Automobilanzeigen in Bezug auf die monatliche Anzahl der Unique Visitors und Anzeigen. Die digitalen Marktplätze von Scout24 ermöglichen Menschen, ihre Träume von Immobilien und Automobilen einfach, effizient und stressfrei zu verwirklichen. - Web: www.scout24.com

Verkäufer (Land):**Sanoma Media Netherlands B.V. (Niederlande)****Profil Verkäufer / Website:**

With our strong brands, we have a strong market position in all parts of the media industry: magazines, television stations, events, customer media, e-commerce sites and apps. Our portfolio consists of many different A-brands, including AutoWeek, Donald Duck, Flow, Grazia, Kieskeurig, Libelle, LINDA., Margriet, Net5, NU.nl, SBS 6, SchoolBANK, Startpagina, Tina, Viva, vtwonen and Veronica. Sanoma Media Netherlands B.V. is part of the listed Sanoma Group, a media and education company that provides information and entertainment for millions of people in many European countries. - Web: www.sanoma.nl

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

FinOps AG (Schweiz)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Finanzwesen/Finanzdienstleistungen**Sektor:** Abwicklung von Reporting Prozessen**Transaktionsbeschreibung:**

Die im Jahre 2006 als Startup gegründete FinOps hat sich in einem für Finanzdienstleister volatilen Marktumfeld mit ihren Dienstleistungen bestens etabliert. FinOps verkauft jetzt ihre beiden hervorragend positionierten Geschäftssparten mit Wirkung per 1. April 2016 an zwei führende Schweizer Unternehmen. Die Kunden der Sparte Wertschriftenbuchhaltung und Investment Reporting werden ab diesem Zeitpunkt von der Kendris AG betreut, jene der Sparte Risk Management und Investment Compliance von der BDO AG. Mit diesen Übernahmen ist der Grundstein für weiteres, erfolgreiches Wachstum gelegt. Die Kendris AG erwirbt per 1. April 2016 die Sparte Wertschriftenbuchhaltung und Investment Reporting mit all ihren Kunden, den Mitarbeitenden sowie die modernen IT Lösungen. Die BDO AG erwirbt parallel dazu die Sparte Risk Management und Investment Compliance per 1. April 2016. BDO übernimmt das operative Geschäft mit den Kunden, Dienstleistungen und Mitarbeitenden sowie die Marke FinOps. Die FinOps selber ist in Folge der geplanten Veränderungen durch einen Entscheid der Aktionäre in Liquidation gestellt worden.

Profil Zielunternehmen:

FinOps ist ein starkes, banken- und plattformunabhängiges Kompetenz-Center für die professionelle Abwicklung von Reporting Prozessen im Auftrag von Family Offices, Multi Family Offices, Vermögensverwaltern, Fondsleitungen, Depotbanken und weiterer institutioneller Kunden wie Pensionskassen und Sammelstiftungen. Das FinOps Dienstleistungsangebot ist modular aufgebaut und konsequent auf die Kundenbedürfnisse ausgerichtet. FinOps bietet den Kunden massgeschneiderte Betriebslösungen für Administration/Buchhaltung, Risk Management/Investment Compliance, konsolidiertes Investment Reporting sowie Depotbankenkontrolle.

Adresse: Web: www.finops.ch**Käufer (Land):****Kendris AG / BDO AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Kendris Kendris AG ist die führende, unabhängige Schweizer Anbieterin von Family Office-, Trust- und Treuhand-Dienstleistungen, nationaler und internationaler Steuer- und Rechtsberatung, Art Management sowie Buchführung und Outsourcing für Privat- und Geschäftskunden. Zusätzlich zum Hauptsitz in Zürich ist Kendris mit Niederlassungen in Aarau, Basel, Genf, Lausanne und Luzern präsent. Über die Tochtergesellschaft Kendris GmbH (Kendris Austria) mit Sitz in Wien verfügt das Unternehmen zudem über eine EU-Zulassung als Vermögensberaterin. - Web: www.kendris.com - BDO Mit 33 Niederlassungen und rund 940 Mitarbeitenden ist BDO AG, mit Hauptsitz in Zürich, erste Adresse in der Schweiz für mittelgrosse und kleine Unternehmen, öffentliche Verwaltungen und Non-Profit-Organisationen. Sie bietet Dienstleistungen in den Bereichen Wirtschaftsprüfung, Financial Services, Treuhand, Steuer- und Rechtsberatung, Unternehmensberatung, Informatik sowie Immobilien an. - Web: www.bdo.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Firma Josef Ganter Feinmechanik Inh. Roland Müller GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Medizintechnik

Sektor: Drehmomentratschen für Dentalimplantat-Systeme

Transaktionsbeschreibung:

Klingel medical metal aus Pforzheim baut sein Produktions- und Dienstleistungsportfolio im Medizintechnikmarkt deutlich aus: Der Spezialist für Metallverarbeitung in der Medizintechnik hat zum 1. Januar 2016 die Firma Josef Ganter Feinmechanik GmbH in Dauchingen übernommen. Der Firmenkauf erfolgt unter dem Dach der Helmut Klingel Beteiligungs GmbH mit dem Namen 'Klingel Group' als neue, leistungsstarke Firmeneinheit. Beide Unternehmen treten zunächst weiterhin mit ihrem eigenen Firmenauftritt am Markt auf, die Ansprechpartner für Kunden bleiben bei beiden Firmen bestehen. Die Unternehmen beschäftigen zusammen 320 Mitarbeiter.

Profil Zielunternehmen:

Josef Ganter, wie Klingel medical metal auf Medizintechnik spezialisiert, ist der führende deutsche Anbieter von Drehmomentratschen für Dentalimplantat-Systeme sowie erfolgreicher Anbieter von Metallartikeln für die Medizinindustrie wie Feinmechanik für die Bereiche Endoskopie, Orthopädie und Optik.

Adresse: Web: www.josefganter.de

Käufer (Land):

KLINGEL medical metal GmbH (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Als Zerspanungs-Spezialist entwickelt und fertigt Klingel medical metal hochpräzise Bauteile aus schwer zerspanbaren Werkstoffen, insbesondere aus Edelstahl und Titan. In kompromissloser Qualität und technischer Ästhetik und für höchste Ansprüche der Medizintechnik, aber auch anderer Branchen wie der Mess- und Regeltechnik oder der Luft- und Raumfahrt. Als Partner seiner Kunden begleitet das Unternehmen Projekte vom Prototyping, der Beratung und Projektierung über die Produktion bis hin zum Packaging und zur Logistik. - Web: www.klingel-med.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Fit Pay, Inc. (Vereinigte Staaten)

keine Angaben

-

Branche: Finanzwesen/Finanzdienstleistungen**Sektor:** payment enablement platform**Transaktionsbeschreibung:**

Fit Pay, Inc. announced the closing of \$3.1M in seed funding led by Giesecke & Devrient (G&D), a leading supplier of mobile security products, software and solutions to banks, mobile network operators, and OEMs.

Profil Zielunternehmen:

Based in San Francisco, California, Fit Pay, Inc. is led by former CyberSource and Visa, Inc. executives with more than 20 years of payment platform and identity authentication domain expertise. Fit Pay's platform provides a frictionless experience allowing consumers to conduct highly secure, contactless payment transactions. Fit Pay offers an entirely new way for transacting payments using a wearable device.

Adresse: Web: www.fit-pay.com**Käufer (Land):****Giesecke & Devrient (G&D) (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

G&D entwickelt, produziert und vertreibt Produkte und Lösungen rund um das Bezahlen, die sichere Kommunikation und das Management von Identitäten. G&D hält in diesen Märkten eine führende Wettbewerbs- und Technologieposition inne. Zu den Kunden des Konzerns zählen vor allem Zentralbanken und Geschäftsbanken, Mobilfunkanbieter, Unternehmen sowie Regierungen und Behörden. - Web: www.gi-de.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Frenocar Gruppe (Italien)

35

150

Branche: Handel/Sonstiges**Sektor:** Automotive-Teilehandel**Transaktionsbeschreibung:**

Die Swiss Automotive Group (SAG) erwirbt eine Beteiligung von 20% an der in Italien tätigen Frenocar Gruppe. Die Frenocar Gruppe wird weiterhin eigenständig über die Firmen Frenocar und CSA im italienischen Markt operieren.

Profil Zielunternehmen:

Die Frenocar Gruppe ist vor 40 Jahren als Familienunternehmung gegründet worden. Sie konzentrierte sich von Anfang an auf den Bereich der schweren Nutzfahrzeuge, insbesondere auf Bremssysteme, Fahrzeugelektrik und Dieseleinspritzungen. Im Lauf der Jahre wurde das Sortiment ausgeweitet, einerseits auf Verschleiss- und Serviceteile, andererseits auf den Autobereich. Die Tochtergesellschaft CSA ist spezialisiert auf den Diagnosebereich und bietet Schulungen und Support, Werkstatteinrichtungen sowie Soft- und Hardware an. Mit 150 Mitarbeitenden und sieben Verkaufspunkten in Norditalien erzielt die Frenocar Gruppe einen Umsatz von 35 Mio EUR.

Adresse: Web: www.autonet-group.ro**Käufer (Land):****Swiss Automotive Group (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Die Swiss Automotive Group ist mit einem jährlichen Umsatz von über 500 Mio. CHF eine der grössten Anbieterinnen in der freien Autoersatzteil-Branche Europas. Sie bedient die Kunden über die selbstständigen Tochtergesellschaften Derendinger AG, Technomag AG, Matik AG, E. Klaus AG und Wälchli & Bollier AG in der Schweiz, Derendinger Handels GmbH in Österreich, Matik Handels GmbH und Hella Ersatzteilhandel GmbH in Österreich und in Slowenien sowie Remco Belgium NV in Belgien mit über 500 Lieferfahrzeugen und über 100 Filialen. Das Angebot aus einer Hand bietet Original Ersatzteile für Motorräder, PKW und Nutzfahrzeuge für alle Marken und Modelle sowie sämtliche Dienstleistungen für das Garagengewerbe. Das Sortiment umfasst 250'000 Artikel. Die Swiss Automotive Group beschäftigt über 2000 Mitarbeitende. - Web: www.sag-ag.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)HAONENG HOERBIGER DriveTech (Shanghai) Co., Ltd
(China)**Umsatz in Mio. Euro**

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Automotive/Zulieferer**Sektor:** Synchronisierungs-Komponenten und -Systeme für Pkw-Getriebe**Transaktionsbeschreibung:**

Die HOERBIGER Antriebstechnik Holding GmbH mit Sitz in Schongau, Deutschland, hat mit der Chengdu HAONENG Technology Co., Ltd., Chengdu, China, ein Joint Venture gegründet. Unter dem Namen HAONENG HOERBIGER DriveTech (Shanghai) Co., Ltd (HHDTs) umfasst die Kooperation die Entwicklung sowie den Vertrieb und Handel von Synchronisierungs-Komponenten und -Systemen für Pkw-Getriebe in China. Die Joint-Venture-Gesellschaft wird ihre Geschäftstätigkeit am 1. März 2016 an ihrem Hauptsitz in Shanghai aufnehmen. Weitere Standorte der Gesellschaft sind das HOERBIGER Werk in Changzhou sowie die HAONENG Standorte in Chengdu, Chongqing und Luzhou.

Profil Zielunternehmen:

Die Kooperation umfasst die Entwicklung sowie den Vertrieb und Handel von Synchronisierungs-Komponenten und -Systemen für Pkw-Getriebe in China. Synchronisierungen sind leistungsbestimmende Schlüsselkomponenten in manuellen Getrieben (Manual Transmission - MT), automatisierten Getrieben (Automated Manual Transmission – AMT) und Doppelkupplungsgetrieben (Double Clutch Transmission - DCT). Sie sind für das komfortable Schalten in Pkw und anderen Straßenfahrzeugen verantwortlich.

Käufer (Land):**HOERBIGER Antriebstechnik Holding GmbH / Chengdu HAONENG Technology Co., Ltd. (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

HAONENG ist ein führender Hersteller von Komponenten für Synchronisierungssysteme in China. Gemeinsam können die beiden Unternehmen ihren Kunden nicht nur ein alle Komponenten von Synchronisierungen umfassendes Produktportfolio anbieten, sondern darüber hinaus auch die besten Systemlösungen aus einer Hand. Für die Kunden entsteht durch die Kooperation ein bedeutender Mehrwert. - HOERBIGER ist weltweit ein führender Anbieter leistungsbestimmender Komponenten und Systeme für die Öl-, Gas- und Prozessindustrie, für die Automobilindustrie sowie für den Maschinen- und Anlagenbau. Sicherheit und Explosionsschutz sind attraktive Wachstumsmärkte mit großem Potential, die hervorragend zum Kerngeschäft von HOERBIGER passen. Bereits heute verfügt der Konzern über ein breites Spektrum sicherheitstechnischer Produkte und Serviceleistungen. HOERBIGER ist seit Jahrzehnten Innovations- und Technologieführer bei Explosionsschutz- und Rückschlagventilen für Öl-, Gas-, Ruß- und Staub-Anwendungen im Maschinen und Anlagenbau. - Web: www.hoerbiger.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

HOELTZhaus GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Handel/Sonstiges**Sektor:** Schuhhandel**Transaktionsbeschreibung:**

Der von Pforzheim aus operierende Versandhändler Klingel (K-Mail Order GmbH & Co. KG) hat den Bequemschuhversender Hoeltzhaus GmbH aus Bad Wörishofen übernommen. Die Genehmigung durch die Kartellbehörden wurde Mitte Januar erteilt.

Profil Zielunternehmen:

Hoeltzhaus wurde 1971 von Wolfgang Hoeltz in Schorndorf bei Stuttgart gegründet. Die Firma spezialisierte sich auf bequeme Schuhe.

Adresse: Web: www.hoeltzhaus.de**Käufer (Land):****K-Mail Order GmbH & Co. KG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Robert Klingel hat um 1900 mit ein paar wenigen Waren den Handelsbetrieb aufgenommen. Aus einem kleinen Textilwarengeschäft entwickelte sich über die Jahre hinweg einer der größten Multichannel Distanzhändler Deutschlands. Inzwischen ist der Name Klingel nicht nur hierzulande ein Begriff. Auch im europäischen Ausland, z.B. in Belgien, den Niederlanden, den skandinavischen Ländern, der Schweiz oder in Österreich, erscheinen die Kataloge. Der Erfolg lebt nicht nur vom unternehmerischen Geschick, sondern vor allem von einem guten, motivierten und leistungsorientierten Team. Mit rund 2.000 Mitarbeitern ist das Unternehmen einer der größten Arbeitgeber in der, auch als Goldstadt bekannten, Stadt Pforzheim. - Web: www.klingel-gruppe.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Hymmen Industrieanlagen GmbH / Hymmen GmbH
Maschinen- und Anlagenbau (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

170

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau

Sektor: Doppelbandpressen, industrielle Single Pass-Digitaldruckanlagen

Transaktionsbeschreibung:

Mit der heutigen Eröffnung des Insolvenzverfahrens über die Hymmen Industrieanlagen GmbH hat die Insolvenzverwalterin Dr. Anja Commandeur die Assets des Unternehmens an den bisherigen geschäftsführenden Gesellschafter Dr. René Pankoke und den technischen Leiter Thomas Eikermann verkauft. Unterstützt von neuen Geldgebern werden Pankoke und Eikermann das operative Geschäft der Hymmen-Gruppe ab dem 1. Februar in der neugegründeten Gesellschaft Hymmen GmbH Maschinen- und Anlagenbau weiterführen. Pankoke wird 55 % der Anteile an dem neuen Unternehmen halten; die verbleibenden 45 % liegen bei Eikermann. Im Zuge der übertragenden Sanierung wird es zu einer Anpassung der Produktionsaktivitäten und des Angebotsprogramms sowie zu einer deutlichen Reduzierung der Belegschaft kommen.

Profil Zielunternehmen:

Die Hymmen Industrieanlagen GmbH hatte am Abend des 1. Dezember einen Antrag auf Eröffnung des Insolvenzverfahrens gestellt. Am 11. Dezember folgten die Insolvenzanträge der verbundenen Unternehmen Theodor Hymmen Verwaltungs GmbH und Hymmen EMC Pressentechnik GmbH. Das Produktionsprogramm der neuen Gesellschaft wird vor allem auf Doppelbandpressen, industrielle Single Pass-Digitaldruckanlagen und die Flüssigbeschichtungstechnologie ausgerichtet. Der bislang der Hymmen EMC Pressentechnik zugeordnete Bau von Mehretagen- und Kurztaktpressen wird in der von Hymmen veröffentlichten Mitteilung zu dem Asset Deal dagegen nicht mehr erwähnt. Die Aktivitäten des Unternehmens werden ebenfalls deutlich eingeschränkt. Verschiedene bislang von der Hymmen-Gruppe selbst abgedeckte Bereiche werden aufgegeben und künftig bei externen Unternehmen zugekauft, wie zum Beispiel die Arbeitsvorbereitung, die Lackiererei und weite Teile der Anlagenfertigung. Parallel dazu wurden die Pläne zur Verlagerung der Montage an einem im Verlauf des letzten Jahres am Standort Halle-Künsebeck neuerrichteten Werk wieder zurückgezogen. Stattdessen wird die Hallennutzung an den bisherigen Standorten Bielefeld und Rödinghausen neu organisiert.

Adresse: Web: www.hymmen.com

Käufer (Land):

Dr. René Pankoke, Thomas Eikermann (Deutschland)

Verkäufer (Land):

Insolvenzverfahren (-)

Berater: Berater Insolvenzverwalterin: Ernst & Young, Düsseldorf

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

ICB Informations-Center-Bau GmbH (Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: Bauindustrie/Sonstiges**Sektor:** Bauinformationsdienstleister**Transaktionsbeschreibung:**

Die DTAD Deutscher Auftragsdienst AG mit Sitz in Berlin übernimmt den Bauinformationsdienstleister ICB Informations-Center-Bau GmbH mit Sitz in Taunusstein. Mit der vollständigen Übernahme des hessischen Unternehmens verstärkt die Berliner DTAD Deutscher Auftragsdienst AG ihre bereits seit 2007 bestehende Produktparte der Gewerblichen Bauvorhaben.

Profil Zielunternehmen:

Die ICB Informations-Center-Bau GmbH beschäftigt ein bundesweit flächendeckendes Bauexperten-Recherchenetzwerk. Der Hauptfokus der ICB-Recherche liegt dabei auf gewerblichem und privatem Hochbau mit tausenden geplanten Bauvorhaben jährlich.

Adresse: Web: www.icb24.de**Käufer (Land):****DTAD Deutscher Auftragsdienst AG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Der DTAD Deutscher Auftragsdienst ist mit mehr als 600.000 Informationen jährlich Deutschlands führender Informationsdienst für Auftragsinformationen. - Web: www.dtad.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Imaforni Int'l S.p.A. (Italien)

85

210

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau**Sektor:** Produktionsanlagen und Lösungen für Feingebäck**Transaktionsbeschreibung:**

GEA hat eine Vereinbarung zur Übernahme von Imaforni Int'l S.p.A., einem führenden Anbieter anspruchsvoller Produktionsanlagen und Lösungen für Feingebäck, geschlossen. Die Übernahme von Imaforni ergänzt hervorragend die frühere Akquisition von Comas und stärkt GEA's Application Center Bakery mit komplexen Produktionslinien, insbesondere für Kekse und Cracker. Die Übernahme ist ein weiterer Schritt des Konzerns im Rahmen seiner Applikationsstrategie sowie der Absicht, seine führende Stellung im Bereich anspruchsvoller Prozesstechnik für die Nahrungsmittelindustrie weiter auszubauen.

Profil Zielunternehmen:

Imaforni Int'l S.p.A. ist ein führender Anbieter anspruchsvoller Produktionsanlagen und Lösungen für Feingebäck. Das im italienischen Verona ansässige Unternehmen mit ca. 210 Mitarbeitern erwirtschaftete im Geschäftsjahr 2015 rund 85 Mio. EUR Umsatz.

Adresse: Web: www.imaforni.com**Käufer (Land):****GEA Group Aktiengesellschaft (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die GEA ist einer der größten Systemanbieter für die nahrungsmittelverarbeitende Industrie sowie ein breites Spektrum von Prozessindustrien mit einem Konzernumsatz von rund 4,5 Milliarden Euro in 2014. Sie konzentriert sich als internationaler tätiger Technologiekonzern auf Prozesstechnik und Komponenten für anspruchsvolle Produktionsprozesse in unterschiedlichen Endmärkten. Der Konzern generiert mehr als 70 Prozent seines Umsatzes aus der langfristig wachsenden Nahrungsmittelindustrie. Zum 30. September 2015 beschäftigte das Unternehmen weltweit rund 18.000 Mitarbeiter. Die GEA zählt in ihren Geschäftsfeldern zu den Markt- und Technologieführern. - Web: www.gea.com

Berater: Berater Käuferseite: Financial: Banca IMI - Legal: DLA Piper - Accounting: KPMG- Tax: Deloitte - Berater Verkäuferseite: Legal: Pavesio e Associati

M&A

Zielunternehmen (Land)iMS Immobilien Management Systeme GmbH
(Deutschland)**Umsatz in Mio. Euro**

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Software & IT/Sonstiges**Sektor:** Software-Lösung für das kaufmännische Objektmanagement von Gewerbeimmobilien**Transaktionsbeschreibung:**

Yardi Systems, Inc., Santa Barbara, hat über ihre deutsche Tochter Yardi Systems GmbH mit Wirkung vom 1. Januar 2016 alle Anteile an der iMS Immobilien Management Systeme GmbH in Mainz übernommen. Im Zuge der Übernahme wurde eine langjährige Betreuung der iMS-Software und -Kunden vereinbart, zu denen namhafte Dienstleistungsunternehmen für das Property Management von Gewerbeimmobilien gehören.

Profil Zielunternehmen:

Die iMS Immobilien-Management-Systeme GmbH in Mainz entwickelt, vertreibt und betreut unter dem Produktnamen iMS eine Software-Lösung für das kaufmännische Objektmanagement von Gewerbeimmobilien. Die Software ist bei über 60 namhaften, oft international ausgerichteten Immobilienunternehmen im Einsatz, die Shopping-Center, Bürohäuser, Gewerbeparks und gemischt genutzte Wohn-/Geschäftshäuser verwalten. Die Standardlösung besteht aus den Modulen Mietvertragsmanagement, Rechnungswesen und Nebenkostenabrechnung. Weitere Module beschäftigen sich mit dem Kostenmanagement beim Bau und dem Betrieb von Gewerbeimmobilien. Im Bell Real Estate Software Report 2015 hat die iMS-Software wie zuvor bereits 2014, 2013 und 2012 als beste Lösung für das Property Management von Gewerbeimmobilien abgeschnitten.

Adresse: Web: www.ims-mainz.de**Käufer (Land):****Yardi Systems, Inc. (Vereinigte Staaten)****Profil Käufer / Website:**

Seit fast vier Jahrzehnten spezialisiert sich Yardi® auf Entwicklung und Unterstützung von Immobiliensoftwarelösungen. Mit Komponenten wie Yardi Residential Suite™, Yardi Commercial Suite™, Yardi Investment Suite™ und Yardi Orion® Business Intelligence stellt die Yardi Voyager®-Plattform eine einzigartige Gesamtlösung für die Immobilieninvestitions- und Objektverwaltung dar. Sie unterstützt Betriebsabläufe, Buchhaltung und Services mit portfolioweiter Business Intelligence und umfassender Mobilität. Yardis 4.800 MitarbeiterInnen bedienen 5.000 Kunden weltweit mit Niederlassungen in Europa, Australien, Asien, dem Nahen Osten und Nordamerika. - Web: www.yardi.com/de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

InstruTech, Inc. (Vereinigte Staaten)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

30

Branche: High-Tech/Sonstiges**Sektor:** Vakuum-Messröhren, Ein- und Mehrkanal-Kontrollgeräte**Transaktionsbeschreibung:**

INFICON, ein weltweit führender Hersteller von Instrumenten und Prozesskontroll-Software für komplexe industrielle Vakuumprozesse, übernimmt per 1. Februar 2016 sämtliche Aktiven der amerikanischen InstruTech, Inc. Longmont/Colorado. Die beiden Parteien haben Stillschweigen über die weiteren Details der Transaktion vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Das bisher gründergeführte Unternehmen entwickelt und produziert mit rund 30 Mitarbeitenden vor allem hochspezialisierte Vakuum-Messröhren sowie Ein- und Mehrkanal-Kontrollgeräte, welche die Angebotspalette von INFICON ideal ergänzen. Neben den traditionell von INFICON bedienten Zielmärkten (Halbleiter, Dünnschicht, Displays) stehen die Produkte von InstruTech in den USA in vielen staatlichen, akademischen und industriellen Forschungsabteilungen im Einsatz.

Adresse: Web: www.instrutechinc.com**Käufer (Land):****INFICON AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

INFICON ist ein führender Anbieter von innovativen Vakuuminstrumenten, hochpräziser Sensortechnologie und Prozesskontrollsoftware, welche die Produktivität und Qualität in hochentwickelten industriellen Vakuumprozessen steigern. Unsere Analyse-, Mess- und Kontrollprodukte sind ein wesentlicher Erfolgsfaktor in der Gaslecksuche der Klima- und Kühlgeräte-Herstellung und der Automobilindustrie, sowie für Produktionsanlagenhersteller und Endverbraucher bei der komplexen Fabrikation von Halbleitern und Dünnschichtbeschichtungen für optische Instrumente, Flachbildschirme, Solarzellen und industrielle Vakuumbeschichtungen. Weitere Anwender der Vakuumtechnologie sind: Life Sciences, Forschung, Raum- und Luftfahrt, Verpackungen, Wärmebehandlung, Laserschneiden und viele weitere Prozessindustrien. Das Unternehmen hat seinen Sitz in der Schweiz, verfügt über modernste Produktionsstätten in Europa, den USA und China sowie Niederlassungen in China, Deutschland, Finnland, Frankreich, Grossbritannien, Indien, Italien, Japan, Korea, Liechtenstein, Schweden, der Schweiz, Singapur, Taiwan und den USA. - Web: www.inficon.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

integral systemtechnik GmbH (isM) (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

30

Branche: Software & IT/Sonstiges**Sektor:** Personalabrechnung**Transaktionsbeschreibung:**

proALPHA erwirbt 100 % der Geschäftsanteile des langjährigen Partners integral systemtechnik GmbH (isM). Im Dezember 2015 erwarb proALPHA die Schweizerische Codex, im April des Jahres wurde die ALPHA Business Solutions AG (ABS) integriert. Mit isM schließt proALPHA die Konsolidierung seiner Partnerlandschaft ab und festigt damit die Position als einer der drei führenden ERP-Anbieter für mittelständische Unternehmen in der Fertigungsindustrie und im Handel in der Region DACH (Deutschland, Österreich, Schweiz).

Profil Zielunternehmen:

Das Magdeburger Systemhaus verfügt über umfassendes Know-how zu proALPHA und ist Entwickler des proALPHA Moduls für die Personalabrechnung. Von den isM-Profis stammen außerdem Lösungen für Betriebsdaten- und Personalzeiterfassung, die von proALPHA weitergeführt werden. Die knapp 30-köpfige isM wird das proALPHA Team verstärken. Das Systemhaus ist seit 25 Jahren am Markt und betreut rund 50 proALPHA Kunden überwiegend im mittel- und norddeutschen Raum sowie bundesweit über 200 Kunden für die isM Lösungen zu Lohn- sowie Betriebsdaten- und Personalzeiterfassung.

Adresse: Web: www.ismsystem.de**Käufer (Land):**

proALPHA Gruppe (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die proALPHA Gruppe ist in der D-A-CH-Region der drittgrößte Anbieter für ERP für mittelständische Unternehmen in Fertigung und Handel. Seit mehr als 20 Jahren bietet proALPHA eine leistungsstarke ERP-Lösung, Consulting, Service sowie Schulungs- und Wartungsleistungen aus einer Hand. Die flexible und skalierbare ERP-Komplettlösung proALPHA steuert mit ihrem breiten Funktionsspektrum sämtliche Prozesse entlang der Wertschöpfungskette. Davon profitieren über 1.700 mittelständische Kunden verschiedenster Branchen und in 50 Ländern – etwa aus dem Maschinen- und Anlagenbau, der Elektrotechnik- und Hightech-Industrie, der Metallbe- und -verarbeitung, der Kunststoffindustrie, dem Großhandel sowie Automotive & Supply. Mit weltweit 30 Niederlassungen und zertifizierten Partnern sowie rund 710 Mitarbeitern sorgt das wachstumsstarke Unternehmen weltweit für Kundennähe. Mehr als 100 Entwickler arbeiten an der kontinuierlichen Weiterentwicklung der Lösung. Dafür wurde proALPHA bereits achtmal als eines der innovativsten mittelständischen Unternehmen ausgezeichnet. Zur Innovation tragen auch Kooperationen mit namhaften Forschungseinrichtungen wie Fraunhofer, Software-Cluster, RWTH Aachen oder SmartFactoryKL bei. Zahlreiche Sprach- und Landesversionen machen den deutschen ERP-Anbieter zum interessanten Partner für international agierende Unternehmen.

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

IWAG Ingenieure AG (Schweiz)

1,8

9

Branche: Bauindustrie/Sonstiges**Sektor:** Ingenieurbüro**Transaktionsbeschreibung:**

Die BKW Tochter Arnold AG und die Kanaltechnikfirma Arpe Holding AG (Arpe) gehen künftig gemeinsame Wege. Mit der Übernahme der auf Kanalsanierung und -unterhalt spezialisierten Arpe baut Arnold ihre bisherigen Geschäftsfelder aus. Neben Energie, Telecom und Verkehr ist sie nun verstärkt auch im Marktbereich Wasser tätig. Im Rahmen des Ausbaus der Multiutility-Aktivitäten hat die BKW zudem die IWAG Ingenieure AG (IWAG) übernommen. Das Ingenieurbüro ist auf Wasser-, Abwasser- und Umwelttechnik spezialisiert.

Profil Zielunternehmen:

Zu den Tätigkeitsbereichen des Traditionsunternehmens mit Sitz in Zürich gehören Siedlungswasserbau, Wasser-Engineering für Grossobjekte sowie Beratung und Controlling. IWAG erzielte in den letzten Jahren einen Umsatz von jeweils rund 2 Millionen Franken und zählt neun Mitarbeitende.

Adresse: Web: www.iwag-ing.ch**Käufer (Land):****Arnold AG / BKW AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Die BKW Tochter Arnold AG kann als national tätiges Netz-Dienstleistungsunternehmen in den Bereichen Energie, Telecom, Verkehr und Wasser auf breit abgestütztes und profundes Fachwissen der rund 800 Mitarbeitenden bauen. Mit rund 170 Mio. Franken Umsatz pro Jahr zählt Arnold zu einem der grössten und führenden Netzbauunternehmen der Schweiz. Web: www.arnold.ch - Die BKW AG ist ein international tätiges Energie- und Infrastrukturunternehmen mit Sitz in Bern. Sie beschäftigt mit ihren Tochtergesellschaften gut 4'000 Mitarbeitende. Dank der vielfältigen Kompetenzen, die sie unter einem Dach vereint, bietet sie ihren Kundinnen und Kunden umfassende und massgeschneiderte Dienstleistungen an. Sie plant, baut und betreibt Energieproduktions- und Versorgungsinfrastrukturen für Unternehmen, Private und die öffentliche Hand. - Web: www.bkw.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Jakob Ebling GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

60

Branche: Energieversorgung/Sonstiges**Sektor:** Planung und Installation von Anlagen in der Heizungs-, Lüftungs-, Kälte- und Regelungstechnik**Transaktionsbeschreibung:**

Alpiq weitet ihre Präsenz in den Energiedienstleistungen in den Raum Rhein-Main in Deutschland aus. Dazu hat die Kraftanlagen München GmbH, ein Unternehmen der Alpiq Gruppe, einen Kaufvertrag über den Erwerb der Jakob Ebling GmbH mit Sitz in Nierstein in Rheinland-Pfalz abgeschlossen. Die Akquisition folgt der Strategie von Alpiq, die Marktpräsenz in den Energiedienstleistungen geografisch auszubauen und gezielt in Wachstumsfelder zu investieren. Der Vollzug des Erwerbs der Jakob Ebling GmbH gilt vorbehaltlich der Freigabe der Wettbewerbsbehörden. Über den Preis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Die Jakob Ebling Heizung Lüftung Sanitär GmbH beschäftigt rund 60 Mitarbeitende und ist spezialisiert auf die Planung und Installation von Anlagen in der Heizungs-, Lüftungs-, Kälte- und Regelungstechnik. Zu den Kunden des Energiedienstleistungsunternehmens zählen insbesondere gewerbliche Kunden wie Hotels und Verwaltungen, aber auch die Industrie sowie Generalbauunternehmer.

Adresse: Web: www.jakob-ebling.de**Käufer (Land):****Alpiq Holding AG / Kraftanlagen München GmbH (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Alpiq ist eine führende Schweizer Stromanbieterin und Energiedienstleisterin mit europäischer Ausrichtung. Das Unternehmen ist in der Stromproduktion sowie im Energiehandel und -vertrieb tätig. Es bietet seinen Kunden umfassende und effiziente Energiedienstleistungen für Gebäude und Anlagen, für die Verkehrstechnik sowie für Kraftwerks- und Industrieanlagen an. - Web: www.alpiq.ch

Berater: Berater Gesellschafter der Jakob Ebling, Heizung, Lüftung, Sanitär GmbH: Heymann & Partner (Titus Walek, Walter Born, Irina Schultheiß)

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Joker Productions GmbH (Deutschland)	11,3	-

Branche: Medien/Verlagswesen/Medien

Sektor: TV-Produktionsfirma

Transaktionsbeschreibung:

Die Splendid Medien AG hat über ihre Tochtergesellschaft Splendid Entertainment GmbH am heutigen Tage einen Mehrheitsanteil von 60% an der Joker Productions GmbH, Kiel erworben mit der Option, Joker zu einem späteren Zeitpunkt vollständig zu übernehmen. Joker wird künftig als selbständiges Unternehmen unter dem Dach der Splendid Gruppe weiter geführt. Die bisherigen Gesellschafter halten nach der Akquisition einen Anteil von 40% an Joker und bleiben weiterhin in leitender Funktion im Unternehmen tätig. Der Kaufpreis für den Erwerb des 60% Anteils beträgt EUR 3,75 Mio. und wird in bar geleistet. Die Finanzierung des Kaufpreises erfolgt aus Eigen- und Fremdmitteln.

Profil Zielunternehmen:

Joker entwickelt und realisiert seit vielen Jahren TV-Formate sowie Werbe- und Imagefilme. Der Großteil der Produktionstätigkeit erfolgt am Standort Köln. Der Schwerpunkt der Geschäftstätigkeit liegt derzeit im Bereich von non-fiktionalen TV-Formaten, darunter Formate wie 'Die Geissens' (bis 2014), 'Die Wollnys' sowie 'Sarah und Pietro'. Zu den Auftraggebern der Joker gehören alle namhaften privaten und öffentlich-rechtlichen TV-Sender. Joker erzielte im Geschäftsjahr 2014 Umsatzerlöse von EUR 11,3 Mio. und ein Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) von EUR 1,1 Mio..

Adresse: Web: www.jokerproductions.de

Käufer (Land):

Splendid Medien AG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die Splendid Medien AG ist ein mittelständisch geprägter, integrierter Medienkonzern, der vorwiegend im deutschsprachigen Europa und in den Benelux-Ländern agiert. Die Gruppe vermarktet Filme und Unterhaltungsprogramme im Kino, Home Entertainment und im Fernsehen und erbringt umfangreiche Dienstleistungen für die Film- und Fernsehindustrie mit Schwerpunkten bei der Digitalisierung/Neue Medien und Synchronisation. - Web: www.splendid-medien.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Kiwi Tours GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

20

Branche: Dienstleistungen/Touristik**Sektor:** Reiseveranstalter**Transaktionsbeschreibung:**

Der Münchner Reiseveranstalter Kiwi Tours hat einen neuen Eigentümer: Touristik-Manager Christoph Breuer erwarb alle Anteile an dem Gruppenferntourismuspezialisten von Günter Wrede und Siegfried Müller, die das Unternehmen 1987 gegründet hatten. Breuer wird Kiwi Tours künftig gemeinsam mit Diemut Zimmermann leiten, die bereits seit 20 Jahren bei KIWI-TOURS tätig und seit 7 Jahren Mitglied der Geschäftsleitung ist.

Profil Zielunternehmen:

Der 1987 gegründete Reiseveranstalter Kiwi Tours hat sich auf die Organisation hochwertiger und erlebnisreicher Rundreisen auf allen 5 Kontinenten zu fairen Preisen spezialisiert. Das Unternehmen bietet neben kombinierten Flug-Busreisen auch Sonderzug- und Flusstouren sowie ausgewählte Kreuzfahrten und Mietwagen-Rundreisen. Die etwa 20 Mitarbeiter entwickeln Programme für Privat- und Gruppenreisen und gehen bei der Reiseplanung auch auf spezielle Interessen - z. B. von Sondergruppen, Volkshochschulen, Architekten, Landwirten oder Hobby-Fotografen - ein. Im deutschsprachigen Raum ist Kiwi Tours einer der größten Veranstalter für Gruppenreisen nach Australien und Neuseeland.

Adresse: Web: www.kiwitours.com**Käufer (Land):****Christoph Breuer (-)****Verkäufer (Land):****Günter Wrede, Siegfried Müller (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Lindacher Akustik GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Sonstiges**Sektor:** audiologische Fachgeschäfte**Transaktionsbeschreibung:**

Die Firma Vitakustik GmbH mit Sitz in München wird neue Gesellschafterin der Lindacher Akustik GmbH. Das Unternehmen bleibt rechtlich und geschäftlich eigenständig und wird weiterhin von dem bekannten Führungsteam unter der Leitung von Geschäftsführer Rainer Schmidt geführt.

Profil Zielunternehmen:

Die Lindacher Akustik GmbH betreibt 33 audiologische Fachgeschäfte überwiegend im Raum Stuttgart, Dresden und Erfurt.

Adresse: Web: www.lindacher.de**Käufer (Land):****Vitakustik GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Vitakustik Hörgeräte ist ein junges, aufstrebendes Unternehmen der Hörgeräte-Akustik. Mit aktuell rund 60 Fachgeschäften in Deutschland zählt das Unternehmen zu einen der erfolgreichsten und am stärksten wachsenden Unternehmen der Branche. - Web: www.vitakustik.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Lübecker Nachrichten GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Medien/Verlagswesen/Verlag**Sektor:** Verlag**Transaktionsbeschreibung:**

Die MADSACK Mediengruppe erwirbt, vorbehaltlich der Freigabe durch das Bundeskartellamt, die Anteile der Heinrich Beteiligungs GmbH (HBG) an der Lübecker Nachrichten GmbH - und baut damit ihre Mehrheitsbeteiligung auch an der Ostsee-Zeitung weiter aus. Die Verlagsgesellschaft MADSACK GmbH & Co. KG hält künftig 76 Prozent der Anteile an der Lübecker Nachrichten GmbH direkt. Die weiteren 24 Prozent liegen bei der Hanseatischen Verlags-Beteiligungs AG (HVB), die wiederum ebenfalls mehrheitlich zu MADSACK gehört. Der bisherige Mitgesellschafter HBG will sich künftig auf seine Beteiligungen an den Kieler Nachrichten und der Segeberger Zeitung konzentrieren.

Profil Zielunternehmen:

Die Lübecker Nachrichten (LN) sind eine regionale Tageszeitung im südöstlichen Schleswig-Holstein und westlichen Mecklenburg-Vorpommern. Die Zeitung gehört neben den Kieler Nachrichten zu den größten Tageszeitungen in Schleswig-Holstein. Die verkaufte Auflage beträgt 95.711 Exemplare, ein Minus von 15,1 Prozent seit 1998. Die LN gingen 1946 aus dem 1882 von Charles Coleman gegründeten Lübecker General-Anzeiger hervor. Die Regionalausgabe Lübeck erscheint noch mit diesem Untertitel.

Adresse: Web: www.ln-online.de**Käufer (Land):****MADSACK Mediengruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die MADSACK Mediengruppe setzt auf das Zukunftspotenzial regionaler und lokaler Medien. Zur Gruppe gehören heute 15 Tageszeitungen (u. a. Hannoversche Allgemeine Zeitung, Leipziger Volkszeitung, Märkische Allgemeine Zeitung) und mehr als 30 Anzeigenblätter. Unsere Titel werden durch umfangreiche Angebote im Online-Bereich sowie für mobile Endgeräte ergänzt. Täglich werden etwa 850.000 Zeitungen verkauft, 2,4 Millionen Leser sowie 3,27 Millionen Unique User erreicht. 1893 als Gesellschaft Hannoverscher Anzeiger A. Madsack & Co. gegründet, hat sich der Verlag kontinuierlich zu der heutigen überregional agierenden Mediengruppe mit rund 4.400 Mitarbeitern und einem Umsatz von 669,5 Millionen Euro weiterentwickelt. - Web: www.madsack.de

Verkäufer (Land):**Heinrich Beteiligungs GmbH (Deutschland)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Ludwig Bierhalter GmbH (Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: Nahrungsmittelindustrie/Sonstiges**Sektor:** Naturdärme für die Wurst- und Fleischwarenindustrie**Transaktionsbeschreibung:**

Die Firmen Ludwig Bierhalter GmbH und Teeuwissen Holding B.V. wollen zukünftig beim Handel und Vertrieb von Naturdärmen für die Wurst- und Fleischwarenindustrie eng kooperieren. Teeuwissen, seit Oktober 2014 Teil der SARIA Gruppe, wird im Rahmen dieser Unternehmenskooperation die Mehrheitsanteile von Bierhalter übernehmen. Der Zusammenschluss wird nach der Zustimmung der Wettbewerbsbehörden vollzogen, die im ersten Quartal 2016 erwartet wird.

Profil Zielunternehmen:

Bierhalter mit Sitz in Talheim (Deutschland) ist spezialisiert auf die Sortierung und den Vertrieb von Naturdärmen von Schafen, Schweinen und Rindern an die Wurstwarenindustrie. Besonderer Schwerpunkt ist das individualisierte, kundenbezogene Angebot von gerafften Naturdärmen.

Adresse: Web: www.bierhalter.de**Käufer (Land):****Teeuwissen Gruppe / SARIA Gruppe (Niederlande)****Profil Käufer / Website:**

Die Teeuwissen Gruppe mit Sitz in Cuijk (Niederlande) ist eines der international führenden Unternehmen in der Erfassung, Verarbeitung und dem Handel von Produkten und Nebenprodukten der Fleischindustrie wie zum Beispiel Naturdärmen. - Web: www.teeuwissen.nl

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

MEDICA-Klinik (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

175

Branche: Krankenhäuser/Pflegeheime**Sektor:** Klinik**Transaktionsbeschreibung:**

Die MEDICA-Klinik in Leipzig wird an MEDIAN verkauft. Das ambulante Reha-Zentrum mit insgesamt 175 Beschäftigten ist eines der größten seiner Art in Deutschland und - vorbehaltlich der Zustimmung des Kartellamtes - die erste Klinik, die im Zuge der Wachstumsstrategie durch das Gesundheitsunternehmen MEDIAN in diesem Jahr übernommen wird. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Die MEDICA-Klinik in Leipzig ist am Reha-Markt sehr gut aufgestellt. Sie bietet ihren Patienten seit Jahren eine wohnortnahe, individuelle und ganzheitliche Behandlung an. Ziel ist die Förderung und Wiederherstellung der Gesundheit im gewohnten Umfeld des Patienten. Fachliche Schwerpunkte in der ambulanten Rehabilitation und medizinischen Nachsorge sind die Bereiche Orthopädie, Kardiologie, Onkologie, Neurologie und Psychosomatik. Das große Engagement auf dem Feld der Sportmedizin und spezielle arbeitsplatzbezogene Rehabilitationsprogramme ergänzen das Angebot der MEDICA-Klinik. Dieses Know-how ermöglicht es, Patienten bei Bedarf fachbereichsübergreifend zu behandeln.

Adresse: Web: www.medica-klinik.de**Käufer (Land):****MEDIAN Kliniken GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

MEDIAN ist ein modernes Gesundheitsunternehmen mit über 70 Rehabilitationskliniken, Akutkrankenhäusern, Pflege- und Wiedereingliederungseinrichtungen an 45 Standorten und Deutschlands größter privater Betreiber von Rehabilitationskliniken. Mit ca. 10.000 Mitarbeitern und rund 13.000 Betten bzw. Behandlungsplätzen gehört MEDIAN zu den marktführenden Gesundheitsunternehmen. Von der Therapieerfahrung und den hohen Qualitätsmaßstäben der Gruppe profitieren derzeit jährlich mehr als 180.000 Patienten und Bewohner. Das Unternehmen mit Sitz in Berlin entstand 2015 durch die Fusion der MEDIAN Kliniken und der RHM Kliniken und Pflegeheime - zwei Unternehmen, die bereits auf eine 40-jährige Geschichte zurückblicken können. - Web: www.median-kliniken.de

Verkäufer (Land):**Sana Kliniken AG (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

Die Sana Kliniken AG ist die drittgrößte private Klinikgruppe in Deutschland. Mit 29 privaten Krankenversicherungen als Aktionären stellt Sana eine Besonderheit im Klinikmarkt dar. 2014 beschäftigte die Klinikgruppe 27.350 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Der Jahresumsatz beträgt 2,16 Milliarden Euro. Im Jahr 2014 wurden 1,82 Millionen Patienten behandelt. Die Sana Kliniken umfassen 47 Krankenhäuser und 8 Alten- und Pflegeheime. - Web: www.kliniken-leipziger-land.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Mega Airless-Gruppe (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Verpackungen**Sektor:** luftleere Verpackungssysteme**Transaktionsbeschreibung:**

Die Aptar-Gruppe, ein weltweit tätiger führender Hersteller von Verpackungssystemen aus den Bereichen Beauty und Home, Essen und Trinken sowie Pharma mit Hauptsitz in Chicago, hat den Erwerb der Mega Airless-Gruppe bekanntgegeben. Mit der strategischen Akquisition ergänzt Aptar sein bestehendes breit angelegtes Unternehmensportfolio um komplementäre Produkte und erhöht seine Marktabdeckung. Der Vollzug der Transaktion unterliegt der Zustimmung der zuständigen Regulierungsbehörden und wird im ersten Quartal 2016 erwartet. Der vereinbarte Kaufpreis liegt bei rund EUR 200 Mio.

Profil Zielunternehmen:

Die Mega Airless-Gruppe ist ein Hersteller für spezielle luftleere Verpackungssysteme für Cremes, Gels und vergleichbare Liquide, die u.a. in den Marktsegmenten Beauty, Körperpflege und Pharma zum Einsatz kommen. Sie betreibt Produktionsanlagen in Deutschland (Villingen-Schwenningen) und in New Jersey/USA.

Adresse: Web: www.mega-airless.de**Käufer (Land):****AptarGroup (Vereinigte Staaten)****Profil Käufer / Website:**

Die Aptar-Gruppe ist ein weltweit tätiger führender Hersteller von Verpackungssystemen aus den Bereichen Beauty und Home, Essen und Trinken sowie Pharma mit Hauptsitz in Chicago. Aptar hat über 13.000 Mitarbeiter in zwanzig verschiedenen Ländern und betreibt Fertigungsanlagen in Nordamerika, Europa, Asien und Südamerika. - Web: www.aptar.com

Berater: Berater AptarGroup: Hengeler Mueller (Dr. Daniel Wiegand, Thomas Meurer)

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
MEIERHOFER AG (Deutschland)	keine Angaben	-

Branche: Software & IT/IT-Dienstleistungen

Sektor: IT-Lösungen für Einrichtungen im Gesundheitswesen

Transaktionsbeschreibung:

Asklepios, der zweitgrößte private Krankenhausbetreiber Deutschlands, hat eine 40 %-Beteiligung an der MEIERHOFER AG (München) erworben. Die Beteiligung erfolgt zum Zwecke einer weitreichenden, strategischen Zusammenarbeit zwischen Asklepios und MEIERHOFER. Sie umfasst die Einführung des Krankenhausinformationssystems (KIS) MCC von MEIERHOFER in den sieben Hamburger Häusern der Klinikgruppe und sieht darüber hinaus die Umsetzung regionaler IT-Projekte in einer engen Entwicklungspartnerschaft vor. Der Unternehmensgründer Matthias Meierhofer bleibt weiterhin Hauptaktionär und Vorstandsvorsitzender der MEIERHOFER AG.

Profil Zielunternehmen:

Die MEIERHOFER Unternehmensgruppe ist ein europaweit tätiger Anbieter von IT-Lösungen für Einrichtungen im Gesundheitswesen. In Kombination mit praxisorientierten Einführungskonzepten unterstützt das skalierbare Informationssystem MCC die Steuerung medizinischer, pflegerischer und administrativer Prozesse von Universitätskliniken bis hin zu medizinischen Versorgungszentren. MCC gehört in Deutschland, Österreich und in der Schweiz zu den führenden Klinikinformationssystemen.

Adresse: Web: www.meierhofer.de

Käufer (Land):

Asklepios Kliniken GmbH (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Asklepios verfügt über 25 Jahre Erfahrung im Gesundheitswesen und Klinikmanagement. Im Mittelpunkt der Unternehmensaktivitäten stehen der stetige Kompetenzzuwachs, hohe Innovationsfrequenz, Investitionen und ein solides Finanzierungspotential. Asklepios deckt im Unternehmensverbund das gesamte Versorgungsspektrum medizinischer Leistungen ab: Neben der Grund-, Regel- und Schwerpunktversorgung sind Fachkrankenhäuser mit besonderen Spezialgebieten weit über die jeweilige Versorgungsregion hinaus tätig. Als Träger von Rehakliniken hat Asklepios die Möglichkeit, die gesamte stationäre Versorgung aus einer Hand zu gewährleisten und bundesweit Spitzenpositionen einzunehmen. Die Versorgungspalette wird durch Pflegeeinrichtungen und Gesundheitszentren ergänzt. - Web: www.asklepios.com

Verkäufer (Land):

Matthias Meierhofer (-)

Berater: Berater Matthias Meierhofer: GRUENDELPARTNER (Dr. Mirko Gründel, Dr. Steffen Fritzsche)

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Mozart Distillerie GmbH (Österreich)	keine Angaben	30

Branche: Nahrungsmittelindustrie/Spirituosen/Getränke

Sektor: Schokoladenliköre

Transaktionsbeschreibung:

Der US amerikanische Konzern Beam Suntory hat die Mozart Distillerie samt Tochtergesellschaft an die Schlumberger Wein- und Sektkellerei veräußert. Der Verkauf erfolgte im Rahmen eines 100% Share Deals und umfasste die weltweiten Markenrechte, die Produktionsanlagen und das gesamte Betriebsgelände in Salzburg. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Die Mozart Distillerie mit Sitz in Salzburg produziert Schokoladenliköre aus Österreich und ist globale Marktführer unter den Schokoladen-Spirituosen. Besonders bekannt ist der Mozart Schokoladenliköre Mozart Chocolate Cream, Mozart Dark Chocolate, White Chocolate und Rosé Gold.

Adresse: Web: www.mozart-spirits.com

Käufer (Land):

Schlumberger Wein- und Sektkellerei GmbH (Österreich)

Profil Käufer / Website:

Schlumberger ist Österreichs traditionsreichste Wein- und Sektkellerei. Das Unternehmen ist Marktführer im Bereich Premium-Sekt und Premium-Spirituosen. Robert Alwin Schlumberger gründete das Unternehmen 1842 und stellte damals als einer der ersten in Österreich Sekt nach der Champagner-Methode her. 1973 erwarb das Familienunternehmen Unterberg die Schlumberger Wein- und Sektkellerei und brachte die Gesellschaft 1986 an die Börse. 2014 wurden die Mehrheitsanteile von der Schweizer Holdinggesellschaft Sastre SA rund um den Unternehmer Frederik Paulsen erworben. Das Geschäft umfasst heute die Bereiche Schaumwein, Spirituosen, Wein, Bier und Alkoholfreie Getränke. Schlumberger beschäftigt durchschnittlich rund 219 Mitarbeiter einschließlich seiner Töchter in Österreich, Deutschland und den Niederlanden. - Web: www.gruppe.schlumberger.at

Verkäufer (Land):

Beam Suntory Inc. (Vereinigte Staaten)

Profil Verkäufer / Website:

Beam Suntory ist mit mehr als 4.000 Mitarbeitern an 17 Standorten weltweit das drittgrößte Spirituosenunternehmen der Welt mit Hauptsitz in Deerfield, Illinois (USA). Die Beam Suntory Austria GmbH in Wien ist eine der führenden Vertriebsgesellschaften von Premium-Spirituosen und eine hundertprozentige Tochter von Beam Suntory Inc. - Web: www.beamsuntory.com

Berater: Berater Beam Suntory: Binder Grösswang (Markus Uitz) - Berater Schlumberger: Torggler (Dr. Kathrin Weber)

M&A

Zielunternehmen (Land)

Newson Gale Ltd. (Grossbritannien)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Sonstiges**Sektor:** Explosionsschutz**Transaktionsbeschreibung:**

Mit Wirkung zum 4. Januar 2016 übernimmt der HOERBIGER Konzern, Zug, Schweiz, das bisher privat geführte Unternehmen Newson Gale mit Sitz in Nottingham, Großbritannien. Der überwiegende Teil der Anteile wurde bisher von Unternehmensgründer Ernest Kochmann und seiner Familie, eine Minderheitsbeteiligung von CEO Graham Tyres gehalten. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Newson Gale bietet seinen Kunden ein umfangreiches Portfolio von Lösungen zur Unterdrückung statischer Elektrizität und damit zur Vermeidung von Zündquellen in entflammaren und explosionsgefährdeten Umgebungen. Newson Gale hat eine herausragende Marktposition bei der elektrostatischen Erdung in explosionsgefährdeten Bereichen. Das Unternehmen verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung im vorbeugenden Explosionsschutz, in dem es seinen Kunden ein umfangreiches Portfolio von Lösungen zur Vermeidung von Zündquellen durch statische Elektrizität in explosionsgefährdeten Bereichen anbietet - wo immer mit brennbaren Gasen, Flüssigkeitsdämpfen oder Stäuben gearbeitet wird. Von der Beladung von Tanklastwagen bis hin zur Abfüllung in Kleingebinde: Newson Gale hat Lösungen für praktisch jeden Prozess, der aufgrund elektrostatischer Ladung einem Explosionsrisiko ausgesetzt ist.

Adresse: Web: www.newson-gale.co.uk**Käufer (Land):****HOERBIGER Konzern (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

HOERBIGER ist weltweit ein führender Anbieter leistungsbestimmender Komponenten und Systeme für die Öl-, Gas- und Prozessindustrie, für die Automobilindustrie sowie für den Maschinen- und Anlagenbau. Sicherheit und Explosionsschutz sind attraktive Wachstumsmärkte mit großem Potential, die hervorragend zum Kerngeschäft von HOERBIGER passen. Bereits heute verfügt der Konzern über ein breites Spektrum sicherheitstechnischer Produkte und Serviceleistungen. HOERBIGER ist seit Jahrzehnten Innovations- und Technologieführer bei Explosionsschutz- und Rückschlagventilen für Öl-, Gas-, Ruß- und Staub-Anwendungen im Maschinen und Anlagenbau. - Web: www.hoerbiger.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Nordic Air Filtration A/S (Dänemark)	15	100

Branche: Cleantech/Sonstiges

Sektor: industrielle Luftfiltration

Transaktionsbeschreibung:

Per 1. Februar 2016 übernimmt Hengst die gesamten Anteile des dänischen Filtrationsspezialisten Nordic Air Filtration. Mit der Übernahme verfolgt der Münsteraner Filtrationsexperte Hengst weiter seine Wachstumsstrategie. Der bisherige Geschäftsführer von Nordic Air André Radley Grundahl wird das Geschäft auch weiterhin verantworten. Hengst und Nordic Air stehen für professionelle industrielle Filtrationslösungen, die die Umwelt entlasten und die Lebensdauer von industriellen Maschinen erhöhen.

Profil Zielunternehmen:

Nordic Air zählt zu den Marktführern für hochwertige Lösungen in der industriellen Luftfiltration und liefert an Händler und Erstausrüster weltweit. Das Unternehmen beschäftigt an drei Standorten in Dänemark und den Vereinigten Arabischen Emiraten rund 100 Mitarbeiter, die einen Jahresumsatz von über 15 Mio. Euro erwirtschaften. Mit rund 4.000 verschiedenen Filterartikeln und über 20 unterschiedlichen Filtermedien bietet Nordic Air Filtration ein sehr breites Produktportfolio für Gasturbinen und Industrieanwendungen an.

Adresse: Web: www.nordic-air-filtration.com

Käufer (Land):

Hengst Gruppe (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die Hengst SE & Co. KG ist ein Unternehmen für Fluidmanagement, Kurbelgehäuseentlüftungssysteme sowie Filter-Systeme für Öl-, Kraftstoff-, Luft- und Innenraumluftfiltration. Das Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Münster. An den elf Standorten in Deutschland, Brasilien, China, Indien, Polen, Singapur und den USA sind 3.000 Mitarbeiter beschäftigt. - Web: www.hengst.de

Berater: Berater Hengst Automotive: Heuking Kühn Lüer Wojtek (Dr. Anne de Boer) - Bech Bruun (Jens Christian Rasmussen) - Amereller (Dr. Kilian Bälz, Dr. Jochen Murach) - Inhouse Hengst Automotive: Bernd Schraeder (Leiter Recht) - FAS AG (Dirk Spalthoff) - IMAP M&A Consultants AG (Andreas Widholz, Hans-Christian Vastert, Philippe Mullenbach)

M&A

Zielunternehmen (Land)

NR Neuen Raumpflege GmbH & Co. KG (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

400

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** Gebäudereinigung**Transaktionsbeschreibung:**

Die WISAG Gebäudereinigung Holding GmbH & Co. KG baut ihr Geschäft in Nordrhein-Westfalen aus. Das Unternehmen hat zum 1. Januar 2016 alle Geschäftsanteile der NR Neuen Raumpflege GmbH & Co. KG aus Köln übernommen. Die Gründungsgesellschafter Dr. Christoph Merten und Heinz-Josef Kramer haben für das seit 1972 bestehende Unternehmen einen neuen Eigentümer gesucht, der den rund 400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern Sicherheit und Perspektive bietet.

Profil Zielunternehmen:

Neue Raumpflege beschäftigt etwa 400 Mitarbeiter, die neben Reinigungsarbeiten auch Hausmeister- und Empfangsdienste abdecken. Das 1972 gegründete Familienunternehmen soll zunächst eigenständig fortgeführt werden.

Adresse: Web: www.neueraumpflege.de**Käufer (Land):****WISAG Gebäudereinigung Holding GmbH & Co. KG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Facility-Service-Sparte von Wisag erwirtschaftete im vergangenen Jahr mit etwa 30.000 Mitarbeitern einen Umsatz von gut 850 Millionen Euro. Wisag mit Hauptsitz in Frankfurt am Main verfügt neben der Gebäudemanagement-Sparte noch über ein umfangreiches Servicegeschäft für Flughäfen und Fluggesellschaften sowie über einen breit aufgestellten Dienstleister für die Industrie. Neben Deutschland ist das Unternehmen auch in Österreich, der Schweiz, Luxemburg und Polen aktiv. Was 1965 als kleines Putzunternehmen begann, ist heutzutage ein Konzern in Familienbesitz mit einer komplexen Holdingsstruktur und etwa 50.000 Mitarbeitern insgesamt. - Web: www.wisag.de

Verkäufer (Land):**Dr. Christoph Merten, Heinz-Josef Kramer (-)****Berater:** Berater Wisag: Bendel & Partner (Geno Biere) - Berater NR Neue Raumpflege: Paulick (Dr. Alfred Paulick)

M&A

Zielunternehmen (Land)

Okinlab GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Software & IT/Sonstiges**Sektor:** Digitalisierungskonzept für die Fertigungsindustrie**Transaktionsbeschreibung:**

Die Scheer Holding, deren Unternehmen Kunden branchenbezogen bei der digitalen Transformation unterstützen, hat eine Minderheitsbeteiligung an dem innovativen Start-up Okinlab übernommen. Okinlab arbeitet an der Schnittstelle zwischen Architektur, Design, Informatik und Forschung. Dabei spielt der Einsatz modernster digitaler Entwurfs- und Fertigungsmethoden eine zentrale Rolle.

Profil Zielunternehmen:

Okinlab wurde von Nikolas Feth und Alessandro Quaranta gegründet. Ausgangspunkt und Wunsch der beiden Gründer war es, das Lebens- und Arbeitsumfeld der Menschen ergonomischer, nachhaltiger, materialeffizienter und harmonischer zu gestalten. Zahlreiche Studien und Projekte mit digitalen Fertigungs- und Entwurfstechnologien sind die Basis des Unternehmens. Mit der 3D-Webanwendung form.bar können Kunden ihre Möbel selbst entwerfen und spielerisch an die eigenen Bedürfnisse anpassen. Weltweit einmalig sind die nahezu unbegrenzte interaktive Formfindung und die im Anschluss an die Konfiguration automatisierte Generierung der Fertigungsdaten. Möglich wird dies am virtuellen Modell in einer intuitiven 3D-Benutzeroberfläche. Sämtliche Änderungen des Designs sowie der Preis des Möbelstücks lassen sich in Echtzeit überprüfen. Die Software übermittelt die Daten direkt digital an den produzierenden Schreinerbetrieb aus der entsprechenden Region. Dieser fertigt mithilfe von CNC-Bearbeitungsmaschinen die Einzelteile der hochwertigen Unikate. Der Kunde erhält sein Wunschmöbel in Form eines Holzstecksystems, das er leicht selbst zusammen bauen kann. Form.bar erfasst den gesamten Prozess der Möbelherstellung, vom Design über die Produktion bis hin zur Auslieferung. Der Kunde wird selbst zum Produktentwickler und Sonderanfertigungen in regionaler Schreinerqualität sind erstmals kostengünstig möglich.

Adresse: Web: www.okinlab.com**Käufer (Land):****Scheer Holding (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Scheer Holding unterstützt und managed den Zusammenschluss innovativer und Technologie orientierter Unternehmen in einem Netzwerk. Der Fokus liegt dabei auf kleinen und mittleren Geschäftseinheiten. Professor für Wirtschaftsinformatik und Unternehmer Dr. August-Wilhelm Scheer gründete die Scheer Holding als Alleingesellschafter. Die Scheer Holding hält Beteiligungen an den Unternehmen bei gleichzeitiger Betonung der unternehmerischen Kraft des Gründungsmanagements. Der Unternehmensverbund bietet Kunden ein wachsendes Netzwerk von Unternehmen mit innovativen Produkten und Dienstleistungen von hoher Qualität und Business-Effizienz. In engem Austausch mit Wissenschaft und Forschung entstehen neue Produkte und Beratungsleistungen für Unternehmen, die sich schon heute für den Erfolg von morgen aufstellen. - Web: www.scheer-holding.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Orion Entertainment (Vereinigte Staaten)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Medien/Verlagswesen/Medien**Sektor:** TV-Produktionsfirma**Transaktionsbeschreibung:**

Die Red Arrow Entertainment Group hat eine Mehrheitsbeteiligung an der US-amerikanischen Produktionsfirma Orion Entertainment erworben. Das Unternehmen mit Sitz in Denver ist ein führender US-Produzent von Non-Scripted TV-Programmen und Branded Entertainment-Angeboten. Die Akquisition erweitert das US-Produktionsnetzwerk von Red Arrow um neue Programm-Genres wie 'Outdoor Adventure', für das Orion einer der weltweit größten Produzenten ist. Orion ist bereits die siebte Beteiligung von Red Arrow in den USA. Mit der Akquisition von Orion setzt Red Arrow seine Expansion im weltweit wichtigsten TV-Markt fort. Im November 2015 hat die Gruppe eine Mehrheit an der Produktionsfirma Karga Seven Pictures übernommen. Ebenfalls Teil des US-Produktionsnetzwerkes von Red Arrow sind unter anderem Fabrik Entertainment, Left/Right Productions, Half Yard Productions und Kinetic Content. 2015 hat Red Arrow zudem seine Präsenz im Digitalgeschäft gestärkt und das digitale Medienunternehmen Ripple Entertainment mit Sitz in Los Angeles gegründet. 2016 wird das Unternehmen seinen Namen in Dorsey Pictures LLC ändern.

Profil Zielunternehmen:

Orion Entertainment/Dorsey Pictures hat derzeit über 20 Serien und Sondersendungen in Produktion und zählt damit zu einem der führenden US-Produzenten für Lifestyle-Programme. Orion hat bereits mit Partnern wie dem Travel Channel, HGTV, DIY, Discovery, ESPN, History, National Geographic, NatGeo Wild, Destination America, Great American Country, NBC Sports, Velocity sowie dem Outdoor Channel zusammengearbeitet. Mit einem Archiv aus 60.000 Stunden HD Filmmaterial und tausenden Bildern sowie einem erfahrenen Team bietet Orion Entertainment/Dorsey Pictures beste Inhalte über alle Plattformen hinweg.

Adresse: Web: www.orionentertainment.com**Käufer (Land):****Red Arrow Entertainment Group / ProSiebenSat.1 Group (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Zur Red Arrow Entertainment Group gehört neben dem Programmvertrieb Red Arrow International eine dynamisch wachsende Gruppe von 14 internationalen Fernsehproduktionen in sechs Ländern, das digitale Medienunternehmen Ripple Entertainment sowie eine Beteiligung am Multi-Channel-Network Studio71. Zudem unterhält die Gruppe Kreativpartnerschaften und Joint Ventures mit STV Productions (Großbritannien), The Imaginarium Studios (Großbritannien) und Sync Media (Dubai). Red Arrow ist ein hundertprozentiges Tochterunternehmen der ProSiebenSat.1 Group, eines der führenden unabhängigen Medienhäuser Europas. - Web: www.redarrow.tv

Berater: Red Arrow wurde bei der Transaktion von Stella Capital Advisors und Milbank beraten. Orion Entertainment standen Richard Gray von ACF Investment Bank und Matthew Thompson von Sidley Austin zur Seite.

M&A

Zielunternehmen (Land)

Panpharma / Oncoprod (Brasilien)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Pharma/Life Sciences/Sonstiges**Sektor:** Pharmagroßhandel**Transaktionsbeschreibung:**

Celesio, ein international führendes Groß- und Einzelhandelsunternehmen und Anbieter von Logistik- und Serviceleistungen im Pharma- und Gesundheitssektor, hat heute bekannt gegeben, dass es eine Vereinbarung zum Verkauf des brasilianischen Geschäfts an das brasilianische Unternehmen SC Participações Empresariais unterzeichnet hat. Der Kaufpreis wurde nicht bekannt gegeben. Celesios Brasiliengeschäft besteht aus den beiden Tochtergesellschaften Panpharma und Oncoprod, die sich beide im vollständigen Besitz von Celesio befinden. Die Transaktion steht unter dem Vorbehalt der Zustimmung der relevanten Behörden und wird voraussichtlich innerhalb des 1. Quartals des Geschäftsjahres 2017 abgeschlossen werden.

Profil Zielunternehmen:

Panpharma ist ein brasilianisches Pharmagroßhandelsunternehmen mit 14 Niederlassungen. Das Unternehmen mit Sitz Goiania hat mehr als 3.600 Mitarbeiter. Oncoprod, Sao Paulo, ist der einzige Großhändler in Brasilien der ausschließlich auf Spezialmedikamente spezialisiert ist. Das Unternehmen hat neun Zweigstellen im ganzen Land und mehr als 470 Mitarbeiter.

Adresse: Web: www.oncoprod.com - www.panpharma.com.br**Käufer (Land):****SC Participações Empresariais (Brasilien)****Profil Käufer / Website:**

SC Participações Empresariais ist eine brasilianische Holding, die das 1955 gegründete pharmazeutische Großhandelsunternehmen Distribuidora de Medicamentos SantaCruz kontrolliert. SantaCruz vertreibt Medikamente sowie Gesundheits- und Kosmetikprodukte in 17 brasilianischen Staaten. Das Unternehmen hat 11 Distributionszentren und 4.500 Mitarbeiter.

Verkäufer (Land):**Celesio AG (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

Celesio ist ein international führendes Groß- und Einzelhandelsunternehmen und Anbieter von Logistik- und Serviceleistungen im Pharma- und Gesundheitssektor, das Patienten aktiv und präventiv eine optimale Versorgung und Betreuung sichert. Der Konzern ist in 14 Ländern weltweit aktiv und beschäftigt über 38.000 Mitarbeiter. Mit knapp 2.200 eigenen und rund 4.300 Partner- und Markenpartnerapotheken betreut Celesio täglich über 2 Millionen Kunden. Das Unternehmen beliefert rund 65.000 Apotheken sowie Krankenhäuser mit bis zu 130.000 Medikamenten über 135 Niederlassungen und erreicht damit rund 15 Millionen Patienten pro Tag. Die McKesson Corporation, San Francisco, USA, ist Mehrheitsaktionär der Celesio AG. Das Unternehmen hat im Februar 2014 mehr als 75 Prozent der Aktien der Celesio AG erworben. McKesson bietet Lösungen an, die pharmazeutisches und medizinisch-chirurgisches Versorgungsmanagement, medizinische Informationstechnologie sowie Dienstleistungen für Geschäftskunden und Krankenhäuser umfassen. - Web: www.celesio.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Paperflakes AG, Holotrack AG (Schweiz)

keine Angaben

-

Branche: Software & IT/Sonstiges**Sektor:** Softwareprogramme für iOS- und Android-Betriebssysteme**Transaktionsbeschreibung:**

Anlässlich der ausserordentlichen Verwaltungsratssitzung der Highlight Event & Entertainment AG hat der Verwaltungsrat beschlossen, Minderheitsbeteiligungen an der Paperflakes AG, Holotrack AG und die Beteiligung an Pulse Evolution von der Rainbow Home Entertainment AG, Pratteln, einer Tochtergesellschaft der Highlight Communications AG, Pratteln, zu erwerben. Mit dem Erwerb dieser Gesellschaften plant der Verwaltungsrat eine Ausweitung der bisherigen Geschäftsaktivitäten auf erfolgsversprechende Technologien. Die Umsetzung dieser Erwerbe ist im ersten Quartal 2016 geplant.

Profil Zielunternehmen:

Die Paperflakes AG ist im Bereich Social Media tätig und arbeitet aktiv an Softwareprogrammen für iOS- und Android-Betriebssysteme. Die Holotrack AG hält Beteiligungen an Pulse Evolution, welche digitale Medienprodukte entwickelt.

Adresse: Web: www.paperflakes.de**Käufer (Land):****Highlight Event & Entertainment AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Die Highlight Event & Entertainment AG agiert über ihre operativen Tochterunternehmen und Beteiligungen vornehmlich im Geschäftsbereich Event-Marketing. Die Kernkompetenzen der Highlight Event & Entertainment AG liegen in der Vermarktung internationaler Topevents. - Web: www.hlee.ch

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Papierfabrik Schoellershammer / Marke glama und der Micro-Pack (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Papierindustrie

Sektor: Transparentpapiere, aroma- und mineralöldichten Papiere

Transaktionsbeschreibung:

Papierfabrik Reflex mit Sitz in Düren kündigt die Übernahme von zwei neuen Geschäftsfeldern an. Als weitere Stufe innerhalb ihrer Mehrsäulenstrategie hat Reflex nun die Produktion und Lieferung der grafischen Transparentpapiere Marke glama und der aroma- und mineralöldichten Papiere Marke Micro-Pack des Papierherstellers Schoellershammer in Düren übernommen. Schoellershammer stellt bis Ende 2016 eine neue Papiermaschine auf. In Zukunft konzentriert sich der Papierhersteller ausschließlich auf die Produktion von Verpackungspapieren aus 100 Prozent Altpapier.

Profil Zielunternehmen:

Transparentpapiere wurden früher eher im zeichnerischen Bereich benötigt. Heute dagegen bieten sich sehr viele Anwendungen im grafischen und drucktechnischen Bereich an. Diese reichen von anspruchsvollen Büchern, aufwändigen Kalendern über Prospekte, auch Flyer, bis hin zu mehrteiligen Mailings. Nicht zu vergessen sind die unzähligen Drucksachen, Sonderproduktionen, kreativ gestalteten Glückwunschkarten und Kuverts. Die Marke glama bildet aus Sicht von Reflex eine ideale Ergänzung zum eigenen Angebot von Transparentpapieren. Auf der Papiermaschine PM4 für grafische Transparentpapiere verfügt Reflex über ausreichende Kapazität, um Bestellungen für den grafischen Markt abzudecken. Mit dem Geschäftsfeld Micro-Pack eröffnen sich zusätzliche Absatzbereiche für den Papierhersteller. Das umweltfreundliche, biologisch abbaubare und recyclingfähige Naturprodukt - Micro-Pack - eignet sich dank absoluter Geschmacks- und Geruchsneutralität sowie hoher Aromadichte bestens als Verpackungsmaterial für trockene und fettende Lebensmittel. Speziell Kosmetikartikel behalten wegen der extremen Gasdichte von Micro-Pack ihre klassischen Düfte. Die Produktion erfolgt auf einer der drei Papiermaschinen im Werk von Reflex.

Käufer (Land):

Reflex GmbH & Co. KG (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Reflex GmbH & Co. KG, Düren/Deutschland, produziert und vertreibt hochwertige, ungestrichene Papiere. Am Standort wird seit mehr als 150 Jahren Papier erzeugt. Von 1965 bis 2012 gehörte das Werk zu ZANDERS. - Web: www.reflex-paper.com

Verkäufer (Land):

Heinr. Aug. Schoeller Söhne GmbH & Co. KG (Deutschland)

Profil Verkäufer / Website:

Die Papierfabrik Schoellershammer, Heinr. Aug. Schoeller Söhne GmbH & Co. KG, wurde 1784 am heutigen Standort in Düren gegründet und befindet sich nach wie vor in Familienbesitz. Nach der Stilllegung der Feinpapiermaschinen PM 1 im Jahr 2104 und der PM 3 im Dezember 2015 produziert Schoellershammer heute auf einer Papiermaschine, der PM 5, 225.000 to pro anno Wellpappenrohpapier. Das Unternehmen beschäftigt 230 Mitarbeiter und hat einen Jahresumsatz von etwa 100 Millionen Euro. Schoellershammer-Verpackungspapiere werden überwiegend in Europa vertrieben. Mit Anlauf der sich im Bau befindlichen PM 6 im Dezember 2016 verdoppelt sich die Kapazität des Standortes auf über 500.000 to pro Jahr. - Web: www.schoellershammer.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Peter Schilling Metallprofile GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau/Sonstiges**Sektor:** Metallprofile**Transaktionsbeschreibung:**

Im Januar 2016 konnte für den norddeutschen Metallprofilhersteller Peter Schilling Metallprofile GmbH eine geeignete altersbedingte Nachfolgeregelung umgesetzt und der Verkauf an einen MBI-Kandidaten realisiert werden. Von diesen Stärken der Peter Schilling Metallprofile GmbH ließ sich mit Patrick Moll ein Quereinsteiger überzeugen, der in den letzten Jahren für einen Vermögensverwalter in London tätig war und nun seinen Weg zurück in die Hansestadt gefunden hat. Bereits im letzten Jahr hat Patrick Moll die Chance genutzt, sich mit dem Unternehmen näher vertraut zu machen und sich in die Materie einzuarbeiten, bevor im Januar 2016 die Übernahme erfolgte.

Profil Zielunternehmen:

Knapp 40 Jahre hat Peter Schilling sein in Hamburg ansässiges Unternehmen aufgebaut und mit einem nachhaltigen Qualitätsbewusstsein, überdurchschnittlicher Liefertreue und hoher Flexibilität als bundesweit aktiven Metallprofilhersteller etabliert. Ein modernster Maschinenpark mit vollautomatischen Abcoilanlagen, Nippelmaschinen, Scheren und Pressen mit bis zu 8m Abkantlänge, ein gut sortiertes Rohwarenlager und das Bearbeitungs-Know-how für verschiedenste Materialien haben dabei dazu beigetragen, dass Schilling nicht nur im deutschen Dach- und Fassadenbau ein Begriff ist, sondern man auch für renommierte Lebensmittel-konzerne weltweite Fertigungsstandorte ausstattet und selbst die Neumayer III-Station in der Antarktis Metallprofile aus Hamburg zieren.

Adresse: Web: www.schilling-metallprofile.de**Käufer (Land):**

Patrick Moll (-)

Verkäufer (Land):

Peter Schilling (-)

Berater: M&A-Berater: ConsultingKontor GmbH

M&A

Zielunternehmen (Land)

Phonofile AS (Norwegen)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Sonstiges**Sektor:** digitale Musikdistribution**Transaktionsbeschreibung:**

Der an der Berliner Börse und dem Marché Libre der Euronext Paris gehandelte Musikdienstleister SendR SE mit Sitz in Hamburg und Satelliten in Berlin, London, Paris, Los Angeles und Singapur gibt bekannt, dass er die Phonofile AS, den größten Digitaldienstleister Nordeuropas, übernimmt. Die Phonofile AS schließt sich unter dem Dach der SendR-Gruppe u. a. mit der finetunes GmbH (Hamburg), dem deutschen, digitalen Servicepionier im Bereich des Vertriebs digitaler Musikrechte, zusammen. Die Firmen werden weiterhin unabhängig und eigenständig auf dem Markt agieren. Hinsichtlich des Kaufpreises wurde vorerst, bis zur vollständigen Integration in die Unternehmensgruppe, Stillschweigen vereinbart. Die SendR SE gibt jedoch bekannt, dass rund 25 Prozent des Kaufpreises in bar und der andere Teil durch die Ausgabe neuer Aktien geleistet werden.

Profil Zielunternehmen:

Phonofile ist bereits seit 1999 ebenfalls ein Pionier im Bereich der digitalen Musikdistribution und mittlerweile der größte Musikdigitaldienstleister Nordeuropas. Unabhängige Labels und deren Musikkünstler erhalten durch die Firma einen weltumfassenden Marktzugang in dem sich stets verändernden Markt des digitalen Musikvertriebs. Mit Büros in Oslo, Stockholm, Göteborg, Kopenhagen und London vermarktet Phonofile AS ihre innovativen und motivierten Labels über die gesamte Welt. Der Unternehmensverbund lebt die Offenheit und die kooperative Zusammenarbeit, kombiniert mit den langjährigen Markterfahrungen im Bereich des digitalen Vertriebs und der Vermarktung. Dieser Ansatz wird stetig weiterentwickelt und unterstützt durch Neuerungen im Bereich der technischen Vertriebssysteme.

Adresse: Web: www.phonofile.com**Käufer (Land):****SendR SE (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Mit einem Katalog von über 120.000 Künstlern und mehr als 700.000 Titel ist SendR über seine 100%-ige Tochter 'finetunes GmbH' eines der führenden unabhängigen Clearing-Häuser für die digitale Auswertung von Musikrechten. Das Geschäftsmodell der SendR-Gruppe besteht aus dem Einkauf von Lizenzrechten von Independent Musik-Labels und dem anschließenden Weiterverkauf über ein breites Spektrum von Onlineportalen wie iTunes und Streaming-Plattformen wie Spotify. Hierfür bietet die SendR-Gruppe eine Reihe von Zusatzdienstleistungen an, die von der Digitalisierung von Inhalten über Marketing- und Promotions-Lösungen bis hin zur Bereitstellung von Metadaten reicht. - Web: www.sendr.se

Verkäufer (Land):**u.a. Fjord Invest (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Plötz & Betzholz GbR (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Medien/Verlagswesen/Verlag**Sektor:** Verlag**Transaktionsbeschreibung:**

Die Ullstein Buchverlage haben den Plötz & Betzholz Verlag übernommen. Ullstein wird Plötz & Betzholz als Imprint fortführen und ausbauen. Die beiden Verlagsgründer Dennis Betzholz (30) und Felix Plötz (32) bleiben als Herausgeber an Bord. Ullstein hatte bereits im August 2015 eine Vertriebskooperation mit Plötz & Betzholz bekannt gegeben.

Profil Zielunternehmen:

Der Anfang 2015 in Bad Honnef gegründete Verlag konzentriert sich hauptsächlich auf Bücher von Autoren mit hoher Sichtbarkeit in den sozialen Medien wie Youtube, Facebook oder Twitter. Der erste in Zusammenarbeit mit Ullstein erschienene Titel 'Peinlich für die Welt' von Youtube-Star Jonas Ems schaffte es bis auf Platz 14 der SPIEGEL-Bestseller-Liste. Plötz & Betzholz ist ursprünglich aus einem Selfpublishing-Projekt entstanden. Für ihr Unternehmenskonzept wurden Dennis Betzholz und Felix Plötz bereits wenige Monate nach Unternehmensgründung mit der Wildcard der Frankfurter Buchmesse ausgezeichnet.

Adresse: Web: www.ploetz-betzholz.de**Käufer (Land):****Ullstein Buchverlage GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Der Ullstein Verlag wurde 1877 vom Verleger Leopold Ullstein in Berlin gegründet. Ursprünglich ein reiner Zeitungsverlag, umfasste er seit 1903 auch Bücher im Belletristik- und Sachbuchbereich. Heute firmieren zwei Unternehmen unter dem Namen Ullstein: der Zeitungsverlag B.Z. Ullstein GmbH als Tochter der Axel Springer SE sowie die Ullstein Buchverlage GmbH als Tochter des schwedischen Medienunternehmens Bonnier. - Web: www.ullsteinbuchverlage.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Pour la vie-Pflege GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

100

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** häusliche Intensivpflege, Kinderintensivpflege**Transaktionsbeschreibung:**

Außergewöhnlich schnell konnte die insolvente Pour la vie- Pflege GmbH mit Sitz in Leinfelden-Echterdingen gerettet werden. Weniger als zwei Monate nach Antragstellung hat Insolvenzverwalter Martin Mucha von der Kanzlei GRUB BRUGGER Partnerschaft von Rechtsanwälten mbB mit exklusiver Unterstützung der hww Unternehmensberater GmbH einen Käufer gefunden: Die RENAFAN GmbH hat zum 1. Februar 2016 den Geschäftsbetrieb und rund 100 Mitarbeiter übernommen.

Profil Zielunternehmen:

Die Pour la vie Pflege GmbH ist ein überregional tätiger Dienstleister im Bereich der häuslichen Intensivpflege, Kinderintensivpflege und ambulanten Pflege, spezialisiert auf tracheotomierte und beatmete Patienten.

Adresse: Web: www.pourlavie-pflege.de**Käufer (Land):****RENAFAN GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Der bundesweit tätige, private Pflegedienstleister RENAFAN mit über 2800 Mitarbeitern und über 5000 Kunden führt unter seinem Dach Versorgungsangebote im ambulanten, stationären und intensivpflegerischen Bereich zusammen. Mit diesem breit aufgestellten Konzept ist RENAFAN seit über 20 Jahren erfolgreich am Markt. - Web: www.renafan.de

Verkäufer (Land):**Insolvenzverfahren (-)**

Berater: Insolvenzverwalter: Martin Mucha, Kanzlei GRUB BRUGGER Partnerschaft von Rechtsanwälten mbB - Berater Insolvenzverwalter: hww Unternehmensberater GmbH

M&A

Zielunternehmen (Land)

PR im Turm HV-Service AG (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

10

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** Full-Service-Dienstleister für Hauptversammlungen**Transaktionsbeschreibung:**

Der weltweit führende Anbieter von Dienstleistungen rund um Emittentenservices baut damit auch seine führende Marktstellung in Deutschland weiter aus. Mit der Akquisition übernimmt Computershare zum 1. Februar 2016 sämtliche Anteile der PR im Turm HV-Service AG. Das Unternehmen hat seinen Sitz in Mannheim. Alle Leistungen sind nach der internationalen Qualitätsnorm ISO 9001 zertifiziert.

Profil Zielunternehmen:

PR im Turm ist einer der führenden Full-Service-Dienstleister für Hauptversammlungen in Deutschland und bietet das gesamte Dienstleistungsspektrum rund um die Hauptversammlung. Alle Leistungen sind nach der internationalen Qualitätsnorm ISO 9001 zertifiziert. PR im Turm hat in Deutschland rund 70 Kunden, im Speziellen sehr große mittelständische Aktiengesellschaften bis hin zu Kleinunternehmen, welche in verschiedenen Börsensegmenten wie MDAX, TecDAX oder SDAX, aber auch im Entry Standard gelistet sind. PR im Turm wurde 1998 in Mannheim gegründet und hat zehn Mitarbeiter.

Adresse: Web: www.pr-im-turm.de**Käufer (Land):****Computershare Deutschland GmbH & Co. KG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Computershare ist ein globaler Marktführer für die Verwaltung von Aktienregistern und Mitarbeiterbeteiligungsprogrammen sowie für die Aktivierung von Depotstimmrechten (Proxy Solicitation) und bietet stakeholderorientierte Kommunikationskonzepte an. In ausgewählten Märkten hat sich Computershare darüber hinaus auf Treuhänderlösungen für Unternehmen, die Administration von Hypothekendarlehen sowie die technische Abwicklung von Insolvenzverfahren und Sammelklagen spezialisiert. Das Unternehmen bietet zudem eine weitere Auswahl spezieller Finanz- und Governancedienstleistungen an. Seit der Gründung 1978 hat sich Computershare als Experte für die Verarbeitung hochvolumiger Transaktionsdaten und die damit verbundene Abwicklung des Zahlungsverkehrs etabliert. Das Know-how zur Aktivierung und Bindung von Stakeholdern wird von weltweit führenden Unternehmen, Verbänden und andere Institutionen genutzt, um die Beziehungen zu ihren Investoren, Angestellten, Gläubigern, Mitgliedern und Kunden zu optimieren. Computershare ist mit über 15.000 Angestellten weltweit in allen großen Finanzmärkten vertreten. Web: www.computershare.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Proceed Portfolio Services GmbH (Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: Finanzwesen/Finanzdienstleistungen**Sektor:** Abwicklung von schadhaften Immobilienkrediten**Transaktionsbeschreibung:**

Die GFKL hat die Proceed Portfolio Services GmbH an die LOANCOS-Gruppe verkauft. Dieser Schritt unterstützt die strategische Ausrichtung beider Unternehmen und das Ziel der GFKL-Gruppe Europas führender Dienstleister im Forderungsmanagement zu werden. In diesem Zusammenhang konzentriert sich die GFKL weiter auf das Geschäft mit unbesicherten Forderungen und ist Full Service Dienstleister sowie Business Process Outsourcing (BPO) Spezialist für integriertes Forderungsmanagement.

Profil Zielunternehmen:

Die Proceed Portfolio Services GmbH ist Service- und Outsourcing Partner für leistungsgestörte Kredite (NPL) und verwaltet seit über 10 Jahren zahlungsgestörte, besicherte Forderungen für Banken, Sparkassen und weitere institutionelle Investoren.

Adresse: Web: www.portfolio-services.de**Käufer (Land):****LOANCOS-Gruppe (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die LOANCOS-Gruppe ist der größte deutsche Anbieter von ganzheitlichen Dienstleistungen im Zusammenhang mit immobilienbesicherten Finanzprodukten. Langfristige Strategie der Gruppe ist es sich als Dienstleister für den gesamten Wertschöpfungszyklus des Immobilienkreditgeschäfts aufzustellen. LOANCOS wird die Proceed Portfolio Services in den bestehenden Strukturen am Standort Essen weiterführen.

Verkäufer (Land):**GFKL Financial Services AG (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

Die GFKL Financial Services AG (GFKL) ist einer der führenden Dienstleister für Forderungsmanagement in Deutschland. Ihre rund 950 Mitarbeiter betreuen ein Forderungsvolumen von derzeit circa 16,4 Milliarden Euro. Das Angebot der GFKL richtet sich an Handelskonzerne, Banken, Versicherungen, Energieversorger, Telekommunikationsunternehmen und öffentliche Institutionen ebenso wie an kleine und mittelständische Unternehmen. Die GFKL steht dabei für ganzheitliches Forderungsmanagement mit hohem Qualitätsanspruch. Ihre Kompetenz reicht von der Bewertung und Steuerung kreditorischer Risiken, der treuhänderischen Betreuung von Handels- und Kreditforderungen bis zur Bewertung, Übernahme und Abwicklung von Konsumenten- und Immobiliendarlehen. Ergänzend dazu bietet sie individuelle Produkte zur Absicherung von Zahlungsausfällen im E-Commerce. - Web: www.gfkl.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

REALM Communications Group, Inc. (Vereinigte Staaten)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: High-Tech/Sonstiges**Sektor:** Glasfaserlösungen**Transaktionsbeschreibung:**

Der Schweizer Verkabelungsspezialist R&M hat die Übernahme des nordamerikanischen Glasfaserspezialisten REALM Communications Group, Inc. mit Sitz in Milpitas im kalifornischen Silicon Valley bekanntgegeben.

Profil Zielunternehmen:

Das 1987 gegründete Unternehmen ist heute ein führender Entwickler und Anbieter von fortschrittlichen Glasfaserlösungen für Rechenzentren, Mobilfunkanlagen und Unternehmensnetze und die OEMs im Silicon Valley.

Adresse: Web: www.rcgoptic.com**Käufer (Land):****Reichle & De-Massari AG (R&M) (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

R&M ist einer der führenden Anbietern von passiven Verkabelungslösungen für hochwertige Kommunikationsnetze. Das Unternehmen leistet weltweit mit Kupfer- und Glasfasersystemen einen entscheidenden Beitrag zur Betriebssicherheit in der Sprach-, Daten- und Bildübertragung. - Web: www.rdm.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

reniva GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Energieversorgung/Sonstiges**Sektor:** Betrieb und die Wartung von Photovoltaik-Anlagen**Transaktionsbeschreibung:**

Personelle Verstärkung fürs Solargeschäft: E.ON übernimmt das Team des auf Betrieb und Wartung von Photovoltaik-Anlagen spezialisierten Unternehmens reniva GmbH aus Ulm. Die Mitarbeiter gehen ab Februar zur E.ON Energie Deutschland über und unterstützen damit ab sofort das Solarteam des deutschen E.ON Vertriebs.

Profil Zielunternehmen:

Die reniva GmbH mit Sitz in Ulm ist spezialisiert auf den Betrieb und die Wartung von Photovoltaik-Anlagen.

Adresse: Web: www.reniva.de**Käufer (Land):****E.ON Energie Deutschland GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die E.ON Energie Deutschland GmbH ist ein bundesweit führendes Energieunternehmen. Rund 3.000 Mitarbeiter sorgen für die jederzeit zuverlässige Lieferung von Strom und Erdgas zu fairen Preisen und mit mehrfach ausgezeichneter Kundenbetreuung. Darüber hinaus ist E.ON der Lösungsanbieter für eine zunehmend dezentrale, ökologische und digitale Energiewelt, z.B. mit Service und Beratung zu Photovoltaik, Speichern, Energiecheck und Effizienzmaßnahmen. Die E.ON Energie Deutschland hat 32 Standorte im ganzen Bundesgebiet mit Hauptsitz in München. Rund 6 Millionen Privat-, Geschäfts- und Industriekunden von E.ON profitieren damit sowohl von den Stärken des Konzernverbunds als auch von der regionalen Präsenz vor Ort. - Web: www.eon.de

Berater: Berater E.ON: FAS AG (Dirk Spalthoff)

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Retrotech, Inc. (Vereinigte Staaten)	62	140

Branche: Transport/Logistik/Sonstiges

Sektor: Systemintegration von Lager- und Distributionslösungen

Transaktionsbeschreibung:

Die KION Group und ihre Automatisierungs-Marke Egemin Automation bauen mit dem Erwerb von Retrotech, einem etablierten US-Anbieter für die Systemintegration von Lager- und Distributionslösungen, ihre Kompetenz bei immer stärker gefragten automatischen Lagersystemen in Nordamerika weiter aus. Eine Vereinbarung über den Kauf des Unternehmens mit einem Wert von rund 40 Mio. US-Dollar unterzeichnete die KION Group jetzt mit der französischen Savoye S.A. Die Transaktion unterliegt den üblichen aufschiebenden Bedingungen und wird voraussichtlich im 1. Quartal 2016 abgeschlossen.

Profil Zielunternehmen:

Retrotech mit Sitz in Rochester im US-Bundesstaat New York bietet seinen Kunden eine große Bandbreite von Lösungen zur Integration und Modernisierung von komplexen Intralogistik-Systemen. Das Unternehmen ist Spezialist für das Design von Lagersystemen, maßgeschneiderte Software zur Lagerkontrolle, die Modernisierung von Regalbediengeräten sowie System-Nachrüstungen, um einen optimalen Einsatz sicherzustellen. Mit rund 140 Mitarbeitern erwirtschaftete es 2015 einen Umsatz von etwa 70 Mio. US-Dollar. Egemin Group Inc. mit Sitz in Holland im US-Staat Michigan wird Anteilseignerin von Retrotech, womit das Unternehmen auch operativ Teil von Egemin Automation wird. Die Marke Retrotech bleibt erhalten und wird in den USA wie bisher für hochqualitative Lager- und Distributionslösungen stehen. Retrotech ist bei Kunden in der Nahrungsmittel-, Konsumgüter-, Pharma- und Autoindustrie sowie im Online- und Einzelhandel aktiv. Das Unternehmen wurde 1985 gegründet und konzentrierte sich zunächst auf die Nachrüstung von Hubwagen und Kransystemen mit Automatisierungslösungen.

Adresse: Web: www.retrotech.com

Käufer (Land):

KION Group (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

Die KION Group ist mit den sieben Marken Linde, STILL, Fenwick, OM STILL, Baoli, Voltas und Egemin Automation Marktführer für Flurförderzeuge in West- und Osteuropa, weltweit die Nummer Zwei ihrer Branche und führender ausländischer Anbieter in China. Die Marken Linde und STILL bedienen das Premium-Segment weltweit. Fenwick ist der größte Material-Handling-Anbieter in Frankreich, und OM STILL ist ein Marktführer in Italien. Die Marke Baoli konzentriert sich auf das Economy-Segment, Voltas ist ein führender Anbieter von Flurförderzeugen in Indien. Egemin Automation ist ein führender belgischer Spezialist für Logistik-Automatisierung. Die KION Group ist in mehr als 100 Ländern präsent und erzielte im Geschäftsjahr 2014 mit fast 23.000 Mitarbeitern einen Umsatz von rund 4,7 Mrd. Euro. - Web: www.kiongroup.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Rocket Internet SE / PizzaBo & hellofood Italy) -
foodpanda / hellofood Brazil & hellofood Mexico
(Italien)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Internet/Internet Services

Sektor: takeaway food

Transaktionsbeschreibung:

Rocket Internet SE announces the divestiture of certain non-core takeaway food operations owned by the Company and foodpanda Group to JustEat plc for €125 million in cash. Rocket Internet has sold its takeaway food businesses in Spain (La Nevera Roja) and Italy (PizzaBo & hellofood Italy), while foodpanda has sold its businesses in Brazil (hellofood Brazil) and Mexico (hellofood Mexico). foodpanda remains the market leader in growth markets with a presence in 24 countries.

Profil Zielunternehmen:

The acquired businesses are highly complementary to JUST EAT's existing businesses in these important territories and the Acquisition is in line with JUST EAT's strategic ambition to be a market-leader in the geographies in which it operates, bringing scale, focus and new talent to our local operations. The takeaway delivery market in these four territories is worth over £8 billion.

Käufer (Land):

JustEat plc (Grossbritannien)

Profil Käufer / Website:

JUST EAT plc operates the world's leading digital marketplace for takeaway food delivery. Headquartered in London, we use proprietary technology to offer a quick and efficient digital ordering service for over 13.4 million users and over 61,000 takeaway restaurants. JUST EAT is a member of the FTSE 250 Index. - Web: www.just-eat.com

Verkäufer (Land):

Rocket Internet SE (Deutschland)

Profil Verkäufer / Website:

Rocket's mission is to become the world's largest Internet platform outside of the United States and China. Rocket identifies and builds proven Internet business models and transfers them to new, underserved or untapped markets where it seeks to scale them into market leading online companies. Rocket is focused on online business models that satisfy basic consumer needs across four main sectors: eCommerce, marketplaces, travel and financial technology. Rocket started in 2007 and has now more than 30,000 employees across its network of companies, which are active in more than 110 countries across six continents. - Web: www.rocket-internet.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Rogge Global Partners (Grossbritannien)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Finanzwesen/Finanzdienstleistungen**Sektor:** Anleihen-Management**Transaktionsbeschreibung:**

Allianz Global Investors (AllianzGI), einer der weltweit führenden aktiven Investmentmanager, hat bekanntgegeben, Rogge Global Partners (RGP), den Anleiheexperten mit Sitz in London, zu übernehmen. Mit der Transaktion erwirbt AllianzGI 100 Prozent der Anteile von RGP, die derzeit von Old Mutual und dem Management von RGP gehalten werden. Zum Kaufpreis machen beide Seiten keine Angaben. Die Transaktion wird - die Zustimmung der Aufsichtsbehörden vorausgesetzt - Ende des zweiten Quartals 2016 abgeschlossen werden.

Profil Zielunternehmen:

Founded in 1984, Rogge Global Partners is one of the longest established specialist global fixed income managers.

Adresse: Web: www.roggeglobal.com**Käufer (Land):****Allianz Global Investors (AllianzGI) (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Allianz Global Investors GmbH ist ein Unternehmen der Vermögensverwaltung und eine Tochter der Allianz SE. Das Unternehmen und seine Tochtergesellschaften verwalten Hedgefonds und Vermögenswerte für Privatanleger, Institutionelle Anleger, Investmentfonds und Pensionsfonds, sowie für die Allianz selbst. - Web: www.allianzglobalinvestors.de

Verkäufer (Land):**Old Mutual plc, Management von RGP (Grossbritannien)****Profil Verkäufer / Website:**

Das Unternehmen Old Mutual plc, gelistet in der LSE in London, ist ein internationaler Versicherungskonzern. Ursprünglich mit Hauptsitz in Südafrika und dort fokussiert hat das Unternehmen gegenwärtig seinen Hauptsitz in London. In Südafrika besitzt das Unternehmen die Nedbank Group Ltd. (früher bekannt unter Nedcor), Südafrikas größte Bankengruppe und Mutual & Federal, der zweitgrößte Eigentums- und Schadensversicherer in Südafrika. Die Firma hat auch kleinere Unternehmensprojekte in Namibia, Kenia, Malawi und Simbabwe. Das Unternehmen wurde ursprünglich 1845 gegründet. Das Versicherungsunternehmen übernahm 2006 die Mehrheit an dem schwedischen Versicherer Skandia. - Web: www.oldmutual.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Sefag Components AG (Schweiz)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

50

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau/Sonstiges**Sektor:** Metallverarbeitung**Transaktionsbeschreibung:**

Die Pfisterer Unternehmensgruppe, die Komponenten für Stromleitungen herstellt, hat die Metallverarbeitung am Standort Malters LU an eine Gruppe von drei Privatinvestoren verkauft. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart. Der Bereich wird unter Sefag Components AG als eigenständiges Unternehmen am bisherigen Standort weitergeführt. Die neuen Eigentümer der Sefag Components AG heissen rückwirkend per 1. Januar 2016 Jan Kottucz, Ruedi Sprecher und Bernhard Schuler.

Käufer (Land):**Jan Kottucz, Ruedi Sprecher und Bernhard Schuler (-)****Verkäufer (Land):****PFISTERER Unternehmensgruppe (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

PFISTERER ist ein führender unabhängiger Hersteller von Kabelgarnituren und Freileitungszubehör für die sensiblen Schnittstellen in Energienetzen. Die Unternehmensgruppe hat ihren Hauptsitz im süddeutschen Winterbach bei Stuttgart. PFISTERER entwickelt, produziert und vertreibt international erfolgreiche Lösungen für Spannungsebenen von 110 V bis 850 kV. Mit einem Komplettangebot aus Produkten für den Einsatz in Energienetzen, Beratung, Montage und Schulungen ist der Hersteller ein weltweit geschätzter Partner für Unternehmen der Energieversorgung, des Anlagenbaus sowie des elektrifizierten Schienenverkehrs. PFISTERER betreibt Produktionsstätten in Europa, Südamerika und Südafrika sowie Vertriebsniederlassungen in 19 Ländern Europas, Asiens, Afrikas, Südamerikas und den USA. Die Unternehmensgruppe beschäftigt derzeit rund 1.400 Mitarbeiter. - Web: www.pfisterer.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Selecta Group / operations in the Czech Republic, Hungary and Slovakia (Tschechien)

14

200

Branche: Sonstiges

Sektor: vending and coffee services

Transaktionsbeschreibung:

Selecta Group, a European leader for vending and coffee services, announced that it has sold its operations in the Czech Republic, Hungary and Slovakia to KVM Group, the biggest producer of mineral and spring waters in Central Europe. The financial conditions of the transaction have not been disclosed.

Profil Zielunternehmen:

The three businesses employ about 200 people and generated net sales of approximately EUR 14 million in the business year 2014/15.

Käufer (Land):

KVM Group (Tschechien)

Profil Käufer / Website:

Karlovarske Mineralni Vody a.s. is the biggest producer of mineral and spring waters in Central Europe. In addition to traditional mineral water Mattoni, KVM produces Aquila spring water and mineral water Magnesia. The company was founded by Carlsbad native Heinrich Mattoni in 1873. The current structure of the KVM was predominantly formed in the 1990's thanks to a significant investment from new owners, Italian family Pasquale. KVM currently exports its products to more than 20 countries and it owns foreign mineral water brands in Austria, Hungary and Ukraine.

Verkäufer (Land):

Selecta Group (Schweiz)

Profil Verkäufer / Website:

Selecta is a leading vending and coffee services company in Europe with a turnover of about EUR 725 million (for the twelve months ended 30 September 2015) and employing approximately 4,500 people. Founded in 1957 and headquartered in Switzerland, Selecta has grown its geographic market presence to 21 countries across Europe. Selecta serves 6 million consumers every day at its 145,000 point of sales addressing the growing need for out of home food and beverage services at the workplace and on the go. Selecta is putting a strong focus on improving the coffee experience at workplaces through an exclusive partnership with Starbucks as well as by offering a full range of high quality coffee blends such as Selecta's own miofino brand. In addition, Selecta offers state of the art coffee machines which are serviced by its own highly professional service organisation. Selecta's Swiss roots stand for service excellence, high quality product offering and innovative concepts for out of home food and beverage services. - Web: www.selecta.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

SIV.AG (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

33

Mitarbeiter

400

Branche: Software & IT/Sonstiges**Sektor:** Softwarelösungen für die Energie- und Wasserwirtschaft**Transaktionsbeschreibung:**

Constellation Software Inc., announced that it has entered into, through its wholly-owned subsidiary N. Harris Computer Corporation, a definitive agreement to acquire SIV.AG. SIV is the provider of utility billing, financial, and customer care outsourcing solutions for over 300 utilities and energy service providers throughout Europe. The transaction is subject to regulatory approval and other customary closing conditions.

Profil Zielunternehmen:

25 Jahre erfolgreich am Markt etabliert, ist die SIV.AG heute einer der führenden ganzheitlichen Lösungsanbieter für die deutsche und internationale Energie- und Wasserwirtschaft. Bundesweit vertrauen über 300 sowohl privatwirtschaftlich organisierte als auch öffentlich-rechtliche Versorgungsunternehmen der flexibel erweiterbaren und webfähigen ERP-Lösung kVASy. Zu den Anwendern der Applikation gehören Stadtwerke, Zweckverbände, Energiehändler, Übertragungsnetzbetreiber, Multi-Service-Spezialisten, Rechenzentren und Regionalversorger aller Größenordnungen im In- und Ausland - bis weit über eine Million Zähler. Das Lösungsportfolio der SIV.AG-Gruppe reicht von der Softwareentwicklung über die strategische Management- und Organisationsberatung, das Projektmanagement, IT-Security-Zertifizierungen und das Schulungsspektrum der SIV.AG I AKADEMIE bis hin zur Bereitstellung innovativer Cloud Services sowie maßgeschneiderter Infrastruktur- und Prozessdienstleistungen.

Adresse: Web: www.siv.de**Käufer (Land):****Constellation Software Inc. / N. Harris Computer Corporation (Vereinigte Staaten)****Profil Käufer / Website:**

Constellation Software acquires, manages and builds vertical market software businesses that provide mission-critical software solutions. Since 1976, Harris has focused on providing feature-rich and robust turnkey solutions to Public Sector, Schools, Utility, and Health Care agencies throughout North America. Harris' focus is on creating long-term relationships with its customers and ensuring that it meets the changing needs of its customers over time. - Web: www.harriscomputer.com

Berater: Berater Käuferseite: KP TECH Beratungsgesellschaft mbH

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Skanditrä AB (Schweden)

keine Angaben

-

Branche: Handel/Sonstiges**Sektor:** Holzhandel**Transaktionsbeschreibung:**

Die internationale JAF-Gruppe mit Stammsitz in Stockerau hat das schwedische Unternehmen Skanditrä mit Sitz in Kalmar übernommen. Mit dem Kauf von Skanditrä eröffnet sich für die JAF-Gruppe ein neues Geschäftsfeld und das bisher bereits breite Sortiment wird noch weiter abgerundet.

Profil Zielunternehmen:

Der Schwerpunkt von Skanditrä liegt im Handel von Decklamellen sowie Laubholz-Zuschnitten für die Parkettboden-Industrie. Die wichtigsten Absatzmärkte sind Europa und Asien. Das schwedische Unternehmen wurde im Jahr 1941 gegründet und unterhält ein Außenlager in Sopron/Ungarn.

Adresse: Web: www.skanditra.se**Käufer (Land):****JAF-Gruppe (Österreich)****Profil Käufer / Website:**

Hinter JAF stehen sechs Jahrzehnte pure Holzkompetenz: Im Jahr 1948 wurde das Unternehmen von Josef und Antonia Frischeis in Stockerau (Niederösterreich) gegründet. Mit Konsequenz, Marktnähe und enormem persönlichen Einsatz legten sie das Fundament, auf dem sich die Firma vom lokalen Holzhandel zur internationalen JAF-Gruppe entwickelt hat: Diese ist heute mit 50 Standorten in 13 Ländern Zentraleuropas führender Großhändler für Holz und Holzwerkstoffe. - Web: www.jaf-group.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Smarter Connect Ltd / Lex Connect (Grossbritannien)

keine Angaben

-

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** online resource (legal and IP departments)**Transaktionsbeschreibung:**

Yerra Solutions AG, a global Legal and IP consultancy providing consulting, managed services and technology solutions to Global Fortune® 500 clients, has announced that it has acquired Lex Connect, an online resource designed to help legal and IP departments gain knowledge about operational best practises and identify the most suitable solutions to solve their challenges. The terms of the deal are undisclosed.

Profil Zielunternehmen:

Lex Connect is widely used by in-house leaders in Europe and beyond to better understand the vendor and solution landscape available to them. The site includes a matrix of information about technology and services important to managing a legal and IP department, including those for Enterprise Legal Management, Matter Management, eBilling, eDiscovery, Digital Forensics and others. Lex Connect also provides education through partnerships with associations and media outlets, such as the Association of Corporate Counsel (ACC) whose members regularly receive curated reading lists generated by the site.

Adresse: Web: www.lex-connect.net**Käufer (Land):****Yerra Solutions AG (Schweiz)****Profil Käufer / Website:**

Yerra Solutions is headquartered in Switzerland, with registered offices in Switzerland, the UK and Singapore. Yerra Solutions offers three fundamental services to its Fortune 500 clients: (i) strategic and operational consulting to legal, IP and claims departments (ii) managed services for eDiscovery, law firm spend management and legal invoice review and (iii) software applications to support law firms and legal departments. Yerra Solutions focuses on Europe and APAC, although many of its clients are leading global organisations. The company was founded with the philosophy that law and IP departments face unique complexities and require custom solutions to deliver the continuous value that enables their organisations to achieve great things. - Web: www.yerrasolutions.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Solesa Engineering S.r.l. (Italien)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Energieversorgung/Sonstiges**Sektor:** Betreiber von Photovoltaik-Anlagen**Transaktionsbeschreibung:**

Solesa Engineering, an Italy-based solar operations and maintenance company, has been fully acquired by German firm BayWa. The acquisition, which was made in December, adds approximately 27 MW of renewable energy assets to BayWa's customer base. Financial details were not mentioned.

Profil Zielunternehmen:

SOLESA's group boasts a long experience in the following services: planning, installing and maintaining photovoltaic installations. In the Engineering & Planning Department the leading academic experts, from Italy or abroad, work in electrical engineering and thermodynamics applied to renewable sources with a specialization in the photovoltaic energy sector. Specialized and certified technicians work in the Installing Department, coordinated by a Project Manager, always at customer's disposal.

Adresse: Web: www.solesa.eu**Käufer (Land):****BayWa r.e. renewable energy GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die BayWa r.e. renewable energy GmbH ist eine 100%ige Beteiligung der BayWa AG und bündelt die Konzernaktivitäten im Bereich der Erneuerbaren Energien. Gegründet im Jahr 2009 und mit Sitz in München fungiert BayWa r.e. als Holding für mehrere Gesellschaften in den Geschäftsfeldern Solarenergie, Windenergie, Bioenergie und Geothermie. Das Spektrum der Geschäftsaktivitäten von BayWa r.e. reicht von der Projektentwicklung und -realisierung über den PV-Handel bis hin zu Beratungsdienstleistungen. Im Servicebereich deckt BayWa r.e. den gesamten Bedarf einer professionellen technischen Anlagenbetreuung inklusive Wartung ab und übernimmt die kaufmännische Betriebsführung. Auch der Handel mit Biomethan gehört zum Leistungsspektrum. Das international ausgerichtete Unternehmen operiert in den Kernmärkten Europa und USA. Die BayWa AG, München, ist ein international tätiges, börsennotiertes Handelsunternehmen. Zum Kerngeschäft gehören die Segmente Agrar, Energie und Bau. - Web: www.baywa-re.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
Soluciones Netquest de Investigacon S.L. (Spanien)	keine Angaben	220

Branche: Dienstleistungen/Marktforschung

Sektor: Access-Panels, geräteübergreifende digitale Panels

Transaktionsbeschreibung:

GfK übernimmt Netquest, den führenden Anbieter von Access-Panels mit starker Präsenz in Spanien, Portugal und Lateinamerika. Die am 4. Februar abgeschlossene Akquisition umfasst auch die Tochtergesellschaft Wakoopa, die führend im Bereich der passiven geräteübergreifenden Messtechnologie ist. Durch die Akquisition kann GfK weltweit qualitativ hochwertige digitale Panels aus- und aufbauen, GfK Crossmedia Link schneller in Lateinamerika einführen und das Geschäft von Netquest und Wakoopa global ausbauen.

Profil Zielunternehmen:

Netquest ist der führende Anbieter von hochqualitativen, geräteübergreifenden digitalen Panels und verhaltensbezogenen Daten in Spanien, Portugal und Lateinamerika - in insgesamt 21 Ländern. Das in Lateinamerika führende Tool für Onlinebefragungen gehört ebenso zur firmeneigenen Technologie des neuen GfK-Unternehmens wie auch hochwertige, ISO-zertifizierte Onlinepanels. Über seine Tochter Wakoopa bietet Netquest weltweit außerdem eine Tracking-Software, Technologiedienstleistungen und Support für die geräteübergreifende Messung von Daten zum Verbraucherverhalten an. Netquest wurde 2001 gegründet und hat seinen Hauptsitz in Barcelona. Weitere Niederlassungen hat das Unternehmen in Madrid, Lissabon, Mexiko-Stadt, Sao Paolo, Santiago de Chile, Bogota und New York. Wakoopa hat seinen Sitz in Amsterdam. Insgesamt beschäftigt das Unternehmen derzeit 220 Mitarbeiter.

Adresse: Web: www.netquest.com

Käufer (Land):

GfK SE (Deutschland)

Profil Käufer / Website:

GfK steht für zuverlässige und relevante Markt- und Verbraucherinformationen. Durch sie hilft das Marktforschungsunternehmen seinen Kunden, die richtigen Entscheidungen zu treffen. GfK verfügt über langjährige Erfahrung im Erheben und Auswerten von Daten. Rund 13.000 Experten vereinen globales Wissen mit Analysen lokaler Märkte in mehr als 100 Ländern. Mithilfe innovativer Technologien und wissenschaftlicher Verfahren macht GfK aus großen Datenmengen intelligente Informationen. Dadurch gelingt es den Kunden von GfK, ihre Wettbewerbsfähigkeit zu steigern und das Leben der Verbraucher zu bereichern. - Web: www.gfk.com/de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Syngenta AG (Schweiz)

keine Angaben

-

Branche: Chemie/Kunststoffe/Sonstiges**Sektor:** Agrochemie (Pflanzenschutz, Saatgut)**Transaktionsbeschreibung:**

Syngenta hat angekündigt, dass ChemChina ein Übernahmeangebot unterbreiten wird, bestehend aus USD 465 in bar und einer Sonderdividende von CHF 5. Der Verwaltungsrat von Syngenta ist der Auffassung, dass die vorgeschlagene Transaktion den Interessen aller Stakeholder entspricht und empfiehlt den Aktionären einstimmig, das Angebot anzunehmen. Es bestehen verbindliche Finanzierungszusagen für die Transaktion und die feste Absicht, die nötigen Freigaben der Behörden einzuholen. Das Übernahmeangebot in der Schweiz und in den USA wird in den kommenden Wochen veröffentlicht und es wird erwartet, dass die Transaktion bis Ende des Jahres abgeschlossen ist.

Profil Zielunternehmen:

Syngenta ist ein führendes Agrarunternehmen, das zur Verbesserung der Nahrungssicherheit weltweit beiträgt. Wir ermöglichen es Millionen von Landwirten, die ihnen zur Verfügung stehenden Ressourcen besser zu nutzen. Mit erstklassiger Forschung und innovativen Lösungen leisten unsere 28.000 Mitarbeitenden in über 90 Ländern einen Beitrag, um die Landwirtschaft beständig weiterzuentwickeln. Wir setzen uns dafür ein, Ackerland vor Degradierung zu bewahren, Biodiversität zu fördern sowie ländliche Gemeinschaften zu stärken. - Web: www.syngenta.com

Adresse: Web: www.syngenta.com**Käufer (Land):****ChemChina (China)****Profil Käufer / Website:**

ChemChina mit Hauptsitz in Peking (China) besitzt Produktions-, Forschungs- und Entwicklungsanlagen sowie Marketingeinheiten in 150 Ländern und Regionen. ChemChina ist das grösste Chemieunternehmen Chinas und liegt auf Rang 265 auf der Fortune 500-Liste. Zu den Hauptaktivitäten gehören Materialwissenschaft, Life Science, hochwertige Fabrikation und chemische Grundstoffe. Bisher hat ChemChina erfolgreich neun führende Industrieunternehmen in Frankreich, Grossbritannien, Israel, Italien und Deutschland übernommen. - Web: www.chemchina.com

Berater: Dyalco, J.P. Morgan, Goldman Sachs und UBS haben Syngenta in finanzieller Hinsicht bei dieser Transaktion beraten, Bär & Karrer (Rolf Watter, Dieter Dubs) sowie Davis Polk in rechtlichen Belangen.

M&A

Zielunternehmen (Land)

TE.MA. s.r.l. (Italien)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Chemie/Kunststoffe/Kunststoffe**Sektor:** thermoplastische Kunststoffe**Transaktionsbeschreibung:**

Mit der Akquisition der italienischen TE.MA. s.r.l. expandiert das österreichische Familienunternehmen Gabriel-Chemie weiter in Südeuropa. Bis dato war Gabriel-Chemie für einzelne Key Accounts in Italien tätig, mit der eigenen Niederlassung ist nun eine flächendeckende Marktbearbeitung möglich. Die international tätige TE.MA. s.r.l. mit Firmensitz in Fara Gera d'Adda in der Provinz Bergamo wird in Gabriel-Chemie Italia s.r.l. umfirmiert und ist eine hundertprozentige Tochter der österreichischen Gabriel-Chemie GmbH. Die operative Geschäftsführung bleibt mit dem langjährigen Geschäftsführer und Firmengründer der TE.MA. Dottore Afro Palla in bewährter Hand. Über den Kaufpreis wurde auf beiden Seiten Stillschweigen vereinbart.

Profil Zielunternehmen:

Das Portfolio des italienischen Unternehmens besteht aus der Produktion von Farb-Masterbatches, Additiv-Masterbatches, Kombinations-Masterbatches sowie technischen Compounds. Eine starke Spezialisierung gibt es unter anderem im Bereich des Flammenschutzes sowie bei Stadionsitzen, wodurch sich eine hervorragende Synergie mit den Kompetenzen der Gabriel-Chemie Group ergibt und die weiteres Wachstumspotenzial generiert. Das Unternehmen betreibt neben der Masterbatchproduktion ein modernes Labor mit R&D-Schwerpunkt sowie eine Vertriebsorganisation.

Adresse: Web: www.te-ma-srl.it**Käufer (Land):****Gabriel-Chemie GmbH (Österreich)****Profil Käufer / Website:**

GABRIEL-CHEMIE ist auf das Veredeln und Färben von Kunststoffen spezialisiert. Das Unternehmen besteht seit 1950 und zählt heute zu den führenden Masterbatch-Herstellern Europas. Die unabhängige, im Privatbesitz stehende Gruppe hat ihre Zentrale in Gumpoldskirchen/Österreich und weitere Standorte in Deutschland, Großbritannien, Ungarn, der Tschechischen Republik, Polen, Italien, Spanien und Russland, wo sie insgesamt rund 550 Mitarbeiter beschäftigt. - Web: www.gabriel-chemie.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
TechniSat Digital GmbH / TechniSat Automotive (Deutschland)	keine Angaben	1200

Branche: Automotive/Zulieferer

Sektor: Car Infotainment und Navigation, Fahrzeugvernetzung und Telematik

Transaktionsbeschreibung:

Die Ningbo Joyson Electronic Corp., Ningbo (China) und deren Tochtergesellschaft Preh Holding GmbH, Bad Neustadt a. d. Saale, übernehmen zu je 50 % den Geschäftsbereich TechniSat Automotive von der TechniSat Digital GmbH, Daun. Einen entsprechenden Vertrag haben die Parteien am 29. Januar 2016 unterzeichnet. Innerhalb der Joyson-Gruppe wird TechniSat Automotive im Unternehmensbereich Automotive Electronics neben der Preh GmbH als Preh TechniSat Car Connect GmbH geführt werden. Die Übernahme bedeutet eine nachhaltige Verstärkung und Kompetenzerweiterung der Preh-Gruppe zu einem global aufgestellten Systemanbieter im Automotive Bereich. Mit den gebündelten Kompetenzen von Preh und TechniSat Automotive schmiedet Joyson eine Technologiegruppe, die ein Umsatzvolumen von über einer Milliarde Euro repräsentiert und sich zu einem Global Player für Car Connectivity und Human Machine Interface-Systeme (HMI) entwickeln wird. Die rund 1.200 Mitarbeiter von TechniSat Automotive werden übernommen. Über die Modalitäten der Transaktion wurde zwischen den Vertragsparteien Stillschweigen vereinbart. Die Übernahme steht unter dem Vorbehalt der Zustimmung durch die zuständigen Behörden.

Profil Zielunternehmen:

TechniSat Automotive entwickelt und produziert innovative Produkte und Softwarelösungen auf den Gebieten von Car Infotainment und Navigation sowie Fahrzeugvernetzung und Telematik. Als direkter Lieferant der Automobilindustrie (Tier 1) verfügt das Unternehmen über langjährige Erfahrung als Entwicklungspartner für Navigationssysteme renommierter Automobilhersteller, allen voran für die Volkswagen-Gruppe. Zu den langjährigen Kompetenzen von TechniSat Automotive gehören auch Softwarelösungen für Tuner und Telematik.

Adresse: Web: www.carcommunications.de

Käufer (Land):

Ningbo Joyson Electronic Corp. / Preh Holding GmbH (China)

Profil Käufer / Website:

Der Name Preh steht seit 1919 für technische Innovationskraft und mittelständisch geprägte Flexibilität. Einst als Geräte- und Komponentenhersteller in der Rundfunkindustrie gestartet, hat sich das Unternehmen über die Jahre zu einem reinrassigen Automobilzulieferer entwickelt. Heute sind wir eine weltweit tätige Automotive-Gruppe mit 611 Millionen Euro Umsatz und mehr als 4.500 Mitarbeitern in Deutschland, Portugal, den USA, Mexiko, Rumänien und China. Das Produktspektrum umfasst Klima- und Fahrerbediensysteme, Sensoren, Steuergeräte und Montageanlagen für renommierte Automobilhersteller. Ende 2012 hat die Joyson-Gruppe aus dem chinesischen Ningbo 100 % der Anteile an Preh übernommen und in die börsennotierte Liaoyuan Joyson Electronic Corp. eingebracht. - Web: www.preh.com

Verkäufer (Land):

TechniSat Digital GmbH (Deutschland)

Profil Verkäufer / Website:

TechniSat - dieser Name steht für Qualität. Die TechniSat Digital GmbH wurde 1987 von Peter Lepper mit dem Ziel gegründet, hochwertige Satellitenprodukte für den Endverbraucher zu produzieren. Mit dieser Philosophie ist TechniSat nicht nur in Deutschland erfolgreich, sondern in Europa und der ganzen Welt präsent. TechniSat - das sind heute über 2150 Mitarbeiter an mehreren Standorten in Deutschland und Europa, mit denen das Unternehmen Entwicklung, Produktion und Service aus einer Hand bietet. - Web: www.technisat.com

Berater: Berater Ningbo Joyson Electronic/Preh-Gruppe: Waldeck (Dr. Frank Weber) - Berater TechniSat Digital: McDermott Will & Emery (Philipp von Ilberg, Dr. Clemens Just)

M&A

Zielunternehmen (Land)

Terra Select GmbH & Co. KG (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

50

Branche: Anlagenbau/Maschinenbau/Sonstiges**Sektor:** Sieb- und Separationstechnik**Transaktionsbeschreibung:**

Ab sofort intensivieren die zur Eggersmann Gruppe gehörende Firma BACKHUS - Spezialanbieter für technologische Lösungen zur professionellen Kompostierung, Abfallaufbereitung und Bodensanierung - und Sieb- und Separationsmaschinenhersteller Terra Select ihre bereits seit mehreren Jahren bestehende enge Zusammenarbeit unter dem Dach der Eggersmann Gruppe. Ziel ist der Ausbau des Eggersmann Produktportfolios in der Sparte der Mobilmaschinen sowie eine zukünftig noch stärkere Positionierung am Markt.

Profil Zielunternehmen:

Terra Select ist der anerkannte Spezialist für Sieb- und Separationstechnik. Ganz gleich ob Trommelsiebmaschine, Sternsiebmaschine, Windsichter oder stationärer Anlagenbau - bei Terra Select bekommt jeder Kunde die exakt für seine Ansprüche maßgeschneiderte Lösung.

Adresse: Web: www.terra-select.de**Käufer (Land):****Eggersmann-Gruppe / Backhus (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Unternehmen der Eggersmann Gruppe bieten Ihnen ein breites Spektrum an Kompetenzen. Mit den Bereichen Bauwesen, Anlagenbau und Recyclingtechnik und dem Objektmanagement steht Ihnen ein erfahrener Partner zur Seite. - Web: www.backhus.com - www.f-e.de

Berater: Berater Eggersmann Gruppe: Brandi (Andreas König) - Berater Terra Select: Schadbach (Kai Schadbach)

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

TFC Holland B.V. (Niederlande)

28,7

49

Branche: Handel/Einzel-/Großhandel**Sektor:** Händler für exotisches Obst und Gemüse**Transaktionsbeschreibung:**

Die BayWa AG, München, hat am 1. Februar 2016 einen Kaufvertrag zum Erwerb von 68,4 Prozent der Anteile an TFC Holland B.V. mit Sitz in De Lier, Niederlande, mit den derzeitigen Gesellschaftern abgeschlossen. Als Kaufpreis wurden 28,7 Mio. Euro vereinbart. Die Transaktion steht unter anderem unter dem Vorbehalt kartellrechtlicher Freigaben.

Profil Zielunternehmen:

TFC Holland B.V. (TFC) ist ein internationaler Händler für exotisches Obst und Gemüse, insbesondere für Avocado, Mango, Ingwer und Zitrusfrüchte. Das Unternehmen beschäftigt 49 Mitarbeiter.

Adresse: Web: www.tfc-holland.nl**Käufer (Land):****BayWa AG (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die BayWa ist ein weltweit tätiger Konzern mit den Kernkompetenzen Handel, Logistik sowie ergänzende Dienstleistungen in den Kernsegmenten Agrar, Energie und Bau. Hauptsitz der 1923 gegründeten Muttergesellschaft ist München. Die Schwerpunkte der internationalen Aktivitäten liegen neben Europa in den USA und in Neuseeland. Den größten Umsatz erzielt der Konzern mit der Land- und Ernährungswirtschaft. Er handelt mit landwirtschaftlichen Betriebsmitteln und erfasst und vermarktet pflanzliche Erzeugnisse vom Feld bis zur verarbeitenden Industrie. Über ihr geografisches Kerngebiet in Deutschland und Österreich hinaus agiert die BayWa heute international und zählt zu den größten Agrarhändlern weltweit. Sie ist zudem größter Kernobstlieferant des deutschen Einzelhandels und über ihre neuseeländische Beteiligung T&G Global Limited (ehemals: Turners & Growers Limited) im globalen Obsthandel tätig. Die Sparte Technik vertreibt Maschinen und Geräte, Gebäude und Einrichtungen. Der hohe Serviceanspruch wird mit einem dichten Netz von Werkstätten garantiert. - Web: www.baywa.com

Berater: Berater Verkäuferseite: Financial/Legal: PwC - Berater Käuferseite: Financial: goetzpartners - Legal: Linklaters

M&A

Zielunternehmen (Land)

The Cloakroom B.V. (Niederlande)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

50

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** Curated Shopping**Transaktionsbeschreibung:**

Europas erster Personal Shopping Service MODOMOTO treibt unter dem Dach der neu geformten Curated Shopping Group die Expansion im Curated Shopping Markt mit voller Kraft voran. The Cloakroom aus den Niederlanden ist das erste Unternehmen, das sich zusammen mit einem zusätzlichen Investment ihres Investors Kees Koolen (ehemaliger CEO von Booking.com) der Gruppe anschließt. Mit 250 Angestellten bedient die Curated Shopping Group damit mehr als 300.000 Kunden in 7 Ländern.

Profil Zielunternehmen:

The Cloakroom wurde 2013 in Amsterdam gegründet und ist mit ihrem Team von 50 Mitarbeitern das führende Unternehmen für Curated Shopping in Benelux und Skandinavien. Das Unternehmen wird die Cloakroom-Marke in diesen Märkten weiterführen, und die Gründer Asbjørn Jørgensen und Kasper Brandi Petersen werden der Geschäftsleitung der Curated Shopping Group beitreten.

Adresse: Web: www.thecloakroom.com**Käufer (Land):****MODOMOTO / Curated Shopping Group (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

MODOMOTO wurde 2011 in Berlin gegründet und hat sich in den ersten Jahren auf eine nachhaltige Geschäftsentwicklung ohne große Venture Capital Investments fokussiert. Nichtsdestotrotz erreichte die Gruppe in 2015 einen Umsatz im signifikanten zweistelligen Millionenbereich. Die Curated Shopping Group betreibt zwei Marken: MODOMOTO (Deutschland, Österreich, Schweiz) und The Cloakroom (Niederland, Belgien, Dänemark, Schweden). Beide Anbieter machen es Männern leichter, Mode online einzukaufen. Kunden füllen online einen kurzen Fragebogen aus und bekommen dann einen persönlichen Stylisten zugewiesen. Dieser stellt bei Bedarf neue Outfits zusammen und schickt sie den Kunden direkt nach Hause. Behalten wird nur, was gefällt. Der Styling-Service sowie Hin- und Rückversand sind kostenlos. Das Unternehmen hat Büros in Berlin und Amsterdam und beschäftigt über 250 Mitarbeiter, die meisten davon Stylisten. - Web: www.modomoto.de

Berater: Berater Modomoto: LACORE (André Eggert)

M&A

Zielunternehmen (Land)	Umsatz in Mio. Euro	Mitarbeiter
The Lab (Asia) Ltd. (Hong Kong)	4,7	100

Branche: Dienstleistungen/Zertifizierung/Prüfverfahren

Sektor: materials testing, inspection and consulting company

Transaktionsbeschreibung:

SGS is pleased to announce the acquisition of a 51 percent stake in The Lab (Asia) Ltd., based in Hong Kong.

Profil Zielunternehmen:

The Lab (Asia) Ltd. is a fully independent materials testing, inspection and consulting company serving the construction, civil engineering, highways, airports and associated industries. The company has comprehensive laboratory and site testing operations, and provides materials inspection, investigation and consultancy services. Founded in 2010 and privately owned, The Lab (Asia) Ltd. employs 100 highly skilled staff and generated 2015 revenues in excess of HKD 40 million.

Adresse: Web: www.thelab.asia

Käufer (Land):

SGS Group (Schweiz)

Profil Käufer / Website:

SGS is the world's leading inspection, verification, testing and certification company. SGS is recognized as the global benchmark for quality and integrity. With more than 85,000 employees, SGS operates a network of over 1,800 offices and laboratories around the world. - Web: www.sgs.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

ths aircargo services GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

20

Branche: Transport/Logistik/Sonstiges**Sektor:** Luftfracht**Transaktionsbeschreibung:**

Die Sovereign Speed GmbH, das auf den Transport zeitsensibler Güter spezialisierte Unternehmen mit Sitz in Hamburg, hat die ths aircargo services GmbH übernommen. ths hatte im September 2015 Insolvenz angemeldet. Insolvenzverwalter Rechtsanwalt Justus von Buchwaldt, Gründungspartner der bundesweit tätigen Kanzlei BBL Bernsau Brockdorff, war es gelungen, den Geschäftsbetrieb zu stabilisieren und uneingeschränkt weiterzuführen.

Profil Zielunternehmen:

Das Unternehmen ist im World Cargo Center nahe des Hamburger Flughafens ansässig und beschäftigt rund 20 Mitarbeiter im Umschlag von Luftfracht. Zusätzlich bietet ths, deren Kunden ausschließlich Spediteure und Airlines sind, Road Feeder Services von und nach Frankfurt an. Hintergrund der Insolvenz war insbesondere ein starker Umsatzeinbruch in den Geschäftsbereichen „Seefrachten“ und dem Speditionshandlings sowie ein starker Rückgang des Importgeschäftes.

Adresse: Web: www.aircargo.ths-logistics.de**Käufer (Land):****Sovereign Speed GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Das Kerngeschäft von Sovereign liegt im Airport-to-Airport und Airport-to-Door-Geschäft mit einer eigenen Nutzfahrzeugflotte. An seinen Standorten in Köln-Bonn, Frankfurt, Kopenhagen, London Heathrow, Paris Charles de Gaulle, Amsterdam und Brüssel bietet das Unternehmen außerdem bereits seit geraumer Zeit Handling als zusätzlichen Service an. Mit der Akquisition von ths beschäftigt die Sovereign Gruppe nun 370 Mitarbeiter in sechs Ländern an elf Standorten. Das Streckennetz umfasst über 50 Zielorte in 14 Ländern. - Web: www.sovereignspeed.com

Verkäufer (Land):**Insolvenzverfahren (-)****Berater:** keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)TMD Friction Holdings GmbH / Schienenverkehrsparte
(Deutschland)**Umsatz in Mio. Euro**

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Sonstiges**Sektor:** Bremsbeläge (Schienenverkehr)**Transaktionsbeschreibung:**

Der Knorr-Bremse Konzern hat die Schienenverkehrsparte der auf Bremsbeläge spezialisierten TMD Friction erworben. Mit der Akquisition stärkt Knorr-Bremse seine Systemkompetenz und baut sein Know-how im Bereich Reibmaterialien weiter aus. Die Akquisition ist Bestandteil der Wachstumsstrategie von Knorr-Bremse. Bereits 2008 übernahm Knorr-Bremse den führenden nordamerikanischen Hersteller von Bremsklötzen für Lokomotiven und Güterwagen Anchor Brake Shoes. Im Jahr 2010 erweiterte Knorr-Bremse durch das Joint Venture ICER Rail sein Angebot um organische Bremsbeläge und Bremsklötze, die dem europäischen UIC-Standard folgen. TMD Friction ist ein Unternehmen der japanischen Nisshinbo Holdings Inc.

Profil Zielunternehmen:

The sale includes the complete transfer of the rail product portfolio, the rail dedicated development, testing and manufacturing assets, and intellectual property as well as TMD Friction's Manchester site (United Kingdom) to Knorr-Bremse.

Käufer (Land):**Knorr-Bremse Group (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Knorr-Bremse ist der weltweit führende Hersteller von Bremssystemen für Schienen- und Nutzfahrzeuge mit jährlich fast 6 Mrd. Euro Umsatz (2015). Rund 25.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in mehr als 30 Ländern entwickeln, fertigen und betreuen Brems-, Einstiegs-, Steuerungs- und Energieversorgungssysteme, Klimaanlagen, Assistenzsysteme und Leittechnik sowie Lösungen für die Antriebs- und Getriebesteuerung. Als technologischer Schrittmacher leistet das Unternehmen seit mehr als 110 Jahren mit seinen Produkten einen maßgeblichen Beitrag zur Sicherheit auf Schiene und Straße. Mehr als eine Milliarde Menschen weltweit vertrauen Tag für Tag den Systemen von Knorr-Bremse. - Web: www.knorr-bremse.com

Verkäufer (Land):**TMD Friction Holdings GmbH / Nisshinbo Holdings Inc. (Deutschland)****Profil Verkäufer / Website:**

TMD Friction gehört zu den weltweit führenden Herstellern von Bremsbelägen für die Automobil- und Bremsenindustrie. Die Produktpalette des Unternehmens umfasst Scheiben- und Trommelbremsbeläge für PKW und NKW sowie Bremsbeläge für Rennwagen und Reibmaterial für den Rennsport und industrielle Anwendungen. Die TMD Friction Group beschäftigt weltweit etwa 4.800 Mitarbeiter. - Web: www.tmdfriction.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Trans-Safety LOCKS® GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Automotive/Zulieferer**Sektor:** Sicherheitslösungen im europäischen Transportwesen**Transaktionsbeschreibung:**

WABCO, ein Innovationsführer und weltweiter Lieferant von Technologien zur Verbesserung der Sicherheit und Effizienz von Nutzfahrzeugen, gab bekannt, dass das Unternehmen kürzlich die Geschäfte der Trans-Safety LOCKS® GmbH erworben hat, die als Marktführer für Sicherheitslösungen im europäischen Transportwesen bekannt ist. Diese Akquisition ermöglicht WABCO die Erweiterung seiner Produktpalette im Bereich der weltweit eingesetzten Fleet Management Solutions (FMS) und des Intelligent Trailer Program.

Profil Zielunternehmen:

Trans-Safety LOCKS bietet rund 20 verschiedene mechanische und elektronische Sicherheitssysteme höchster Qualität, die bei einem breiten Spektrum von Transportfahrzeugen wie Lkw, Sattelschleppern, gepanzerten Fahrzeugen und Baufahrzeugen sowie Lieferwagen, Wechselbrücken und Containern eingesetzt werden können. Trans-Safety LOCKS-Produkte tragen zur Verhinderung von Ladungsdiebstählen bei, die in ganz Europa jährlich einen Schaden von etwa 8,2 Milliarden Euro verursachen, so ein EU-Parlamentsbericht, der sich auf Angaben der Transported Asset Protection Association (TAPA) stützt.

Adresse: Web: www.trans-safety.de**Käufer (Land):****WABCO Fahrzeugsysteme GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

WABCO ist ein Innovationsführer und weltweiter Lieferant von Technologien zur Verbesserung der Sicherheit und Effizienz von Nutzfahrzeugen. Vor rund 150 Jahren gegründet, ist WABCO federführend in der Entwicklung von Produkten und Systemen für Bremse, Stabilitätsregelung, Federung, Getriebeautomatisierung und Aerodynamik. Alle führenden Lkw-, Bus- und Anhängerhersteller der Welt setzen heute WABCO-Technologien ein. Überdies bietet WABCO hochentwickelte Lösungen für das Flottenmanagement und den Service. Im Jahr 2014 erzielte WABCO einen Umsatz von 2,9 Milliarden Dollar. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Brüssel, Belgien, beschäftigt weltweit 11.000 Mitarbeiter. - Web: www.wabco-auto.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Uetersener Nachrichten GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Medien/Verlagswesen/Verlag**Sektor:** Verlag**Transaktionsbeschreibung:**

Das Bundeskartellamt hat die mittelbare Übernahme der Uetersener Nachrichten (UeNa) durch die medien holding:nord freigegeben. Einer Mitteilung zufolge übernimmt der A. Beig Verlag aus Pinneberg Tageszeitung, Verlag und Mitarbeiter rückwirkend zum Jahresbeginn 2016.

Profil Zielunternehmen:

Bei den Uetersener Nachrichten, die auch mit UeNa abgekürzt wird, handelt es sich um eine kleine Lokalzeitung. Sie wurde 1887 gegründet. Die Zeitung ist der in Stade ansässigen Zeitungsgruppe Nord sowie der Schleswig-Holstein Presse in Flensburg angeschlossen.

Adresse: Web: www.uenade**Käufer (Land):****medien holding:nord / A. Beig Verlag (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Der A. Beig Verlag ist ein Tochterunternehmen der medien holding:nord gmbh, die in Schleswig-Holstein und Mecklenburg-Vorpommern insgesamt 31 Zeitungen herausgibt. Die medien holding:nord gmbh ist die größte Medienholding im nördlichsten Bundesland. Sie ist an diversen Medienunternehmen in Schleswig-Holstein und Mecklenburg-Vorpommern beteiligt, u.a. an der sh:z Schleswig-Holsteinischer Zeitungsverlags GmbH & Co. KG. - Web: www.a-beig.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Vic Pharma Indústria e Comércio Ltda. (Brasilien)

Umsatz in Mio. Euro

8

Mitarbeiter

100

Branche: Pharma/Life Sciences/Sonstiges**Sektor:** hygiene products**Transaktionsbeschreibung:**

Air Liquide announces the acquisition by its subsidiary Schülke, a specialist in hygiene and hospital disinfection, of Vic Pharma, a company operating in this sector in Brazil.

Profil Zielunternehmen:

Founded in 1990, Vic Pharma is the second largest independent player in the Brazilian hygiene market and counts more than 100 employees. It offers a broad range of hygiene products for disinfecting surfaces, instruments and medical devices, as well as antiseptic solutions for pre- or post-operative care. Present mainly in the hospital and medical settings, the company generated revenue of around EUR 8 million in 2015. It distributes its product range to hospitals through a wide distribution network that covers the entire country.

Adresse: Web: www.vicpharma.com.br**Käufer (Land):****Air Liquide-Gruppe / Schülke & Mayr GmbH (Frankreich)****Profil Käufer / Website:**

Air Liquide Healthcare supplies medical gases, home healthcare services, hygiene products, medical equipment and specialty ingredients. In 2014, it served over 7,500 hospitals and more than 1 million patients at home throughout the world. The Group's Healthcare business reached EUR 2,570 million in revenues in 2014, with the support of its 12,000 employees. Subsidiary of the Air Liquide group within the Healthcare activity and expert in hospital disinfection, Schülke designs and supplies since more than 125 years a wide range of disinfectants and antiseptics mainly for medical environment to actively contribute to patient safety. Present in 80 countries through its affiliates and network of distributors, Schülke employs over 900 people around the world, including 70 researchers. - Web: www.schuelke.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

VIDCO Collaboration Solutions GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Dienstleistungen/Sonstiges**Sektor:** individuelle Raum- und Gebäudelösungen**Transaktionsbeschreibung:**

InFocus, einer der Marktführer für visuelle Kommunikation, gibt die Übernahme des deutschen AV-Systemhauses Vidco bekannt. Die Akquisition bietet beiden Unternehmen viele Vorteile und unterstreicht die Wachstumsabsichten von InFocus im EMEA-Raum. Die Fachhandelspartner von InFocus profitieren insbesondere von der für kommenden März geplanten Eröffnung eines Showrooms inklusive Training Academy in Frankfurt. Die Übernahme von Vidco ist nach den kürzlich erfolgten Akquisitionen von Avistar und Jupiter bereits der dritte Zukauf in kurzer Zeit und unterstreicht InFocus' Wachstumskurs in der gesamten EMEA-Region.

Profil Zielunternehmen:

Vidco blickt auf eine über 30jährige Marktpräsenz in Deutschland zurück. Als erfahrener und kompetenter Partner realisiert das Systemhaus individuelle Raum- und Gebäudelösungen von der Beratung über die Planung und Installation bis hin zu professionellem Support. Mit ihren Standorten in Dreieich bei Frankfurt, Mainz, München und Ratingen verfügt die Vidco Collaboration Solutions über eine hohe geografische Reichweite und Kundennähe im gesamten Bundesgebiet. Vidco wird auch nach der Übernahme ihren Geschäftsbetrieb weiterhin ausüben sowie zusätzlich eng mit den anderen InFocus-Partnern zusammenarbeiten und sie bei ihren Projekten tatkräftig unterstützen.

Adresse: Web: www.vidco.de**Käufer (Land):****InFocus Corp. (Vereinigte Staaten)****Profil Käufer / Website:**

InFocus ist einer der Marktführer für visuelle Kommunikation mit Hauptsitz in Portland, Oregon/USA und Niederlassungen in ganz Europa und Asien. Seit der Firmengründung 1986 setzen seine innovativen Lösungen im Bereich Unified Communication und Collaboration immer wieder neue Standards. Die besonders anwendungsfreundlichen und effizienten InFocus Projektoren, Großformat-Displays und Video-Konferenzlösungen erschließen diese Technologien insbesondere auch privaten und mittelständischen Anwendern. Mit einem wachsenden Netz von Vertriebspartnern und Distributoren und dem Konzept Collaboration that works expandiert InFocus gezielt im europäischen Raum. - Web: www.infocus.de

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

Whistler Consult Inc. (Vereinigte Staaten)

keine Angaben

-

Branche: Dienstleistungen/Unternehmensberatung**Sektor:** Technologie- und Innovationsberatung**Transaktionsbeschreibung:**

Die europäische Technologie- und Innovationsberatungsgesellschaft Invensity übernimmt die US-amerikanische Whistler Consult Inc. mit Sitz in Wilmington. Diese wird in Invensity Inc. umfirmieren und eine zweite Niederlassung in Detroit eröffnen.

Käufer (Land):**Invensity GmbH (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Invensity GmbH ist eine aufstrebende europäische Technologie- und Innovationsberatung mit internationaler Ausrichtung. Invensity hat in Deutschland Niederlassungen in Düsseldorf, Wiesbaden, Stuttgart und München sowie in den USA. Mit ihrer Academy und ihrem Innovation Center gewährleistet Invensity dauerhafte Spitzenleistungen für namhafte Unternehmen im Forschungs- und Entwicklungsbereich. Hochwertige Schulungen sowie individuelles Mentoring fördern das Wissen, die Talente und die Fähigkeiten der Mitarbeiter, die in den internen Ressorts projektübergreifend Methoden und Kompetenzen entwickeln. - Web: www.invensity.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)**Umsatz in Mio. Euro****Mitarbeiter**

WILA-Gruppe (Deutschland)

keine Angaben

-

Branche: High-Tech/Sonstiges**Sektor:** architektonische Innenbeleuchtung**Transaktionsbeschreibung:**

Die Nordeon Gruppe stärkt mit Übernahme der WILA-Gruppe ihre Position als führender internationaler Beleuchtungshersteller. WILA ist eine international renommierte Marke der Premiumklasse für architektonische Innenbeleuchtung, die von ihren Standorten in Großbritannien und Deutschland Kunden in der ganzen Welt bedient. Als Teil der Nordeon Gruppe wird WILA auch zukünftig eine unabhängige, unternehmerisch ausgerichtete und kundenorientierte Geschäftspolitik betreiben, kann aber nun alle Vorteile genießen, Teil einer größeren Unternehmensgruppe zu sein.

Profil Zielunternehmen:

WILA wurde 1857 in Iserlohn, Deutschland, als Hersteller von OEM-Komponenten für die Möbelindustrie gegründet und tritt nun im Rahmen seiner 4ten Epoche der Unternehmensentwicklung in die 'Digitalisierung des Lichts' ein. WILA, ursprünglich ein Hersteller von Metallbauteilen, durchlief in seiner langen Tradition ganz unterschiedliche Phasen, von Wohnraumbeleuchtungssystemen auf Glühlampenbasis für den Massenmarkt im Jahr 1932, den 1983 entwickelten Downlights mit energiesparenden Kompaktleuchtstoffröhren bis hin zum Eintritt in das digitale Zeitalter der LED-Beleuchtung im Jahr 2007. Dadurch sind wir heute als ein führender Anbieter von standardisierten und maßgeschneiderten Beleuchtungslösungen bekannt und anerkannt. WILA's Produktionsstätten befinden sich in Deutschland und Großbritannien und bieten technologisch anspruchsvolle, design- und anwendungsorientierte Produktlösungen aus den Bereichen 'Down Lighting' und linearer Beleuchtung.

Adresse: Web: www.wila.com**Käufer (Land):****The Nordeon Group (Deutschland)****Profil Käufer / Website:**

Die Nordeon Gruppe gehört zu den führenden Beleuchtungsunternehmen Europas. Das Unternehmen umfasst agile Produktions- und Innovationsstätten mittlerer Größe, die sehr eng mit den spezifischen Märkten zusammenarbeiten. Ziel der Gruppe ist es, die Erfahrungen und Kapazitäten der einzelnen Unternehmen zu bündeln, um so für den Kunden das Maximum an Service und Leistungsfähigkeit zu erreichen. Die Nordeon Gruppe kann ein umfassendes Portfolio an führenden Beleuchtungsunternehmen vorweisen, die alle Bedürfnisse des Marktes erfüllen können: Das in Villingen ansässige Unternehmen Hess, mit seinem Premiumangebot an gestalteten Außenleuchten und Stadtmobiliar - Dem Spezialist für funktionale Außenleuchten Vulkan aus Springe - Das im italienischen Castel Goffredo ansässige Unternehmen Griven, die führende Marke für Architekturlichtlösungen im Außenbereich - Nordeon, den Spezialisten für Innenraumbeleuchtung aus Springe in Deutschland und Chalon in Frankreich. - Zudem besitzen Hess, Griven und Nordeon durch den Standort der Nordeon Gruppe in Gaffney, USA, eine starke Präsenz auf dem nordamerikanischen Markt. - Web: www.nordeon.com

Berater: keine Angaben

M&A

Zielunternehmen (Land)

Züst Bachmeier (Bremen) GmbH (Deutschland)

Umsatz in Mio. Euro

keine Angaben

Mitarbeiter

-

Branche: Transport/Logistik/Logistik/Spedition**Sektor:** Logistikunternehmen**Transaktionsbeschreibung:**

Samskip Logistics is pleased to announce that it has acquired German logistics company Züst & Bachmeier (Bremen) GmbH, taking full ownership of the company. All Bremen-based staff will continue to performing an extended range of dry and reefer forwarding activities such as full (FCL) and less (LCL) container loads, airfreight and warehousing.

Profil Zielunternehmen:

Züst & Bachmeier (Bremen) GmbH ist ein mittelständisches und privat geführtes Logistikunternehmen, welches im Jahre 1911 gegründet wurde. Durch die zentrale Lage in den Seehäfen Bremen und Hamburg, sowie unsere Luftfrachtniederlassungen in Stuttgart und Frankfurt können wir Ihnen professionelle und maßgeschneiderte Transporte und Logistikdienstleistungen anbieten. Züst & Bachmeier verfügt über ein eigenes Betriebsgelände mit mehreren Speziallagern, einem Verladeplatz und Bürogebäude. Das gesamte Areal umfasst ca. 6.000 m² und ist in eine hervorragende, neu gestaltete Infrastruktur im Gebiet der Bremer Überseestadt eingebunden, ein aufstrebendes Gebiet in unmittelbarer Nähe zur Stadtmitte.

Adresse: Web: www.zuest-bachmeier.de**Käufer (Land):****Samskip Holding B.V. (Niederlande)****Profil Käufer / Website:**

Samskip is a global logistics company offering transport and related services by land, sea, rail and air with a particular focus on cost efficient, sustainable and environmentally friendly transport. With an annual turnover of over Euro 580 million, Samskip is now one of the larger European transport companies, with offices in 24 countries in Europe, North and South America, Asia and Australia, employing approximately 1,300 people around the world. Samskip is headquartered in the Netherlands but was originally founded in Iceland in 1990. Since then Samskip has produced consistent organic growth complemented by strategic acquisitions. - Web: www.samskip.com

Berater: keine Angaben

Übersicht der Venture Capital-Investments

im deutschsprachigen Raum

Beobachtungszeitraum: 01.02. - 14.02.2016

<i>Unternehmen</i>	<i>Investoren</i>	<i>Branche</i>	<i>Betrag</i>
3YOURMIND GmbH	Dr. Hans J. Langer	Internet	siebenstelliger Betrag
Aleva Neurotherapeutics	Greatbatch, Inc.	Pharma/Life Sciences	keine Angaben
Candis GmbH	Point Nine Capital, Business Angels	Finanzwesen	keine Angaben
EarlyTaste GmbH	Business Angel Prof. Wolf Michael Nietzer	Dienstleistungen	sechsstelliger Betrag
Hemovent GmbH	Seed Fonds Aachen II, KfW Bankengruppe, NRW.Bank, MIG-Investmentfond, WCTI Partners Venture Capital Fund, Prof. Dr. Peter Borges	Medizintechnik	6 Mio. US-\$
Interprefy AG	Privatinvestoren, Management	Dienstleistungen	keine Angaben
Labiotech UG (haftungsbeschränkt)	WestTech Ventures, Business Angels	Internet	niedriger sechsstelliger Betrag
Lamudi GmbH	Asia Pacific Internet Group, Holtzbrinck Ventures, Tengelmann Ventures	Internet	29 Mio. Euro
muun GmbH	Business Angels, Privatinvestoren	Internet	sechsstelliger Betrag
Reparando GmbH	Monkfish Equity, Catagonia Capital, Richmond View Ventures, Business Angels	Dienstleistungen	hoher sechsstelliger Betrag
riskmethods GmbH	EQT Ventures, Senovo, Bayern Kapital, Point Nine Capital, Business Angels	Software & IT	6 Mio. US-\$
Skeleton Technologies GmbH	KIC InnoEnergy	High-Tech	4 Mio. Euro
Spotcap Global Services GmbH	Finstar Financial Group, Holtzbrinck Ventures	Finanzwesen	31,5 Mio. Euro
Spreefang UG (Haftungsbeschränkt)	Business Angels	Mobile Services	1,7 Mio. US-\$

Übersicht der Venture Capital-Investments
im deutschsprachigen Raum

Beobachtungszeitraum: 01.02. - 14.02.2016

<i>Unternehmen</i>	<i>Investoren</i>	<i>Branche</i>	<i>Betrag</i>
SuitePad GmbH	Target Partners, HW Capital, Kizoo, IBB Beteiligungsgesellschaft / VC Fonds Technologie Berlin	High-Tech	3 Mio. Euro
The Jodel Venture GmbH	Redalpine, VC RubyLight	Mobile Services	keine Angaben
Tractive GmbH	Privatinvestor (u.a. Harold Primat)	High-Tech	2 Mio. Euro
Watchmaster ICP GmbH	Cherry Ventures, Piton Capital, Robert Gentz, David Schneider	Internet	8 Mio. US-\$

VENTURE CAPITAL

3YOURMIND GmbH

Deal-Datum:	Jan 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Internet/Internet Services
Sektor:	Druck von 3D-Daten direkt aus CAD-Programmen
Gründung:	2014
Mitarbeiter:	25
Finanzierungssumme:	siebenstelliger Betrag
Stage:	1. Runde

Investoren:

Die 3YOURMIND GmbH meldet den erfolgreichen Abschluss einer weiteren Finanzierungsrunde: Im Rahmen einer Kapitalerhöhung fließt dem Berliner Unternehmen eine gut siebenstellige Summe für den Ausbau des Geschäfts und die zügige Internationalisierung zu. Als Lead-Investor wurde Dr. Hans J. Langer gewonnen, Gründer der EOS GmbH Electro-Optical Systems mit Sitz in Krailing bei München.

Unternehmensprofil:

3YOURMIND ist ein Spin-Off der Technischen Universität Berlin. Die Firma wurde im August 2014 gegründet und beschäftigt mittlerweile mehr als 25 Mitarbeiter am Standort Berlin und in der polnischen Tochtergesellschaft in Breslau. Das Unternehmen hat im März 2015 die Online-Plattform 3yourmind.com gestartet, die den professionellen Druck von 3D-Daten direkt aus CAD-Programmen heraus deutlich erleichtert: 3D-Daten werden auf Knopfdruck korrigiert und aufbereitet, zudem kann der passende Druckdienstleister verglichen und ausgewählt werden. Auf der Plattform sind kostenfreie Plugins für alle gängigen CAD-Programme erhältlich- damit können Anwender wie Ingenieure oder Architekten ihre Software für die automatische Datenkorrektur und Druckvorbereitung erweitern.

Advisors:

Berater 3YOURMIND: LACORE (Daniel Annoff)

Adresse:**3YOURMIND GmbH**

Bismarckstraße 10-12, 10625 Berlin - Web: www.3yourmind.com

VENTURE CAPITAL**Aleva Neurotherapeutics**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Schweiz
Branche:	Pharma/Life Sciences/Therapie
Sektor:	Deep Brain Stimulation
Gründung:	2008
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	keine Angaben
Stage:	3. Runde

Investoren:

Aleva Neurotherapeutics, a leading company developing next-generation implants for deep brain stimulation (DBS) in major neurological indications such as Parkinson's disease and essential tremor, announced a strategic development, supply, and manufacturing relationship with Greatbatch, Inc. (NYSE:GB). In addition, Greatbatch will invest in Aleva Neurotherapeutics' current Series C financing round.

Unternehmensprofil:

Aleva Neurotherapeutics develops next-generation neurostimulation technologies and devices for Deep Brain Stimulation (DBS) therapy. Its solutions are designed to be more precise and more efficient than currently available DBS approaches while causing fewer side effects. Based on its proprietary microDBS™ technology, Aleva has developed two novel brain stimulating products with different properties. The first, called directSTIM™, is a complete Directional Deep Brain Stimulation System for long-term therapy in Parkinson's Disease and Essential Tremor; the second, called spiderSTIM™, is a full solution for intra-surgical placement of DBS electrodes. The company is a spin-off from the Ecole Polytechnique Fédérale de Lausanne (EPFL) Microsystems Laboratory of Prof. Philippe Renaud. Aleva Neurotherapeutics has raised EUR 22 million from renowned private and institutional investors, among them BioMedPartners, BB Biotech Ventures LP, Banexi Ventures Partners, Initiative Capital Romandie and selected private investors.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Aleva Neurotherapeutics**

PSE-D, EPFL Campus, 1015 Lausanne - Web: www.aleva-neuro.com

VENTURE CAPITAL**Candis GmbH**

Deal-Datum:	Jan 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Finanzwesen/Finanzdienstleistungen
Sektor:	Buchhaltungs-Assistent
Gründung:	2015
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	keine Angaben
Stage:	1. Runde

Investoren:

Point Nine Capital und einige Business Angels investieren in den digitalen Buchhaltungs-Assistenten Candis.

Unternehmensprofil:

Das Startup hat den digitalen Buchhaltungs-Assistenten Candis entwickelt. Wichtige Daten werden automatisch aus Rechnungen extrahiert, strukturiert und aufbereitet. Steuerberater können dann z.B. einfach auf die aufbereiteten Daten zugreifen und diese in DATEV importieren. Das Unternehmen wird von Christian Ritosek und Christopher Becker geführt. Das Team gewann mit seiner Idee im vergangenen Jahr den Bankathon-Wettbewerb.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Candis GmbH**

Brunnenstr. 141a, 10115 Berlin - Web: www.candis.io

VENTURE CAPITAL**EarlyTaste GmbH**

Deal-Datum:	Jan 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Dienstleistungen/Sonstiges
Sektor:	Frühstücks-Service
Gründung:	2015
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	sechstelliger Betrag
Stage:	1. Runde

Investoren:

Das Kölner Food Start-up EarlyTaste schließt Ende Januar eine Seed Finanzierungsrunde mit einem sechstelligen Betrag ab. Investor ist Food Angel Prof. Wolf Michael Nietzer. Die Mittel aus der Finanzierung wird das Unternehmen zur Geschäftserweiterung verwenden.

Unternehmensprofil:

EarlyTaste wurde Ende September von Dominik Senk und Steffen Oldenburg gegründet. Das Konzept: frische, hausgemachte Zutaten und trendige Frühstücksgerichte mit Lieferung innerhalb von 30 Minuten bis zur Haustür. Bestellt wird online, bezahlt per Paypal oder in bar. Der Kunde hat die Auswahl zwischen sechs verschiedenen Menüs, kann sich sein Frühstück aber auch selbst zusammenstellen. Bisher beliefert EarlyTaste mit einem Team von sechs Mitarbeitern in einem eingeschränkten Liefergebiet die Kölner Innenstadt und ausschließlich an den Wochenenden.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**EarlyTaste GmbH**

Erikaweg 9, 50259 Pulheim - Web: www.earlytaste.de

VENTURE CAPITAL**Hemovent GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Medizintechnik
Sektor:	portables Herz- und Lungenunterstützungssystem
Gründung:	2015
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	6 Mio. US-\$
Stage:	1. Runde

Investoren:

Das Start-up Hemovent erhält eine Serie-A-Finanzierung über einen hohen siebenstelligen Betrag von den Investoren Seed Fonds Aachen II, der KfW Bankengruppe, der NRW.Bank, dem MIG-Investmentfond, dem WCTI Partners Venture Capital Fund sowie dem Privatinvestor und Experte für den ECMO-Markt Prof. Dr. Peter Borges. Mit diesem Kapital wollen die Gründer ihr innovatives und portables Herz- und Lungenunterstützungssystem zur Marktreife und CE-Zertifizierung bringen. Ein erster Prototyp existiert und funktioniert erfolgreich.

Unternehmensprofil:

Die Hemovent GmbH ist eine aufstrebende Medizintechnik-Firma, die eine disruptive Technologie entwickelt hat: das weltweit erste voll-tragbare extrakorporale Oxigenierungs-System (ECMO), das die Herz-Lungen-Funktion in Fällen von Herz- und Lungenversagen unterstützt oder ersetzt.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

Hemovent GmbH

-

VENTURE CAPITAL**Interprefy AG**

Deal-Datum:	Jan 2016
Land:	Schweiz
Branche:	Dienstleistungen/Sonstiges
Sektor:	Simultanübersetzung in die Cloud
Gründung:	2015
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	keine Angaben
Stage:	1. Runde

Investoren:

Zurich-based remote interpretation startup Interprefy raised CHF 400,000 in a seed round. Investors include the management, board members, and other private investors. The investment values the startup at CHF 1.5m pre-money.

Unternehmensprofil:

The basic idea of Interprefy was conceived in January 2014 by two colleagues, Kim Ludvigsen and Peter Frei, who had worked together in the Business Development & Innovation Department of Swiss Post. As a government organisation, Swiss Post often uses interpreters to facilitate communication between speakers of the three Swiss national languages: German, French and Italian. Both Kim and Peter were unsatisfied by the old-fashioned technology and cumbersome, expensive equipment used to provide interpreting services. A preliminary analysis highlighted the substantial cost savings that could be achieved by having interpreters work remotely and by using smart devices as receivers, thus avoiding the need to install traditional equipment. In November 2015 Interprefy was incorporated, a prototype was developed and the first test conferences with clients and real interpreters were successfully carried out using manual interfaces. In January 2015, the mobile app was completed and made available for both iOS and Android users. Interprefy participated in a number of start-up competitions, and in June it won two prestigious prizes: Top25 Start-ups in Zurich and the LT-Innovate Award 2015 in Brussels. Also in June, a Swiss patent application was submitted. In October, the interpreter interface was launched and two new apps developed made available in the App Store (iOS) and in Google Play.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Interprefy AG**

Stadelhoferstrasse 12, 8001 Zürich - Web: www.interprefy.com

VENTURE CAPITAL**Labiotech UG (haftungsbeschränkt)**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Internet/Internet Services
Sektor:	Biotech-Informationsplattform
Gründung:	2015
Mitarbeiter:	7
Finanzierungssumme:	niedriger sechsstelliger Betrag
Stage:	1. Runde

Investoren:

Das Startup Labiotech erhält in einer Seed-Finanzierung einen niedrigen sechsstelligen Betrag. Der Berliner Risikokapitalgeber WestTech Ventures und fünf weitere Business Angels finanzieren den Aufbau des Online-Portals, das über die europäische Biotech-Industrie berichtet.

Unternehmensprofil:

Das Online-Portal Labiotech berichtet über die europäische Biotech-Industrie. Hinter dem Portal stehen die Gründer Joachim Eeckhout und Philip Hemme, die Labiotech vor drei Jahren als Projekt während ihres Studiums am Pariser Institut Sup'Biotech starteten. Seit Oktober 2015 ist Labiotech Teil des ersten Batches des Medien-Accelerators von WestTech, Project Flying Elephant.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Labiotech UG (haftungsbeschränkt)**

Schönhauser Allee 83, 10439 Berlin - Web: www.labiotech.eu

VENTURE CAPITAL**Lamudi GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Internet/Internet Services
Sektor:	Immobilienplattform
Gründung:	2013
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	29 Mio. Euro
Stage:	3. Runde

Investoren:

Lamudi, a real estate listings site backed by Rocket Internet, closed a fresh investment worth €29 million to strengthen its business in Asia and Latin America. Investors are Asia Pacific Internet Group, a joint venture from Rocket Internet itself and Qatari operator Ooredoo, Holtzbrinck Ventures and Tengelmann Ventures.

Unternehmensprofil:

Lamudi is an online real estate classified website focusing exclusively on the emerging markets. The website offers sellers buyers, landlords and renters a secure and easy-to-use platform to find or list properties online. Founded in 2013 the platform is already available in more than 30 countries in Asia, Africa, the Middle East and Latin America.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Lamudi GmbH**

Zossener Str. 56, 10961 Berlin - Web: www.lamudi.com

VENTURE CAPITAL**muun GmbH**

Deal-Datum:	Jan 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Internet/e-commerce
Sektor:	Matratzen-Plattform
Gründung:	2014
Mitarbeiter:	8
Finanzierungssumme:	sechstelliger Betrag
Stage:	1. Runde

Investoren:

Zum Launch von muun.co kann sich das junge Unternehmen auf die Unterstützung prominenter Business Angels aus New und Old Economy freuen. Neben den E-Commerce Investoren um Dirk Graber, Björn Kolbmüller und Monkfish Equity (Trivago) wird das Unternehmen auch von Thomas Andrae, Alexander von Fugger, Philipp Sachs und Constantin Nagel unterstützt.

Unternehmensprofil:

Das Startup wurde 2014 von Vincent Brass und Frederic Böert in Berlin gegründet. Nach mehr als einem Jahr Entwicklungsarbeit mit einer amerikanischen Designagentur launchte Muun offiziell im September 2015. muun ist eine vertikal integrierte Schlafmarke, die hochwertige Matratzen an eine Lifestyle-affine Kundschaft vertreibt. In einem Markt, der sich durch oligopolistische Strukturen und niedrige Kundenzufriedenheit charakterisiert, positioniert sich muun als qualitative und aufregende Alternative. Das junge Unternehmen hat sich zum Ziel gesetzt, die Käuferfahrung im Matratzenbereich radikal zu verbessern.

Advisors:

Legal Advisor: LACORE

Adresse:**muun GmbH**

Mulackstraße 16, 10119 Berlin - Web: www.muun.co

VENTURE CAPITAL**Reparando GmbH**

Deal-Datum:	Jan 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Dienstleistungen/Sonstiges
Sektor:	mobile Smartphone-Reparaturen
Gründung:	2015
Mitarbeiter:	20
Finanzierungssumme:	hoher sechsstelliger Betrag
Stage:	1. Runde

Investoren:

Reparando, der mobile Smartphone-Reparaturservice aus Stuttgart, hat seine Seed-Finanzierungsrunde abgeschlossen. Zur Finanzierung des weiteren Wachstums wurde ein hoher sechsstelliger Betrag investiert. Zu den Investoren der Seed-Finanzierungsrunde zählen unter anderem die Trivago-Gründer mit ihrem Fonds Monkfish Equity, Catagonia Capital und Richmond View Ventures sowie deutsche und internationale Business Angels wie der frühere Telegate-CEO Andreas Albath und der Online-Marketing Experte Philipp Klöckner.

Unternehmensprofil:

Reparando wurde im Juli 2015 von Vincent Osterloh, Jakob Schoroth und Till Kratochwill in Stuttgart gegründet und ist bereits heute in zwölf Städten mit seinem mobilen Smartphone-Reparaturservice aktiv. Hierzu gehören unter anderem Berlin, Hamburg, München, Köln, Stuttgart und Düsseldorf. Das Ziel von Reparando ist es, einen mobilen Reparaturservice für iPhones und Samsung Smartphones flächendeckend in Deutschland und mittelfristig auch darüber hinaus anzubieten. Um den Kunden eine möglichst schnelle Smartphone-Reparatur zu ermöglichen sind die Reparando-Service Techniker im jeweiligen Stadtgebiet unterwegs und führen die Reparatur direkt beim Kunden vor Ort, d.h. zum Beispiel zuhause oder im Büro, durch. Da für Reparando Servicequalität höchste Priorität hat durchläuft jeder Servicetechniker eine ausführliche Schulung.

Advisors:

Legal Advisor: Bartsch Rechtsanwälte (Olaf Botzem)

Adresse:**Reparando GmbH**

Wilhelmstr. 4a, 70182 Stuttgart - Web: www.reparando.net

VENTURE CAPITAL**riskmethods GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Software & IT/Unternehmenssoftware
Sektor:	Supply Chain Risk Management Lösungen
Gründung:	2012
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	6 Mio. US-\$
Stage:	3. Runde

Investoren:

Mit knapp sechs Millionen US-Dollar hat riskmethods, technologischer Marktführer für Risiko-Identifizierung und -Bewertung weltweiter Lieferketten, erfolgreich seine Series-A-Finanzierungsrunde abgeschlossen. Neben Bayern Kapital hat das Münchner Unternehmen seine bisherigen Investoren Senovo und Point Nine überzeugt und als neuen Investor EQT Ventures hinzugewonnen.

Unternehmensprofil:

riskmethods bietet Unternehmen eine umfassende Supply Chain Risk Management Lösung zur proaktiven Überwachung und Bewertung von Risiken in der Lieferkette. Gefährdungspotentiale werden frühzeitig erkannt, sodass durch proaktives Agieren die Lieferfähigkeit erhalten, Compliance sichergestellt und das Unternehmensimage nicht gefährdet wird. Die in Deutschland entwickelte SaaS-Lösung 'Supply Risk Network' kombiniert modernste Technologie mit einer innovativen Bereitstellung von Risiko-Intelligenz zu einem führenden Standard im Supply Chain Risk Management.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

riskmethods GmbH

Orleansstraße 4, 81669 München - Web: www.riskmethods.net

VENTURE CAPITAL***Skeleton Technologies GmbH***

Deal-Datum:	Jan 2016
Land:	Deutschland
Branche:	High-Tech/Sonstiges
Sektor:	Ultra-Kondensatoren
Gründung:	2009
Mitarbeiter:	49
Finanzierungssumme:	4 Mio. Euro
Stage:	3. Runde

Investoren:

Skeleton Technologies, the leading European ultracapacitor manufacturer, has received a EUR 4 million investment from KIC InnoEnergy, an investment company dedicated to promoting sustainable innovation and entrepreneurship in Europe's energy industry. The EUR 4m investment from KIC InnoEnergy - whose shareholders include ABB, EDF, Iberdrola and Total - will be used to further develop the competitive advantage of Skeleton Technologies' ultracapacitors.

Unternehmensprofil:

Skeleton Technologies is Europe's leading manufacturer of ultracapacitors, delivering high power, high energy, reliable and long-life storage solutions across industry. Through the use of patented nanoporous carbide-derived carbon, or 'curved graphene', we have achieved global breakthroughs in ultracapacitor performance. Our ultracapacitors deliver twice the energy density and 5 times the power density offered by other manufacturers. In 2014 we opened a 1000 m2 pilot plant and launched our SkelCap series ultracapacitors, which have gained considerable traction in the motorsport, automotive and aerospace sectors, among others. In June 2015 we secured EUR 9.8 million capital from institutional investors for further expansion. Our current customer base includes global engineering companies, the European Space Agency and several Tier 1 automotive manufacturers. The company employs 49 people, including nine PhDs, and has two subsidiaries: Skeleton Technologies GmbH located in Bautzen, Germany, which deals with manufacturing and sales and Skeleton Technologies OÜ, located near Tallinn, Estonia, which handles R&D and pilot production.

Advisors:

exclusive financial advisor to Skeleton Technologies: Cartagena Capital

Adresse:

Skeleton Technologies GmbH

Preuschwitzer Straße 20, Bautzen - Web: www.skeletontech.com

VENTURE CAPITAL**Spotcap Global Services GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Finanzwesen/Finanzdienstleistungen
Sektor:	Mittelstandskredite
Gründung:	2014
Mitarbeiter:	70
Finanzierungssumme:	31,5 Mio. Euro
Stage:	3. Runde

Investoren:

Online lending platform Spotcap successfully closes its third financing round. The Berlin-based financial technology company raises EUR 31.5 million in new funding led by international private equity firm, Finstar Financial Group, with participation from previous investor Holtzbrinck Ventures. Spotcap intends to use the funds to expand its operations globally and to finance its online business lending activities in Spain, the Netherlands, and Australia.

Unternehmensprofil:

Spotcap enables small business owners to grow their business by providing fast and flexible financing. The financial technology company has developed a sophisticated and dynamic decision process, assessing the real-time performance of businesses to grant short-term credit lines and loans. CEO Toby Triebel and COO Dr. Jens Woloszczak lead the company. Spotcap was launched in September 2014 and is headquartered in Berlin, with local offices in Madrid, Amsterdam, and Sydney. The team - currently consisting of 70 credit and online experts - is expanding its operations geographically. Spotcap is backed by Rocket Internet - the world's leading global internet platform outside of the US and China.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:

Spotcap Global Services GmbH
Johannisstraße 20, 10117 Berlin - Web: www.spotcap.es

VENTURE CAPITAL**Spreefang UG (Haftungsbeschränkt)**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Mobile Services
Sektor:	Dating-App
Gründung:	2015
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	1,7 Mio. US-\$
Stage:	1. Runde

Investoren:

Das Dating Startup Ohlala hat in einer aktuellen Finanzierungsrunde insgesamt 1,7 Millionen Dollar erhalten. Zu den Investoren zählen Max Finger, Moviepilot-Gründer Ben Kubota und Immobilien.net-Unternehmer Markus Ertler.

Unternehmensprofil:

Ohlala (ein Produkt der Spreefang UG, gegründet März 2015) ist eine mobile App, die von Pia Poppenreiter (CEO) und Dr. Torsten Stüber (CTO), konzipiert und entwickelt wurde. Ohlala hat es sich zum Ziel gesetzt Nutzer für bezahlte Dates, möglichst effizient und sicher in Kontakt zu bringen.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Spreefang UG (Haftungsbeschränkt)**

Tempelhofer Ufer 17, 10963 Berlin - Web: www.ohlala.com

VENTURE CAPITAL**SuitePad GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Deutschland
Branche:	High-Tech/Kommunikationstechnologien/Sonstiges
Sektor:	tabletbasierte Kommunikationslösungen für die Hotellerie
Gründung:	2012
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	3 Mio. Euro
Stage:	3. Runde

Investoren:

Die SuitePad GmbH mit Sitz in Berlin sichert sich drei Millionen Euro Wachstumsfinanzierung. SuitePad ist der digitale Kommunikationskanal zwischen Hotel und Gast. Angeführt wird die neue Finanzierungsrunde vom Venture-Capital-Investor Target Partners, gemeinsam mit den bestehenden Investoren HW Capital, Kizoo und dem von der IBB Beteiligungsgesellschaft gemanagten VC Fonds Technologie Berlin.

Unternehmensprofil:

Die SuitePad GmbH mit Sitz in Berlin wurde 2012 von Moritz von Petersdorff-Campen und Tilmann Volk gegründet. Die SuitePad GmbH entwickelt tabletbasierte Kommunikationslösungen für die Hotellerie. Gäste können über SuitePads Hotelservices und externe Angebote direkt per Knopfdruck buchen. Gleichzeitig kann der Gast über das SuitePad Entertainmentangebote wie Nachrichten, Musik und Videos abrufen. SuitePad ist damit Vorreiter in der Hotel- und Gastkommunikation und bringt Entertainmentlösungen im Hotelzimmer auf ein neues Niveau.

Advisors:

Berater SuitePad: P+P Pöllath + Partners (Christian Tönies, LL.M. Eur.)

Adresse:**SuitePad GmbH**

Christinenstraße 5, 10119 Berlin - Web: www.suitepad.de

VENTURE CAPITAL**The Jodel Venture GmbH**

Deal-Datum:	Jan 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Mobile Services
Sektor:	Anonymous Campus Talk
Gründung:	2013
Mitarbeiter:	-
Finanzierungssumme:	keine Angaben
Stage:	2. Runde

Investoren:

Das als 2013 als tellM gestartete Berlin Start-Up Jodel konnte mit dem Schweizer Early-Stage-Investor Redalpine und dem lettischen VC RubyLight zwei weitere Investoren gewinnen. Zur Höhe des Investments wurden keine Angaben gemacht.

Unternehmensprofil:

Das Unternehmen bietet die gleichnamige Jodel-App für iOS und Android an, die als 'Anonymous Campus Talk' v.a. bei Studierenden an vielen Universitäten und Hochschulen Europas sehr beliebt ist.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**The Jodel Venture GmbH**

Anklamer Straße 32, 10115 Berlin - Web: www.jodel-app.com

VENTURE CAPITAL**Tractive GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Österreich
Branche:	High-Tech/Sonstiges
Sektor:	Wearables für Haustiere und Apps für Haustierbesitzer
Gründung:	2012
Mitarbeiter:	27
Finanzierungssumme:	2 Mio. Euro
Stage:	1. Runde

Investoren:

Ein in der Schweiz ansässiger Privatinvestor investiert mehr als 2 Millionen Euro in das oberösterreichische Erfolgsunternehmen Tractive, welches sich mit der Entwicklung von GPS Ortungsgeräten und Peilsendern für Hunde und Katzen beschäftigt. Der investierte Betrag hilft dem Unternehmen die Wachstumsrate zu halten und den internationalen Vertrieb noch weiter auszubauen.

Unternehmensprofil:

Tractive entwickelt Wearables für Haustiere und Apps für Haustierbesitzer und Haustierliebhaber. Neben Tractives Flaggschiff, dem GPS Tracker für Hunde und Katzen, entwickelt das Unternehmen den Tractive MOTION Fitnessstracker für Tiere, Pet-Remote und eine Haustier-Foto-Plattform. Weitere Produkte des Tractive Portfolios sind die Apps Dog Walk, Pet BlaBla, Pet Battle and Petnames. Tractive wurde 2012 in Pasching, Österreich gegründet und beschäftigt derzeit 27 Mitarbeiter. Das Unternehmen wurde von AWS, FFG und Tech2B Förderungen unterstützt.

Advisors:

Berater Harold Primat: PHH Rechtsanwälte (Rainer Kaspar)

Adresse:**Tractive GmbH**

Pluskaufstrasse 7, Business Center, 4. Stock, 4061 Pasching - Web: www.tractive.com

VENTURE CAPITAL**Watchmaster ICP GmbH**

Deal-Datum:	Feb 2016
Land:	Deutschland
Branche:	Internet/e-commerce
Sektor:	Luxusuhren
Gründung:	2015
Mitarbeiter:	70
Finanzierungssumme:	8 Mio. US-\$
Stage:	2. Runde

Investoren:

Watchmaster announced the closing of its 8m USD Series B financing round led by Cherry Ventures who already invested in the company's previous financing rounds. UK-based VC Piton Capital participated as well. Beside the two venture capital firms, Zalando founders Robert Gentz and David Schneider participated in this financing round and therewith joined the group of notable entrepreneurs backing the company.

Unternehmensprofil:

Founded in May 2015, Watchmaster is an international full-service trading platform for pre-owned luxury watches. Watchmaster was founded by Stephan Heller, Ronny Ahlswede, Tobias Glinzer and serial entrepreneurs Philipp Magin and Ronny Lange (both CityDeal/Groupon and Quandoo) as founding investors. The company has raised about 15m USD from among others UK-based VC Piton Capital, Cherry Ventures and Zalando founders Robert Gentz and David Schneider. Today more than 70 people across Europe, Asia and the United States work for Watchmaster.

Advisors:

keine Angaben

Adresse:**Watchmaster ICP GmbH**

Chausseestraße 86, 10115 Berlin - Web: www.watchmaster.com

Impressum

12. Jahrgang 2016, Nr. 3

Herausgeber: MAJUNKE Consulting, Sven Majunke
Lilienstrasse 21a, 76571 Gaggenau
Tel.: 07225-987129, Fax: 07225-987128
eMail: sm@majunke.com, Internet: www.majunke.com
Finanzamt Rastatt : Steuer-Nr. : 39292/30523

Redaktion : Sven Majunke

Haftung und Hinweise: *Artikel, Empfehlungen und Tabellen liegen Quellen zugrunde, welche die Redaktion für verlässlich hält. Eine Garantie für die Richtigkeit der Angaben kann allerdings nicht übernommen werden. Bei unaufgefordert eingesandten Beiträgen behält sich die Redaktion Kürzungen oder Nichtabdruck vor.*

Die in den ‚DEAL-NEWS‘ enthaltenen Angaben dienen ausschließlich Informationszwecken. Sie sind nicht als Angebote oder Empfehlungen bestimmter Anlageprodukte zu verstehen. Dies gilt auch dann, wenn einzelne Emittenten oder Wertpapiere genannt werden.

Nachdruck: © MAJUNKE Consulting, Gaggenau.

Alle Rechte, insbesondere das der Übersetzung in fremde Sprachen, vorbehalten. Ohne schriftliche Genehmigung von MAJUNKE Consulting ist es nicht gestattet, diese ‚DEAL-NEWS‘ oder Teile daraus auf photomechanischem Wege (Photokopie, Mikrokopie) zu vervielfältigen. Unter dieses Verbot fallen auch die Aufnahme in elektronische Datenbanken, Internet und die Vervielfältigung auf CD-ROM.